# ANALISIS KELAYAKAN PEMBERIAN PEMBIAYAAN KREDIT USAHA RAKYAT (KUR) PADA *OUTLET* BANK SYARIAH INDONESIA (BSI) KEPAHIANG

## **SKRIPSI**

Diajukan untuk Memenuhi Syarat-syarat Guna Memperoleh Gelar Sarjana (S.E) Dalam Ilmu Perbankan Syariah



# OLEH ANGGITA RENATA SARI NIM: 18631012

PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH
FAKULTAS SYARIAH & EKONOMI ISLAM
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI
IAIN CURUP

2022

Hal: Pengajuan Skripsi

Kepada

Yth. Rektor IAIN Curup

Di

Curup

Assalamu'alaikum, Wr. Wb

Setelah mengadakan pemeriksaan dan perbaikan seperlunya maka kami berpendapat bahwa skripsi saudari Anggita Renata Sari mahasiswi IAIN yang berjudul "Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada Bank Syariah Indonesia (BSI) KCP Kepahiang" sudah dapat di ajukan dalam sidang Munaqasyah Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Curup.

Demikian permohonan ini kami ajukan, atas perhatiannya kami ucapkan terimakasih.

Wassalamualaikum, Wr. Wb

NIDN. 202168701

Rembimbing

Curup, 0 704 2022

Pembimbing II

Andriko, M.E. Sy NIP. 19890101 201903 1019

#### PERNYATAAN BEBAS PLAGIASI

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Anggita Renata Sari

Nomor Induk Mahasiswa : 18631012

Fakultas : Syariah dan Ekonomi Islam

Program Studi : Perbankan Syariah

Dengan ini menyatakan bahwa skripsi yang berjudul Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang belum pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar kesarjanaan disuatu perguruan tinggi, dan sepanjang pengetahuan peneliti juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali secara tertulis diajukan atau dirujuk dalam naskah ini dan disebutkan dalam referensi.

Apabila dikemudian hari terbukti bahwa pernyataan ini tidak benar, saya bersedia menerima hukuman atau sanksi sesuai dengan peraturan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, agar dapat dipergunakan sebagai mestinya.

Curup, 4 Juli 2022

Peneliti,

Anggita Renata Sari NIM, 18631012



#### KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) CURUP FAKULTAS SYARIAH DAN EKONOMI ISLAM

en Dr. AK Gare NO. 05 Konak Pres US. Telp. (0732) 21010-21759 Fax 23010 Kode Pra 26119 ook. Takastus Syarah dan Ekonomi Johan JAN Carap Email Sakahara sejahah kemujulan B

#### PENGESAHAN SKRIPSI MAHASISWA

Nomor: 191 /In.34/FS/PP.00.9/08/2022

Nama : Anggita Renata Sari

11:18631012: JAIN CHRUP JAIN CURUP JAIN CURUP JAIN CURU

: Syariah dan Ekonomi Islam AM CURUP IAIN CURUP IAIN CURI

: Perbankan Syariah Prodi

Judul

: Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat

(KUR) Pada Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Telah dimunaqasyahkan dalam sidang terbuka Institut Ayama Islam Negeri Curup, pada:

Hari/Tanggal

: Kamis, 18 Agustus 2022

Pukul

: 09.30-11.00 WIB

Tempat

: Gedung Fakultas Syariab dan Ekonomi Islam RUP IAIN CURUP IAIN CUR

LAIN Curup Ruang 2

Dan telah diterima untuk melengkapi sebagai syarat-syarat guna memperoleh gelar Sarjana Ekonomi (S.E) dalam bidang Ilmu Perbankan Syariah

TIM PENGLI

Sekretaris,

Hendrialite, M.A.

NIDN, 20216870

etum.

Harianto Wijaya M., M.E

NIDN. 2020079003

enguji L

Mega Ilhamiwati, M.A NIP. 19861024 201903 2 007

Penguji II, CURUP IAIN SURUP IN

> Fitmawati, M.E. NIDN, 2024038902

URUP IAIN CURUP IAIN CURUP IAIN CL

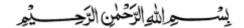
Mengesahkan M CURUP IAM CURUP

Dekan Fakultas Syari'ah dan Ekonomi Islam

fri, M.Ag v CURUP IAIN CURUP IAIN CU 19708202 199803 1 007 4U

iν

#### KATA PENGANTAR



Assalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Alhamdulillah segala puji bagi Allah SWT yang Maha Kuasa berkat rahmat dan hidayah-Nya peneliti dapat menyelesaikan tugas akhir ini. Sholawat beserta salam tak lupa kita haturkan kepada Nabi Muhammad SAW, beserta keluarga dan sahabatnya, berkat beliau pada saat ini kita berada dalam zaman yang penuh dengan rahmat dan ilmu pengetahuan.

Skripsi ini peneliti susun dalam rangka untuk memenuhi salah satu syarat dalam menyelesaikan studi tingkat Sarjana (S1) Fakultas Syariah dan Ekonomi Islam (FSEI) Program Studi Perbankan Syariah (PS) pada Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Curup.

Dalam proses penyusunan skripsi ini peneliti mendapat bantuan dari berbagai pihak. Dalam kesempatan ini ijinkan peneliti mengucapkan rasa terima kasih teriring doa semoga bantuan yang diberikan menjadi amal ibadah dan mendapat balasan dari Allah SWT kepada :

- 1. Prof. Dr. Idi Warsah., M.Pd.I, selaku Rektor IAIN Curup.
- 2. Orang tuaku Bapak tercinta M. Darmawi dan Ibu tersayang Aspawati yang selalu memberi dukungan dan semangat kepada peneliti.
- 3. Dr. Yusefri, M.Ag, selaku Dekan Fakultas Syariah dan Ekonomi Islam
- 4. Khairul Umam Khudhori, M.E.I, Ketua Prodi Perbankan Syariah.
- 5. Hendrianto, MA, selaku pembimbing I dan Andriko, M.E. Sy selaku pembimbing II, yang telah banyak memberikan bimbingan, arahan dan petunjuk kepada peneliti dalam penulisan skripsi ini.
- 6. Fitmawati, ME, selaku pembimbing akademik yang selalu memberikan motivasi dan memberikan petunjuk kepada peneliti.
- 7. Segenap dosen Prodi Perbankan Syariah khususnya Karyawan IAIN Curup yang telah membantu masa perkuliahan peneliti.
- 8. Kedua orangtua, M. Darmawi dan Ibu Aspawati yang sangat saya cintai beserta adikku Jessica Febby Rahayu. Terimakasih atas motivasi, do'a dan dukungannya

serta terimakasih atas semua perhatian dan kasih sayang yang telah kalian berikan sampai saat ini.

9. Para keluarga, sahabat dan teman-teman seperjuangan yang telah membantu dan memotivasi sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini. Terimakasih atas segala bantuannya, semoga mendapatkan balasan yang sebaik-baiknya.

Wassalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Curup, Agustus 2022 Peneliti,

Anggita Renata Sari NIM. 18631012

## **MOTTO**

# فَمَنْ يَعْمَلْ مِثْقَالَ ذَرَّةٍ خَيْرًا يَّرَهُ

"Barang siapa yang mengerjakan kebaikan sekecil apapun, niscaya dia kan melihat balasannya"

Q.S Al-Zalzalah: 7

"Gunakan waktu dengan sebaik mungkin Penuhi dengan hal yang baik Yang menjadikan dirimu bernilai"

"Libatkan cinta dalam setiap pekerjaan Dengan cinta, Pekerjaan tidak akan terasa sebagai beban"

#### **PERSEMBAHAN**

Dengan segenap cinta, ketulusan dan keikhlasan hati, peneliti mempersembahkan skripsi ini kepada:

- 1. Orang yang paling peneliti sayangi dan cintai di dunia ini yaitu kedua orang tua, Bapak M. Darmawi dan Ibu Aspawati yang tak henti-hentinya memberikan dukungan baik moral maupun materil serta berkat iringan doa dan kasih sayangnya sehingga skripsi ini dapat terselesaikan. Semoga Allah SWT senantiasa memberikan kesehatan, panjang umur dan selalu diberikan rezeki yang barokah.
- 2. Adik tersayang Jessica Febby Rahayu, yang senantiasa memakhlumi peneliti serta memberikan motivasi tiada henti. Semoga kelak menjadi anak yang berbakti bagi nusa, bangsa dan agama.

#### **ABSTRAK**

Anggita Renata Sari (18631012): Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (Kur) Pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (Bsi) Kepahiang

Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang merupakan lembaga keuangan yang juga melakukan pembiayaan. Pembiayaan merupakan fasilitas pinjaman yang diberikan bank kepada nasabah untuk suatu keperluan atau melakukan usaha. KUR merupakan salah satu produk pembiayaan di Outlet BSI Kepahiang untuk modal kerja dan investasi. Dengan banyaknya peminat pembiayaan KUR pada tahun 2021 di Outlet BSI Kepahiang sebanyak 334 nasabah banyak juga calon nasabah yang sudah mengajukan pembiayaan namun ditolak oleh pihak BSI KCP Kepahiang ada juga nasabah yang membatalkan pengajuan karena jumlah plafond yang diturunkan oleh pihak bank.

Tujuan dari penelitian ini untuk mengetahui bagaimana prosedur yang dilakukan dalam pembiayaan produk KUR pada *Outlet* BSI Kepahiang dan bagaimana analisis kelayakan pemberian pembiayaan produk KUR pada *Outlet* BSI Kepahiang. Jenis penelitian ini adalah penelitian kualitatif dengan pendekatan analisis deskriptif. Metode pengumpulan data menggunakan wawancara dan dokumentasi. Sedangkan teknik analisis data dilakukan dengan reduksi data, penyajian data kemudian penarikan kesimpulan.

Dari penelitian yang telah dilakukan maka diperoleh hasil bahwa prosedur pemberian pembiayaan produk KUR pada *Outlet* BSI Kepahiang terdapat 6 tahap yaitu: tahap pengajuan permohonan, tahap pemeriksaan persyaratan, tahap analisis usaha, tahap pemberian keputusan yang diberikan oleh *Micro Staff*, Kepala Unit dan Kepala Pimpinan Cabang Bengkulu, tahap akad perjanjian dan penandatangan kemudian tahap pencairan. Dalam menganalisis kelayakan pemberian pembiayaan produk KUR. *Outlet* BSI Kepahiang sudah dikatakan sangat baik dan layak dalam menentukan calon nasabah yang layak dan tidak layak mendapatkan pembiayaan KUR. Karena *Outlet* BSI Kepahiang dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah dengan benar-benar melihat prinsip kelayakan yang mengacu pada prinsip 6C+1S yaitu *Character*, *Capacity*, *Capital*, *Condition*, *Colleteral*, *Constraint* dan Syariah. Apabila calon nasabah tidak memenuhi salah satu dari prinsip tersebut maka calon nasabah dikatakan tidak layak diberikan pembiayaan dan ditolak.

Kata Kunci: Analisis kelayakan pembiayaan, Kredit Usaha Rakyat (KUR), Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang.

#### **DAFTAR ISI**

HALAMAN JUDULi
HALAMAN PENGAJUANii
HALAMAN PERNYATAAN BEBAS PLAGIASIiii
KATA PENGANTARiv
MOTTOvi
PERSEMBAHANvii
ABSTRAKviii
DAFTAR ISIix
DAFTAR TABELxi
DAFTAR GAMBARxii
BAB I PENDAHULUAN
A. Latar Belakang1
B. Batasan Masalah11
C. Rumusan Masalah11
D. Tujuan Penelitian12
E. Manfaat Penelitian 12
F. Kajian Literatur13
G. Penjelasan Judul17
H. Metode Penelitian
BAB II LANDASAN TEORI
A. Landasan Teori
B. Kerangka Berpikir56

### BAB III GAMBARAN UMUM

A. Sejarah Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang	57
B. Visi dan Misi Bank Syariah Indonesia	59
C. Logo Bank Syariah Indonesia	59
D. Slogan Bank Syariah Indonesia	60
E. Nilai Utama Bank Syariah Indonesia	60
F. Produk Bank Syariah Indonesia	62
G. Struktur Organisasi Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI)	
Kepahiang	65
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN ANALISIS	
A. Hasil Penelitian	67
1. Prosedur Pembiayaan Produk Kredit Usaha Rakyat (KUR)	)
Pada Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang	67
2. Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Produk Kredi	t
Usaha Rakyat (KUR) Pada Outlet Bank Syariah Indonesia	l
(BSI) Kepahiang	82
B. Pembahasan	105
1. Prosedur Pembiayaan Produk Kredit Usaha Rakyat (KUR)	) Pada
Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang	105
2. Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Produk Kredi	t
Usaha Rakyat (KUR) Pada Outlet Bank Syariah Indonesia	ι
(BSI) Kepahiang	106
BAB V PENUTUP	
A. Kesimpulan	112
B. Saran	113
DAFTAR PUSTAKA	
LAMPIRAN	

#### **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Produk Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat <i>Outlet</i> Bank Syariah Indonesia	
(BSI) Kepahiang	3
Tabel 1.2 Produk Pembiayaan Mikro Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI)	
Kepahiang	4
Tabel 1.3 Jumlah Nasabah Kredit Usaha Rakyat (KUR) pada Outlet Bank Syariah	
Indonesia (BSI) Kepahiang pada tahun 2021	5
Tabel 1.4 Calon Nasabah Pembiayaan Produk Kredit Usaha Rakyat (KUR) yang	
Ditolak dan Membatalkan pada Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI)	
Kepahiang pada tahun 2021	8

#### DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1Kerangka Berpikir Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan	
Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada Outlet Bank Syariah Indonesia	
(BSI) Kepahiang	56
Gambar 3.1Struktur Organisasi Bank Syariah Indonesia (BSI) Kantor Cabang	
Pembantu Kepahiang	65

#### **BAB I**

#### **PENDAHULUAN**

#### A. Latar Belakang

Bank bagi masyarakat bukanlah suatu hal yang asing karena bank dianggap sebagai suatu lembaga keuangan yang aman untuk melakukan berbagai macam bentuk aktivitas keuangan. Dalam mendorong perekonomian disuatu negara. Seperti Indonesia, bank merupakan salah satu lembaga keuangan yang perannya sangat penting dalam pertumbuhan perekonomian.

Dalam sistem perbankan di Indonesia bank memiliki dua macam sistem operasional perbankan yaitu bank konvensional dan bank syariah. Pada dasarnya bank syariah melaksanakan fungsi intermediasi keuangan yaitu menghimpun dana dari masyarakat dan menyalurkannya kembali kepada masyarakat yang membutuhkan dana.<sup>2</sup>

Salah satu kegiatan dalam operasional bank syariah selain penghimpunan dana ialah penyaluran dana yang biasa disebut dengan pembiayaan. Pembiayaan sendiri menurut undang-undang No.10 tahun 1998 adalah penyediaan uang atau tagihan yang dipersamakan dengan berdasarkan persetujuan atau kesepakan antara bank dengan pihak lain yang mewajibkan pihak yang dibiayai untuk

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Ismail, Manajemen Perbankan (Jakarta: Pranadamedia Group, 2018), h.1.

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Andrianto dan M. Anang Firmansyah, Manajemen Bank Syariah (Surabaya: Qiara Media, 2019), h.23.

mengembalikan uang atau tagihan tersebut setelah jangka waktu tertentu dengan imbalan atau bagi hasil.<sup>3</sup>

Pentingnya peranan Bank didalam perekonomian suatu negara untuk meningkatkan masyarakat yang sejahtera dan perekonomian yang lebih baik maka pelaku perbankan memberikan pelayanan yang terbaik kepada nasabahnya dengan memberikan pembiayaan berupa produk Kredit Usaha Rakyat yang selanjutnya disingkat KUR. KUR adalah kredit atau pembiayaan yang diberikan oleh perbankan kepada Usaha Mikro Kecil dan Menengah yang selanjutnya disingkat UMKM yang *feasible* tapi belum *bankable*. Maksudnya adalah usaha tersebut memiliki prospek bisnis yang baik dan memiliki kemampuan untuk mengembalikan. Melihat kebutuhan pembiayaan mikro yang penting dalam membantu pertumbuhan ekonomi di Indonesia, *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang juga turut andil untuk menfasilitasi kebutuhan masyarakat melalui produk KUR tersebut dimulai pada tahun 2018.<sup>4</sup>

Outlet BSI Kepahiang merupakan salah satu lembaga perbankan yang menjalankan kegiatan operasionalnya berdasarkan prinsip syariah. Sebelum merger menjadi BSI pada tahun 2021, Outlet BSI Kepahiang dinamakan Outlet BRI Syariah Kepahiang yang didirikan pada tahun 2013. BSI Kepahiang ini masih disebut outlet karena hanya melayani pembukaan rekening melalui aplikasi BSI Mobile dan pembiayaan. Didalamnya hanya terdapat Micro Staff tanpa adanya customer service dan teller. Outlet BSI Kepahiang ini beralamat di Jalan Santoso

<sup>3</sup> Andrianto dan M. Anang Firmansyah, h.305.

<sup>&</sup>lt;sup>4</sup> Asep Setiawan, Kepala Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang, Wawancara, 2 Agustus, 2022, pukul 09.32 Wib.

Kelurahan Kampung Pensiunan Kabupaten Kepahiang berada dibawah wilayah kerja Kantor Cabang yang selanjutnya disingkat KC Bengkulu.<sup>5</sup>

Produk yang ada di *Outlet* BSI Kepahiang ada pembiayaan KUR dan pembiayaan Mikro.<sup>6</sup> Pembiayaan KUR merupakan salah satu kegiatan bisnis dengan maksud memberikan dana tambahan untuk peningkatan usaha. Besarnya pembiayaan produk KUR yang diberikan *Outlet* BSI Kepahiang adalah Rp. 1.000.000,- sampai dengan Rp. 500.000.000,- dengan margin sama pertahunnya. Skema pembiayaan menggunakan akad Murabahah, dengan tujuan pembiayaan untuk investasi dan modal kerja. Di *Outlet* BSI Kepahiang produk pembiayaan KUR dibagi menjadi tiga yaitu KUR Super Mikro, KUR Mikro dan KUR Kecil dengan jumlah *plafond* berbeda-beda, yaitu:

Tabel 1.1
Produk Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Produk	Plafond (Juta)	Tenor (	Margin %	
		Investasi Modal		(Tahun)
			Kerja	
KUR Super Mikro	1-10	12-60	12-36	6%
KUR Mikro	>10-50	12-60	12-36	6%
KUR Kecil	>51-500	12-60	12-48	6%

Sumber: Wawancara Micro Staff Outlet BSI Kepahiang, 2021.

Dari tabel 1.1 tersebut dapat dijelaskan pembiayaan KUR memiliki tiga produk. Pertama, KUR Super Mikro merupakan produk dengan pembiayaan terkecil dengan jumlah *plafond* dari Rp. 1.000.000,- sampai dengan Rp. 10.000.000,- pembiayaan ini tidak menggunakan agunan apapun. Kedua, KUR

 $<sup>^{5}</sup>$  Asep Setiawan, Kepala Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang, Wawancara, 3 November, 2021, pukul 10.32 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>6</sup> Ridho Ilahi, Micro Staff Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang, Wawancara, 7 April, 2022, pukul 13.50 Wib.

Mikro dengan jumlah *plafond* dari Rp. 10.000.000,- sampai dengan Rp. 50.000.000,- dan KUR Kecil dengan jumlah *plafond* dari Rp. 51.000.000,- sampai dengan Rp. 500.000.000,- KUR Mikro dan KUR Kecil merupakan produk yang paling unggul dipilih nasabah.<sup>7</sup>

Pembiayaan mikro merupakan pembiayaan yang diberikan kepada usaha kecil atau perorangan untuk kebutuhan modal kerja maupun investasi dalam bentuk pinjaman angsuran. Jumlah *plafond* pembiayaan mikro minimal dari Rp. 5.000.000,- sampai dengan Rp. 200.000.000,- dengan tiga jenis pembiayaan mikro yaitu mikro 25iB, mikro 75iB dan mikro 200iB dengan jumlah *plafond* berbedabeda. Yaitu sebagai berikut:

Tabel 1.2 Produk Pembiayaan Mikro Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Produk	Plafond (Juta)	Tenor (Bulan)
Mikro 25iB	5-25	6-36
Mikro 75iB	25-75	12-36
Mikro 200iB	75-200	12-36

Sumber: Wawancara Micro Staff Outlet BSI Kepahiang, 2022.

Dari tabel 1.2 tersebut dapat dijelaskan pembiayaan mikro memiliki tiga produk. Pertama, mikro 25iB dengan jumlah *plafond* dari Rp. 5.000.000,- sampai dengan Rp. 25.000.000,-. Kedua, mikro 75iB dengan jumlah *plafond* dari Rp. 25.000.000,- sampai dengan Rp. 75.000.000,- dan mikro 200iB dengan jumlah *plafond* dari Rp. 75.000.000,- sampai dengan Rp. 200.000.000,-.

<sup>&</sup>lt;sup>7</sup> Ridho Ilahi, Micro Staff Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang, Wawancara, 3 November, 2021, pukul 11.17 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>8</sup> Ridho Ilahi, Micro Staff Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang, Wawancara, 7 April, 2022, pukul 14.05 Wib.

Dari dua produk pembiayaan yang lebih banyak diminati oleh masyarakat adalah pembiayaan KUR dengan jumlah 334 nasabah sedangkan pembiayaan mikro berjumlah 245 nasabah.<sup>9</sup> Jumlah nasabah pembiayaan KUR sebagai berikut:

Tabel. 1.3
Jumlah Nasabah Kredit Usaha Rakyat (KUR)
pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang pada tahun 2021

No	Bulan	Jenis KUR	Calon Nasabah yang Mengajukan KUR	Pengajuan KUR yang Ditolak	Pengajuan KUR yang Membatalkan	Total Nasabah KUR
		Super Mikro	-	-	-	-
1	Januari	Mikro	3	-	-	3
		Kecil	14	-	-	14
		Super Mikro	-	-	-	-
2	Februari	Mikro	6	-	-	6
		Kecil	18	-	-	18
		Super Mikro	-	-	-	-
3	Maret	Mikro	20	-	-	20
		Kecil	23	4	-	19
		Super Mikro	-	-	-	-
4	April	Mikro	11	2	-	9
		Kecil	32	5	1	26
		Super Mikro	-	-	-	-
5	Mei	Mikro	10	2	-	8
		Kecil	24	2	-	22

<sup>&</sup>lt;sup>9</sup> Ridho Ilahi, Micro Staff Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang, Wawancara, 18 Agustus, 2022, pukul 15.58 Wib.

Tabel 1.3: lanjutan

		Super Mikro	_	_		_
6	Juni	Mikro	9	2	_	7
	Julii	Kecil	21	2	-	19
		Super Mikro	1	-	-	1
7	Juli	Mikro	9	-	-	9
		Kecil	20	1	2	17
		Super Mikro	-	-	-	-
8	Agustus	Mikro	7	-	-	7
		Kecil	15	-	1	14
		Super Mikro	1	-	-	1
9	September	Mikro	11	-	-	11
		Kecil	14	-	1	13
		Super Mikro	-	-	-	-
10	Oktober	Mikro	7	-	1	6
		Kecil	19	1	1	17
		Super Mikro	1	-	-	1
11	November	Mikro	13	1	-	12
		Kecil	27	1	1	25
	Desember	Super Mikro	-		-	-
12		Mikro	13	1	-	12
		Kecil	18	1	-	17
	Jumlah	Seluruh	367	25	8	334

Sumber: Dokumen data jumlah nasabah Kredit Usaha Rakyat (KUR) pada Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang.

Dari tabel 1.3 jumlah nasabah yang mengajukan pembiayaan KUR sebanyak 367 nasabah. Ada 25 calon nasabah ditolak dan 8 nasabah yang membatalkan sehingga jumlah nasabah yang diterima oleh *Outlet* BSI Kepahiang tahun 2021 ada 334 nasabah.

Dalam prosedur pembiayaan pada *Outlet* BSI Kepahiang untuk menerima nasabah ada beberapa prosedur yang harus nasabah lewati. Banyak calon nasabah yang sudah mengajukan pembiayaan namun ditolak oleh pihak *Outlet* BSI Kepahiang. Selain itu ada juga nasabah yang membatalkan pengajuan pembiayaan karena tidak sesuai dengan jumlah yang diajukan calon nasabah yang jumlah *plafond* nya diturunkan oleh pihak Bank. Data tersebut dapat dilihat pada tabel sebagai berikut:

-

 $<sup>^{10}</sup>$ Ridho Ilahi, Micro Staff Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang, *Wawancara*, 3 November, 2021, pukul 11.26 Wib.

Tabel 1.4

Calon Nasabah Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) yang Ditolak dan Membatalkan pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang pada tahun 2021

No	Bulan	Nama Calon Nasabah	Jenis KUR	Plafond	Ditolak	Membatalkan	Alasan
1	Januari	Tidak Ada	Tidak Ada	Tidak Ada	Tidak Ada	Tidak Ada	Tidak Ada
2	Februari	Tidak Ada	Tidak Ada	Tidak Ada	Tidak Ada	Tidak Ada	Tidak Ada
		Hamida Wati	KUR Kecil	200,000,000.00	$\sqrt{}$		Kapasitas Usaha
3	Maret	Suprizal	KUR Kecil	150,000,000.00	$\sqrt{}$		Riject BI Checking
)	Maici	Amsi	KUR Kecil	200,000,000.00	$\sqrt{}$		Nilai Jaminan
		Hartati	KUR Kecil	250,000,000.00	$\sqrt{}$		Riject BI Checking
		Dahniar	KUR Kecil	100,000,000.00	$\sqrt{}$		Jenis Usaha
		Naya Wati	KUR Kecil	120,000,000.00		$\sqrt{}$	Plafond Diturunkan
		Warsiyem	KUR Kecil	80,000,000.00	$\sqrt{}$		Kapasitas Usaha
4	April	Titik Setiawati	KUR Mikro	50,000,000.00	$\sqrt{}$		Nilai Jaminan
4	Арш	Mahibah	KUR Mikro	50,000,000.00	$\sqrt{}$		Nilai Jaminan
		Kisno Joyo	KUR Kecil	75,000,000.00	$\sqrt{}$		Riject BI Checking
		Widia Sari	KUR Kecil	200,000,000.00	$\sqrt{}$		Tujuan Penggunaan
		Farita	KUR Kecil	100,000,000.00	$\sqrt{}$		Jenis Usaha
		Ratna Juita	KUR Mikro	50,000,000.00	$\sqrt{}$		Karakter
5	Mei	Saprin Nopriadi	KUR Kecil	120,000,000.00	$\sqrt{}$		Nilai Jaminan
)	IVICI	Joni Erwan	KUR Mikro	50,000,000.00	$\sqrt{}$		Nilai Jaminan
		Yohana	KUR Kecil	150,000,000.00	$\sqrt{}$		Kredit Tempat Lain

Tabel 1.4: lanjutan

					,		1
		Tamra	KUR Mikro	40,000,000.00	V		Nilai Jaminan
6	6 Juni	Zainab	KUR Mikro	50,000,000.00	$\sqrt{}$		Nilai Jaminan
	Juiii	Usman	KUR Kecil	100,000,000.00	$\sqrt{}$		Kapasitas Usaha
		Jasrun	KUR Kecil	75,000,000.00	$\sqrt{}$		Nilai Jaminan
		Asmara Densi	KUR Kecil	200,000,000.00		$\sqrt{}$	Plafond Diturunkan
7	Juli	Eni	KUR Kecil	100,000,000.00	$\sqrt{}$		Karakter
		Zalnah	KUR Kecil	150,000,000.00		$\sqrt{}$	Plafond Diturunkan
8	Agustus	Mursi Afattah	KUR Kecil	100,000,000.00		$\sqrt{}$	Plafond Diturunkan
9	September	Harry	KUR Kecil	250,000,000.00		$\sqrt{}$	Plafond Diturunkan
		Evan Suanda	KUR Kecil	200,000,000.00	$\sqrt{}$		Kredit Tempat Lain
10	Oktober	Hendrizen	KUR Kecil	100,000,000.00		$\sqrt{}$	Plafond Diturunkan
		Eri Yasman	KUR Mikro	50,000,000.00		$\sqrt{}$	Plafond Diturunkan
		Juraini	KUR Kecil	120,000,000.00	$\sqrt{}$		Jenis Usaha
11	November	Upikmas	KUR Mikro	50,000,000.00	$\checkmark$		Nilai Jaminan
		Yuyun Siswandi	KUR Kecil	75,000,000.00		$\sqrt{}$	Plafond Diturunkan
12	Desember	Rasidin	KUR Kecil	75,000,000.00	$\sqrt{}$		Riject BI Checking
12	Desember	Eriyati	KUR Mikro	50,000,000.00	$\sqrt{}$		Nilai Jaminan

Sumber: Dokumen data jumlah nasabah Kredit Usaha Rakyat (KUR) yang ditolak dan membatalkan pembiayaan pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang.

Dari tabel 1.4 tersebut dapat dijelaskan dalam pembiayaan KUR pada tahun 2021 ada 25 calon nasabah yang ditolak dan 8 calon nasabah yang membatalkan pengajuan pembiayaan yang dikarenakan turunnya jumlah plafond yang diajukan. Calon nasabah KUR yang paling banyak ditolak dan membatalkan pengajuan pembiayaan adalah jenis KUR Kecil dengan jumlah 17 calon nasabah ditolak dan 7 calon nasabah yang membatalkan. Untuk jenis KUR Mikro ada 8 calon nasabah ditolak dan hanya ada 1 calon nasabah yang membatalkan. Untuk jenis KUR Super Mikro tidak ada calon nasabah yang ditolak maupun yang membatalkan pengajuan pembiayaan.

Outlet BSI Kepahiang melakukan analisis kelayakan pembiayaan KUR terhadap calon nasabahnya dengan cara salah satunya survei lapangan dengan melewati tiga tahapan survei usaha dan agunan yang mana tahap pertama dilakukan oleh pihak Micro Staff sendiri, kemudian survei bersama dengan Kepala Outlet BSI Kepahiang dan terakhir survei bersama kapala BSI KC Bengkulu. Hal ini berarti bahwa Outlet BSI Kepahiang dalam memberikan pembiayaan KUR kepada calon nasabahnya memiliki standar kelayakan pembiayaan yang ketat untuk menilai lebih detail calon nasabah yang nantinya akan ditarik kesimpulan apakah calon nasabah tersebut benar-benar layak atau tidak untuk diberikan pembiayaan dan bagaimana yang dikatakan layak dan tidak layak. Pada dasarnya sebelum pembiayaan tersebut dicairkan semua pembiayaan harus melalui proses analisa pembiayaan terlebih dahulu untuk dipertimbangkan.

 $^{11}$ Ridho Ilahi, Micro Staff Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang,  $\it Wawancara, 3$  November, 2021, pukul 11.39 Wib.

Capital, Condition, Collateral, Constraint, dan Syariah) atau dikenal dengan 6C + 1S kepada calon nasabah. sehingga tingkat pembiayaan bermasalah yang seharusnya memiliki risiko tinggi dapat dihindari.

Berdasarkan uraian tersebut, peneliti tertarik untuk mengetahui bagaimana analisis kelayakan yang dilakukan oleh *Outlet* BSI Kepahiang dalam memilih nasabah yang pantas untuk mendapatkan pembiayaan KUR sehingga tidak terjadi pembiayaan bermasalah dikemudian hari. Untuk itu peneliti tertarik untuk meneliti lebih lanjut dalam penelitian yang berjudul "Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang."

#### B. Batasan Masalah

Untuk menghindari terlalu luasnya masalah, yang bisa mengakibatkan penelitian ini tidak bisa fokus maka dalam penelitian ini peneliti membatasi hanya pada prosedur dan prinsip 6C+1S dalam kelayakan pemberian pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) dengan 3 jenis KUR Super Mikro, Kur Mikro, Kur Kecil pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang.

#### C. Rumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang yang telah dijelaskan sebelumnya, maka rumusan masalah dalam penelitian ini adalah:

1. Bagaimana prosedur pembiayaan produk Kredit Usaha Rakyat (KUR) pada Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang? 2. Bagaimana analisis kelayakan pemberian pembiayaan produk Kredit Usaha Rakyat (KUR) pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang?

#### D. Tujuan Penelitian

Berdasarkan rumusan masalah yang ada, maka tujuan penelitian ini adalah:

- Untuk mengetahui bagaimana prosedur yang dilakukan dalam pembiayaan produk Kredit Usaha Rakyat (KUR) pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang.
- Untuk mengetahui bagaimana analisis kelayakan pemberian pembiayaan produk Kredit Usaha Rakyat (KUR) pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang.

#### E. Manfaat Penelitian

#### 1. Teoritis

Adanya penelitian ini diharapkan bisa sebagai tambahan referensi bacaan untuk mengetahui prosedur dan analisis kelayakan dalam pemberian pembiayaan produk KUR pada *Outlet* BSI Kepahiang.

#### 2. Praktis

#### a. Bagi Peneliti

Penelitian ini berfungsi untuk menambah pengetahuan, wawasan dan juga pengalaman peneliti dalam analisis kelayakan pemberian pembiayaan produk KUR pada *Outlet* BSI Kepahiang. Yang tentunya sangat berguna dan menjadi bekal bagi peneliti untuk masa yang akan datang.

#### b. Bagi Akademis

Penelitian ini bisa menjadi bahan referensi dan menjadi sumber inspirasi mahasiswa. Terutama mahasiswa Institut Agama Islam negeri (IAIN) Curup terkhusus program studi perbankan syariah dalam melakukan penelitian-penelitian selanjutnya.

#### c. Bagi *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Dengan diadakannya penelitian pada *Outlet* BSI Kepahiang, semoga hasil penelitian ini bisa mempromosikan dan memperkenalkan lebih lanjut tentang produk pembiayaan yang ada di *Outlet* BSI Kepahiang.

#### F. Kajian Literatur

Dalam penulisan skripsi ini, peneliti telah melakukan tinjauan penelitian terdahulu terhadap beberapa laporan penelitian dan skripsi yang terdahulu. Tinjauan penelitian terdahulu yang telah peneliti lakukan, pada dasarnya belum ada penelitian yang membahas secara khusus tentang analisis kelayakan pemberian pembiayaan KUR pada *Outlet* BSI Kepahiang. Namun jika hanya penelitian yang berkaitan dengan hal tersebut, maka peneliti menemukan beberapa penelitian yang cukup berkaitan yang membahas permasalahan tersebut, yaitu:

# 1. Firman Maulana, (1617202095), Skripsi, "Analisis Kelayakan Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) iB pada BRISyariah KCP Cilacap", 2020, Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Purwokerto.

Masalah yang terdapat dalam penelitian ini produk pembiayaan Mikro Faedah iB selalu mengalami penurunan sedangkan pada produk pembiayaan KUR iB selalu mengalami peningkatan jumlah nasabah dan jumlah pembiayaan yang cukup signifikan. Penelitian ini menggunakan jenis penelitian kualitatif dengan pendekatan deskriptif. Teknik pengumpulan data menggunakan observasi, wawancara dan dokumentasi. Sedangkan analisis data dilakukan dengan reduksi data, penyajian data kemudian penarikan kesimpulan dan verifikasi. Hasil penelitian ini menunjukan bahwa analisis kelayakan pembiayaan yang diterapkan pada pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) iB pada BRISyariah KCP Cilacap dalam menganalisa calon nasabahnya menggunakan prinsip 5C yang meliputi : *Character, Capacity, Capital, Condition* dan *Collateral*. Karena pada produk pembiayaan KUR iB terbagi dalam dua kategori maka dalam menganalisis kelayakan pembiayaan kepada calon nasabah memiliki analisis kelayakan pembiayaan yang berbeda karena tidak adanya jaminan disalahsatu produk tersebut.

# 2. Ati Mulyati, (171420180), Skripsi, "Analisis Kelayakan Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada PT. Bank Syariah Indonesia Tbk", 2022, Universitas Islam Negeri Sultan Maulana Hasanuddin Banten.

Masalah dalam penelitian ini Bank Syariah Indonesia KCP Serang dalam melakukan pembiayaan KUR terhadap calon nasabahnya melalui beberapa tahapan, salah satunya adalah *prospecting* atau proses awal dalam mencari calon nasabah untuk mengetahui sejauh mana keinginan dan kemampuan calon nasabah dalam memenuhi kewajibannya terhadap bank. Penelitian ini menggunakan metode penelitia analisis deskriptif dengan pendekatan kualitatif. Hasil penelitian ini terdapat mekanisme pembiayaan KUR melalui 5 tahapan, yaitu tahap pengajuan permohonan, tahap analisa, tahap pemberian keputusan, tahap akad dan pencairan dan tahap pemantauan. Adapun analisa kelayakan

pembiayaan KUR mengacu pada analisis 5C yaitu *Character, Capacity, Capital, Collateral* dan *Condition*.

3. Arsyad Umar, (170311063), Skripsi, "Analisis Kelayakan Keputusan Pengajuan Permohonan Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada Bank BRI Unit Tassililu Di Tengah Pandemi *Covid*-19", 2020, Institut Agama Islam (IAI) Muhammadiyah Sinjai.

Masalah dalam penelitian ini Bank BRI Unit Tassililu dalam pemberian kelayakan permohonan Kredit Usaha Rakyat (KUR) terhadap calon nasabahnya melalui beberapa tahapan, salah satunya dengan melakukan survey lapangan untuk mengetahui usaha yang dimiliki calon nasabah pada masa pandemi *covid*-19 untuk menarik kesimpulan benar-benar layak atau tidak untuk diberikan pembiayaan. Penelitian ini merupakan penelitian lapangan dengan jenis penelitiannya adalah kualitatif dengan pendekatan analisis deskriptif. Teknik pengumpulan data menggunakan observasi dan wawancara. Hasil dari penelitian ini calon debitur harus memenuhi beberapa persyaratan yang dikeluarkan oleh pihak bank. Dalam prosedur permohonan KUR calon debitur memenuhi tahapan-tahapan yang ditetntukan oleh bank. Analisis kelayakan permohonan yang diterapkan menggunakan prinsip 5C yang meliputi, *Character, Capacity, Capital, Condition of economic* dan *Collateral*.

4. Fitria Nur Sholehah, (210816050), Skripsi, "Analisis Kelayakan Pembiayaan KUR Pada Usaha Mikro Di PT. BRI Syariah KCP Magetan", 2020, Institut Agama Islam Negeri Ponorogo.

Masalah dalam penelitian ini dilatar belakangi oleh fenomena yang terjadi pada Bank BRI Syariah KCP Magetan mengenai analisis kelayakan, penjaminan dan penyelesaian kredit macet terhadap pembiayaan KUR Mikro. Peminat produk pembiayaan KUR dikalangan masyarakat semakin bertambah,

namun dalam kegiatan pembiayaan KUR masih ada nasabah yang terkena kredit macet. Penelitian menggunakan pendekatan kualitatif dengan metode penelitian lapangan (Field Research). Hasil penelitian dalam penelitian ini kemacetan kredit disebabkan oleh dua faktor yaitu analisis kredit pihak bank dan nasabah karena adanya unsur kesengajaan maupun tidak sengaja. Analisis kelayakan prinsip 5C yang telah diterapkan di Bank BRI Syariah KCP magetan yaitu Character, Capacity, Capital, Condition dan Collateral.sehingga pihak bank sebaiknya lebih teliti dalam melakukan analisis dan menggunakan semua analisis prinsip 5C terutama Condition (Kondisi).

5. Anya Kurniadi Putri, (1113053000058), Skripsi, "Analisis Kelayakan Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) pada PT. Bank Rakyat Indonesia Syariah Kantor Cabang BSD City", 2017, UIN Syarif Hidayatullah Jakarta.

Masalah dalam penelitian ini banyaknya peminat produk pembiayaan mengharuskan PT. Bank BRISyariah lebih menyaring lagi nasabah yang mengajukan pembiayaan agar meminimalisir terjadinya resiko pembiayaan bermasalah. Metode yang digunakan dalam penelitian ini menggunakan pendekatan kualitatif dengan metode analisis deskriptif. Hasil dalam penelitian ini terdapat 4 tahapan prosedur dalam pembiayaan dan menggunakan prinsip 5C (Character, Capital, Capacity, Collateral, dan Condition) yang implementasinya lebih mengedepankan tiga aspek yaitu Character, Capacity dan Collateral. Akan tetapi untuk pembiayan KUR Mikro iB BRISyariah bank lebih terfokus pada aspek Character, dan Capacity karena dalam produk ini Collateral tidak diwajibkan, boleh saja memberikan Collateral tapi tidak terikat dan diperbolehkan meski tidak mengcover seluruh jumlah pembiayaan.

Berdasarkan beberapa referensi yang diambil peneliti untuk dijadikan sebagai acuan sumber referensi kajian literatur dengan penelitian saat ini yakni jika dilihat dari kesamaannya ialah menganalisis kelayakan pembiayaan KUR, sedangkan perbedaan kajian literatur dengan penelitian ini adalah terletak pada subjeknya dimana subjek penelitian peneliti pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang. Analisis pembiayaan melihat prinsip 5C (*Character, Capital, Capacity, Collateral, Condition*) sedangkan pada penelitian saat ini analisis kelayakan pembiayaan dengan prinsip 6C + 1S (*Character, Capacity, Capital, Condition, Collateral, Constraint,* dan Syariah).

#### G. Penjelasan Judul

#### 1. Analisis

Menurut Kamus Besar Bahasa Indonesia, analisis merupakan penyelidikan terhadap suatu peristiwa karangan, perbuatan, dan sebagainya untuk mengetahui keadaan yang sebenarnya sebab-musabab, duduk perkaranya, dan sebagainya. <sup>12</sup>

Analisis adalah aktivitas dari serangkaian kegiatan seperti, mengurai, membedakan, memilah sesuatu untuk dikelompokkan sesuai dengan kriterianya kemudian dicari kaitannya lalu ditafsir maknanya. Menurut Komaruddin analisis merupakan aktivitas berfikir untuk menguraikan suatu

\_

<sup>&</sup>lt;sup>12</sup> Sri Mulyani, Metode Analisis Dan Perancangan Sistem (Bandung: Abdi Sistematika, 2016), h.38.

keseluruhan menjadi komponen-komponen kecil sehingga mengetahui tandatanda komponen, hubungan antar komponen dan fungsinya dari keseluruhan.<sup>13</sup>

Menurut peneliti analisis adalah suatu kegiatan penyelidikan untuk menguraikan suatu peristiwa menjadi bagian-bagian kecil sehingga mengetahui kebenaran yang sebenarnya.

#### 2. Kelayakan

Menurut Kamus Besar Bahasa Indonesia Kelayakan adalah perihal layak, patut, pantas, kepantasan, kepatutan yang dapat dikerjakan. Adapun pengertian layak dalam penilaian studi kelayakan adalah kemungkinan gagasan usaha atau proyek yang akan dilaksanakan apakah mmeberikan manfaat atau benefit, baik itu financial benefit atau social benefit atau economic benefit.

Dapat disimpulkan bahwa kelayakan adalah meyangkut tentang hal-hal yang pantas, patut dan tidak pantas, tidak patut yang diberikan oleh seseorang yang mana sebelumnya melakukan analisis secara mendalam terlebih dahulu. Dalam kaitannya dengan analisis kelayakan pemberian pembiayaan, dalam hal ini pihak bank melakukan penilaian terhadap usaha dan karakteristik nasabah yang mengajukan pembiayaan, apakah usaha tersebut layak atau patut untuk dibiayai ataukah tidak.

<sup>14</sup> Kamus Besar Bahasa Indonesia, dikutip dari https://kbbi.lektur.id/kelayakan, pada hari Kamis, tanggal 4 November 2021, pukul 10:23 Wib.

-

<sup>&</sup>lt;sup>13</sup> Roni Habibi dan Raymana Aprilian, *Tutorial Dan Penjelasan Aplikasi E-Office Berbasis WEB Menggunakan Metode RAD* (Bandung: Kreatif Industri Nusantara, 2019), h.78.

<sup>15</sup> Sri Rahayu,dkk, *Studi Kelayakan Bisnis Peternakan* (Bandung: Fakultas Peternakan Universitas Padjajaran, 2010), h.1.

#### 3. Pemberian

Menurut Kamus Besar Bahasa Indonesia, pemberian adalah sesuatu yang diberikan atau proses, cara, perbuatan memberi atau memberikan.<sup>16</sup>

#### 4. Pembiayaan

Menurut Kamus Besar Bahasa Indonesia pembiayaan adalah segala sesuatu yang berhubungan dengan biaya.<sup>17</sup>

Pembiayaan atau *financing*, yaitu pendanaan yang diberikan oleh suatu pihak kepada pihak lain untuk mendukung investasi yang telah direncanakan, baik dilakukan sendiri maupun lembaga. Dengan kata lain pembiayaan adalah pendanaan yang dikeluarkan untuk mendukung investasi yang telah direncanakan.<sup>18</sup>

Menurut Undang-Undang No. 10 Tahun 1998 tentang Perbankan Bab 1 Pasal 1 No. 12 menyatakan bahwa pembiayaan berdasarkan Prinsip Syariah adalah penyediaan uang atau tagihan yang berdasarkan persetujuan atau kesepakan antara bank dengan pihak lain atau nasabah yang mewajibkan pihak yang dibiayai mengembalikan uang atau tagihan tersebut setelah jangka waktu tertentu dengan imbalan atau bagi hasil.<sup>19</sup>

Menurut peneliti pembiayaan merupakan suatu kegiataan penyediaan dana yang berlandaskan atas persetujuan keduabelapihak yaitu pihak bank dan

<sup>&</sup>lt;sup>16</sup> Kamus Besar Bahasa Indonesia, dikutip dari https://kbbi.web.id/pemberian, pada hari Kamis, tanggal 4 November 2021, pukul 11:02 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>17</sup> Kamus Besar Bahasa Indonesia, dikutip dari https://kbbi.lektur.id/pembiayaan, pada hari Kamis, tanggal 4 November 2021, pukul 13:46 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>18</sup> Rahmat Ilyas, "Analisis Kelayakan Pembiayaan Bank Syariah," *Jurnal Ilmu Syari'ah dan Perbankan Islam*, no.2, 4 (Desember 2019): h.126. Doi: https://doi.org/10.32923/asy.v4i2.999.

<sup>&</sup>lt;sup>19</sup> Undang-Undang Republik Indonesia Nomor 10 Tahun 1998 Tentang Perbankan Pasal 1 Nomor 12 dalam Kasmir, *Dasar-Dasar Perbankan* (Jakarta: Raja Grafindo Persada, 2012), h.331.

nasabah untuk keperluan usaha. Nasabah yang melakukan pembiayaan diharuskan mengembalikan dana yang telah dipinjam dengan jangka waktu yang telah disepakati diawal antara keduabelapihak.

#### 5. Kredit Usaha Rakyat (KUR)

KUR adalah kredit atau pembiayaan yang diberikan oleh perbankan kepada UMKM yang *feasible* tapi belum *bankable*. Maksudnya adalah usaha tersebut memiliki prospek bisnis yang baik dan memiliki kemampuan untuk mengembalikan.

KUR adalah program yang dicanangkan oleh pemerintah namun sumber dananya berasal sepenuhnya dari dana bank. Pemerintah memberikan peminjaman terhadap risiko KUR sebesar 70% sementara sisanya sebesar 30% ditanggung oleh pelaksana penjaminan KUR diberikan dalam rangka meningkatkan akses UMKM pada sumber pembiayaan dalam rangka mendorong pertumbuhan ekonomi nasional.<sup>20</sup>

#### 6. Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Outlet BSI Kepahiang merupakan salah satu lembaga perbankan yang menjalankan kegiatan operasionalnya berdasarkan prinsip syariah. Sebelum merger menjadi BSI pada tahun 2021 dinamakan BRI Syariah yang didirikan pada tahun 2013. Outlet BSI Kepahiang ini masih disebut outlet karena hanya melayani pembukaan rekening melalui aplikasi BSI Mobile dan pembiayaan. Didalamnya hanya terdapat Micro Staff tanpa adanya customer service dan teller. Outlet BSI Kepahiang ini beralamat di Jalan Santoso Kelurahan

\_

<sup>&</sup>lt;sup>20</sup> Aidil, "Analisis Pinjaman Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada Bank BRI Kanca Tebing Tinggi Unit Serampah," *Jurnal Ilmiah Accounting Changes*, no.1, 2 (April 2014): h.31.

Kampung Pensiunan Kabupaten Kepahiang berada dibawah wilayah kerja KC Bengkulu.

#### H. Metode Penelitian

Suatu karya dapat dikatakan sebagai karya ilmiah apabila mempunyai bobot ilmiah, maka diperlukan metode yang berfungsi sebagai alat untuk mencapai tujuan agar penelitian ini mempunyai relevansi dalam tiap babnya sehingga mudah dipahami.

#### 1. Jenis Penelitian

Menurut Moleong penelitian kualitatif adalah penelitian untuk memahami fenomena tentang apa yang dialami oleh subjek penelitian dengan cara deskripsi dalam bentuk kata-kata dan bahasa pada suatu konteks khusus yang alami dengan memanfaatkan berbagai metode alamiah.<sup>21</sup>

Penelitian ini menggunakan pendekatan deskriptif analisis, yaitu penelitian yang menggambarkan suatu gejala data-data dan informasi yang berdasarkan pada fakta yang diperoleh dari lapangan. Dalam penelitian ini untuk mengetahui sebuah fakta dari objek yang diteliti secara tepat peneliti datang langsung ke *Outlet* BSI Kepahiang sehingga menjawab apa peristiwa yang terjadi.

\_

<sup>&</sup>lt;sup>21</sup> Umrati dan hengki Wijaya, Analisis Data Kualitatif (Makassar: Sekolah Tinggi Theologia Jaffray, 2020), h.7.

#### 2. Lokasi dan Waktu Penelitian

#### a. Lokasi Penelitian

Penelitian ini dilakukan di salah satu lembaga keuangan bank yang ada di kabupaten kepahiang yaitu *Outlet* BSI Kepahiang yang beralamat di Jalan Santoso Kelurahan Kampung Pensiunan Kabupaten Kepahiang Provinsi Bengkulu.

#### b. Waktu Penelitian

Adapun waktu yang digunakan dalam penelitian ini dari dimulainya penyusunan proposal skripsi penelitian pada tanggal 12 April 2022 sampai dengan 12 Juni 2022.

#### 3. Sumber Data

Dari segi originalitas tidaknya, ada dua jenis data yaitu data primer dan data sekunder $^{22}$ 

#### a. Data Primer

Data primer adalah data yang didapatkan secara langsung tanpa perentara. Didalam penelitian data primer ini bisa dikatakan data khusus penelitian. Untuk mendapatkan data yang akurat peneliti melakukan wawancara secara langsung kelapangan kepada kepala *Outlet* BSI Kepahiang dan dua karyawan bagian *Micro Staff*.

<sup>&</sup>lt;sup>22</sup> Muhamad Mustari and M Taufiq Rahman, Pengantar Metode Penelitian, 2012, h.37.

<sup>&</sup>lt;sup>23</sup> Eva Y, *Metode Dan Riset Desain Komunikasi Visual DKV* (Yogyakarta: CV Budi Utama, 2020), h.54.

#### b. Data Sekunder

Data sekunder adalah data yang tidak langsung didapatkan karena didapatkan dari pihak lain dalam bentuk dokumentasi.<sup>24</sup> Sumber data sekunder dalam penelitian ini berupa sejarah *Outlet* BSI Kepahiang, struktur organisasi, data jumlah nasabah yang mengambil pembiayaan KUR pada *Outlet* BSI Kepahiang dan data calon nasabah yang ditolak dan yang membatalkan pembiayaan. Dokumen-dokumen lainnya yang berkaitan dengan penelitian.

#### 4. Metode Pengumpulan Data

Pengumpulan data merupakan salah satu tahapan sangat penting dalam penelitian. Teknik pengumpulan data yang benar akan menghasilkan data yang memiliki kredibilitas tinggi, dan sebaliknya. Dalam penelitian data sangat dibutuhkan untuk menunjang keberhasilan penelitian yang dilakukan jika menggunakan teknik yang baik maka baik juga hasilnya. Ada beberapa metode yang dilakukan dalam pengumpulan data yaitu wawancara, observasi, angket (kuesioner) dan dokumentasi serta ada yang gabungan antara keempatnya.

Berdasarkan penjelasan tersebut didalam penelitian ini metode pengumpulan data dilakukan dengan cara:

#### a. Wawancara

Wawancara merupakan pertemuan dua orang untuk bertukar informasi dan ide melalui tanya jawab, sehingga dapat dikontruksikan maknanya

<sup>&</sup>lt;sup>24</sup> Albi Anggito, dkk, *Metodologi Penelitian Kualitatif* (Bandung: CV Jejak, 2018), h.7.

<sup>&</sup>lt;sup>25</sup> Firman, *Terampil Menulis Karya Ilmiah* (Makasar: Aksara Timur, 2018), h.62.

dalam suatu topik tertentu.<sup>26</sup> Menurut ahli Anas Sudijono Wawancara adalah cara menghimpun bahan-bahan keterangan yang dilaksanakan dengan melakukan tanya jawab lisan secara sepihak, berhadapan muka, dan dengan arah serta tujuan yang telah ditentukan. Teknik yang digunakan yaitu teknik wawancara terstruktur. Dimana peneliti menggali informasi dengan satu set pertanyaan ditanyakan kepada narasumber dengan urutan yang telah disiapkan oleh peneliti yang jawabannya direkam. Dalam penelitian ini peneliti melakukan tanya jawab secara langsung kepada Kepala dan dua *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang.

## b. Dokumentasi

Dokumentasi adalah sesuatu yang tertulis. Dalam metode dokumentasi, menyelidiki benda-benda tertulis, seperti buku-buku, jurnal, majalah, peraturan-peraturan dan sebagainya, dapat dilaksanakan dengan pedoman dokumentasi yang memuat hal-hal penting untuk dicari datanya. Dalam mendapatkan data yang dicari peneliti memperoleh data-data yang ada di *Outlet* BSI Kepahiang seperti sejarah *Outlet* BSI Kepahiang, struktur organisasi, visi dan misi, serta data-data jumlah seluruh nasabah, nasabah yang ditolak dan nasabah yang membatalkan pengambilan pembiayaan KUR.

#### 5. Teknik Analisa Data

Menurut Sugiyono analisa data adalah proses mencari dan menyusun data secara sistematis data yang diperoleh dari hasil wawancara, catatan

<sup>&</sup>lt;sup>26</sup> Sugiyono, *Memahami Penelitian Kualiatatif* (Bandung: Alfabeta CV, 2014), h.72.

lapangan dan dokumentasi, dengan cara mengorganisasikan data ke dalam kategori, menjabarkan ke dalam unit-unit, menyusun dan membuat kesimpulan sehingga mudah dipahami oleh diri sendiri maupun orang lain.<sup>27</sup>

Menurut Miles dan Huberman aktivitas dalam analisa data, yaitu *data* reduction, data display, dan conclusion drawing/verification sebagai berikut:<sup>28</sup>

#### a. Data Reduction (Reduksi Data)

Mereduksi data berarti merangkum, memilih hal-hal yang pokok, memfokuskan pada hal-hal yang penting, dicari tema dan polanya. Dengan demikian data yang telah direduksi akan memberikan gambaran yang lebih jelas dan mempermudah peneliti untuk melakukan pengumpulan data selanjutnya dan mencarinya bila diperlukan.<sup>29</sup>

### b. Data Display (Penyajian Data)

Setelah data direduksi, maka langkah selanjutnya adalah menyajikan data. Dalam penelitian kualitatif penyajian data dilakukan dalam bentuk uraian singkat, bagan, hubungan antarkategori, dan sejenisnya. Menurut Miles dan Huberman, yang paling sering digunakan untuk menyajikan data dalam penelitian kualitatif adalah dengan teks yang bersifat naratif. <sup>30</sup>

<sup>&</sup>lt;sup>27</sup> Sugiyono, h.89.

<sup>&</sup>lt;sup>28</sup> Sugiyono, h.91.

<sup>&</sup>lt;sup>29</sup> Endang Widi Winarni, *Teori Dan Praktik Penelitian Kuantitatif Kualitatif, PTK, R&D* (Jakarta: Bumi Aksara, 2018), h.178.

<sup>&</sup>lt;sup>30</sup> Umrati dan Hengki Wijaya, *Analisis Data Kualitatif* (Makasar: Sekolah Tinggi Theologia Jaffray, 2020), h.89.

# c. Conclusion Drawing/Verification

Langkah ketiga adalah menarik kesimpulan dan verifikasi data yang telah direduksi dan disajikan kemudian ditarik kesimpulan dan dilakukan verifikasi.<sup>31</sup>

 $^{31}$  Setyawan Adhi Nugroho, *Pemberdayaan Masyarakat Desa Berbasis Teknologi Tepat Guna Di Daerah* (Indonesia: Guepedia, 2021), h.33.

#### **BAB II**

### TEORI DAN KERANGKA BERPIKIR

#### A. Landasan Teori

### 1. Kelayakan

### a. Pengertian Kelayakan

Menurut Kamus Besar Bahasa Indonesia layak berarti wajar, pantas dan patut. Kelayakan merupakan perihal layak (patut, kepatutan), (pantas, kepantasan) perihal yang dapat dikerjakan.<sup>32</sup>

Pengertian studi kelayakan bisnis menurut beberapa ahli adalah sebagai berikut:

- Menurut Husein Umar, suatu penelitian layak atau tidaknya tergantung suatu proses besar yang biasanya merupakan proyek investasi untuk dilaksanakan.<sup>33</sup>
- 2) Menurut Yacob Ibrahim, merupakan bahan pertimbangan dalam mengambil suatu keputusan, apakah menerima atau menolak suatu gagasan usaha atau proyek yang direncanakan.<sup>34</sup>
- 3) Menurut Kasmir dan Jakfar, merupakan suatu penelitian tentang layak atau tidaknya suatu proyek bisnis yang biasanya merupakan proses investasi itu dilaksanakan.<sup>35</sup> Dan juga merupakan suatu

<sup>&</sup>lt;sup>32</sup> *Kamus Besar Bahasa Indonesia*, diakses dari https://kbbi.web.id/kelayakan pada hari Senin, tanggal 14 februari 2022, pukul 10.37 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>33</sup> Roni Angger Aditama dan Mohammad Rofiudin, *Pengantar Bisnis Dilengkapi dengan Analisis Studi Kelayakan Bisnis* (Malang: AE Publishing, 2020), h.9.

<sup>&</sup>lt;sup>34</sup> Roni Angger Aditama dan Mohammad Rofiudin, h.9.

<sup>&</sup>lt;sup>35</sup> Roni Angger Aditama dan Mohammad Rofiudin, h.9.

4) kegiatan yang mempelajari sarana mendalam tentang suatu kegiatan atau usaha yang akan dijalankan, untuk menentukan layak atau tidaknya suatu bisnis dijalankan.<sup>36</sup>

Buku karya Ahmad Subagyo yang berjudul buku manajemen pembiayaan mikro menjelaskan studi kelayakan adalah suatu kegiatan analisis yang cermat, sistematis dan menyeluruh mengenai faktor-faktor atau aspek yang dapat mempengaruhi kemungkinan berhasilnya layaknya pelaksanaan gagasan suatu usaha.<sup>37</sup>

## b. Tujuan Studi Kelayakan

Menurut Kasmir ada lima tujuan mengapa sebelum melakukan kegiatan usaha atau projek untuk dijalankan perlu dilakukan studi kelayakan, yaitu sebagai berikut:<sup>38</sup>

## 1) Menghindari risiko kerugian

Untuk mengatasi risiko kerugian di masa yang akan datang karena dimasa yang akan datang ada semacam kondisi ketidakpastian. Dalam hal ini fungsi studi kelayakan adalah untuk meminimalkan risiko yang tidak kita inginkan baik risiko yang dapat kita kendalikan maupun yang tidak dapat dikendalikan.

<sup>37</sup> Ahmad Subagyo, *Buku Manajemen Pembiayaan Mikro* (Yogyakarta: CV Budi Utama, 2021), h.106.

<sup>&</sup>lt;sup>36</sup> Roni Angger Aditama dan Mohammad Rofiudin, h.8.

<sup>&</sup>lt;sup>38</sup> Sulasih, dkk, *Studi Kelayakan Bisnis* (Jakarta: Yayasan Kita Menulis, 2021), h.6-7.

## 2) Memudahkan perencanaan

Jika sudah dapat meramalkan apa yang akan terjadi dimasa yang akan datang maka akan mempermudah dalam melakukan perencanaan dan hal-hal apa saja yang perlu direncanakan.

### 3) Memudahkan pelaksanaan pekerjaan

Dengan berbagai rencana yang disusun akan sangat memudahkan penyelesaian pekerjaan. Kemudian pekerjaan perusahaan dapat dilakukan secara sistematis sehingga benar-benar tepat sasaran dan sesuai dengan rencana yang telah disusun.

## 4) Memudahkan pengawasan

Dengan terlaksananya suatu usaha atau proyek sesuai dengan rencana yang telah disusun maka akan lebih mudah untuk memantau kegiatan usaha.

#### 5) Memudahkan pengendalian

Jika dalam pelaksanaan pekerjaan telah dilakukan pengawasan maka apabila terjadi suatu penyimpangan akan mudah terdeteksi. Sehingga akan dapat dilakukan pengendalian atas penyimpangan tersebut. Tujuan pengendalian adalah untuk mengembalikan.

## c. Aspek-Aspek Studi Kelayakan

Berdasarkan prinsip-prinsip dasar alokasi dan evaluasi aspek studi kelayakan dibagi menjadi dua bagian yaitu:<sup>39</sup>

<sup>&</sup>lt;sup>39</sup> Ahmad Subagyo, *Studi Kelayakan Teori dan Aplikasi* (Jakarta: PT Elex Media Komputindo, 2007), h.55-56.

## 1) Aspek primer

Merupakan aspek utama dalam penyusunan studi kelayakan. Aspek primer dalam semua sektor usaha, baik pabrikasi *manufacturing*, perdagangan *trading*, maupun jasa *service*. Aspek primer tersebut meliputi:

- a) Aspek pasar dan pemasaran (marketing)
- b) Aspek teknis dan teknologi ( produksi/operasi)
- c) Aspek manajemen dan organisasi (SDM)
- d) Aspek hukum
- e) Aspek ekonomi dan keuangan (keuangan)

### 2) Aspek sekunder

Merupakan aspek tambahan atau pelengkap yang disusun atas dasar permintaan dari instansi organisasi yang terkait dengan subyek penelitian mengenai dampak lingkungan. Secara umum aspek ini diperlukan dalam studi kelayakan yang subyeknya berkaitan dengan sumber daya alam.

## 2. Pembiayaan

## a. Pengertian Pembiayaan

Secara luas pembiayaan berarti *financing* atau pembelanjaan, yaitu pendanaan yang dikeluarkan untuk mendukung investasi yang telah direncanakan baik dilakukan sendiri maupun dijalankan orang lain. Dalam

arti sempit pembiayaan dipakai untuk mendefinisikan pendanaan yang dilakukan oleh lembaga pembiayaan seperti bank syariah kepada nasabah.<sup>40</sup>

Pembiayaan merupakan salah satu produk perbankan syariah yang berupa penyaluran dana kepada nasabah atau disebut debitur baik untuk keperluan produktif maupun konsumtif. Pembiayaan diartikan sebagai suatu kegiatan pemberian fasilitas keuangan atau finansial yang diberikan satu pihak kepada pihak lain untuk mendukung kelancaran usaha maupun untuk investasi yang telah direncanakan. Pembiayaan merupakan salah satu tugas pokok bank, yaitu pemberian fasilitas penyediaan dana untuk memenuhi kebutuhan pihak-pihak yang merupakan *deficit* unit.<sup>41</sup>

Secara eksplisit menjelaskan adanya frase imbalan atau bagi hasil sebagai manfaat yang bisa diambil bank dari skema pembiayaan berdasarkan prinsip syariah terdapat dalam Undang-Undang Nomor 21 tahun 2008 Pasal 1 Butir 25 huruf a menyatakan bahwa pembiyaan adalah penyediaan dana atau tagihan yang dipersamakan dengan itu, berupa:

- 1) Transaksi bagi hasil dalam bentuk *mudarabah* dan *musyarakah*
- 2) Transaksi sewa-menyewa dalam bentuk ijarah atau sewa beli dan dalam bentuk *ijarah muntahiya bittamlik*
- 3) Transaksi jual beli dalam bentuk piutang murabahah, salam dan istisna
- 4) Transaksi pinjam-meminjam dalam bentuk piutang *qardh*

<sup>&</sup>lt;sup>40</sup> Muhammad, *Manajemen Bank Syariah* (Yogyakarta: UPP AMP YKPN, 2005), h.304.

<sup>&</sup>lt;sup>41</sup> Muhamad Turmudi, "Manajemen Penyelesaian Pembiayaan Bermasalah Pada Lembaga Perbankan Syariah," *Jurnal Stusi Ekonomi dan Bisnis Islam* 1, no. 1 (2016): h.98. Doi: https://doi.org/10.31332/lifalah.v1i1.477.

5) Transaksi sewa menyewa jasa dalam bentuk *ijarah* untuk transaksi multijasa berdasarkan persetujuan dan kesepakatan antara bank syariah atau unit usaha syariah dan pihak lain yang mewajibkan pihak yang dibiayai atau diberi fasilitas dana untuk mengembalikan dana tersebut setelah jangka waktu tertentu dengan imbalan *ujrah*, tanpa imbalan atau bagi hasil.<sup>42</sup>

### b. Prosedur Pembiayaan

Prosedur menurut Cole yang diterjemahkan oleh Badriwan mengatakan bahwa prosedur adalah suatu urutan-urutan pekerjaan kerani (*clerical*) umumnya melibatkan beberapa orang pada suatu bagian atau lebih disusun buat mengklaim adanya perlakuan yang seragam disetiap transaksitransaksi perusahaan yang sering terjadi. Singkatnya prosedur adalah urutan kegiatan atau aktivitas yang melibatkan beberapa orang dalam satu departemen atau lebih yang dilaksanakan secara berulang-ulang dengan cara yang sama.<sup>43</sup>

Prosedur pembiayaan adalah suatu gambaran sifat atau metode untuk melaksanakan kegiatan pembiayaan. Perbedaanya dengan program adalah bahwa program menyatakan apa yang harus dikerjakan, sedangkan prosedur berbicara tentang bagaimana melaksanakannya.

Proses atau prosedur pembiayaan pada bank syariah menurut Sunarto Zulkifli mencakup sembilan langkah sebagai berikut:

<sup>&</sup>lt;sup>42</sup> Muhamad Turmudi, h.97.

<sup>&</sup>lt;sup>43</sup> Darma Wijaya dan Roy Irawan, "Prosedur Administrasi Penjualan Bearing Pada Usaha Jaya Teknika Jakarta Barat," *Perspektif* 16, no. 1 (2018): h.27.

## 1) Permohonan pembiayaan

Tahap awal dalam proses pembiayaan adalah permohonan pembiayaan. Secara formal, permohonan pembiayaan dilakukan secara tertulis dari nasabah kepada *officer* bank. Namun, dalam implementasinya, permohonan dapat juga dilakukan secara lisan terlebih dahulu untuk kemudian ditindaklanjuti dengan permohonan secara tertulis jika menurut *officer* bank usaha dimaksud layak dibiayai.<sup>44</sup>

## 2) Pengumpulan data dan investigasi

Data yang diminta oleh *officer* bank didasarkan pada kebutuhan dan tujuan pendanaan. Untuk pembiayaan konsumen, data yang dibutuhkan adalah data yang dapat menjelaskan kemampuan nasabah untuk membayar pembiayaan dari obligasi. Untuk pembiayaan produktif, data yang diperlukan adalah data yang dapat menjelaskan kesanggupan hukum nasabah untuk melunasi pembiayaannya. Data ini sangat penting, terutama bagi bank umum syariah sebagai pemberi pinjaman. Untuk menetapkan legalitas pribadi dan tempat tinggal nasabah, maka membutuhkan data tentang identitas nasabah terkait dengan alamat penagihan dan penyelesaian masalah tertentu dikemudian hari.<sup>45</sup>

## 3) Analisis pembiayaan

Pada analisis pembiayaan ini merupakan serangkaian kegiatan untuk menilai informasi, data, dan fakta lapangan terkait dengan pengajuan permintaan pembiayaan oleh individu. Tahapan ini harus

.

<sup>&</sup>lt;sup>44</sup> Rusdan dan Antoni, "Prosedur Pembiayaan Bank Syariah," *Jurnal Pendidikan dan kajian Keislaman* 11, no. 2 (2018): h.286.

<sup>&</sup>lt;sup>45</sup> Rusdan dan Antoni, h.289.

benar-benar diperhatikan oleh *officer* bank syariah, sebab salah dalam melakukan analisis pembiayaan berarti membuka peluang bagi terjadinya pembiayaan bermasalah dikemudian hari.<sup>46</sup>

### 4) Analisis rasio

Analisis rasio adalah satu angka yang dibandingkan dengan angka lain sebagai suatu hubungan dari satu jumlah yang dapat diperkirakan dengan jumlah lainnya. Dalam pengertian yang sederhana, rasio disebut sebagai perbandingan jumlah.<sup>47</sup>

## 5) Persetujuan pembiayaan

Setelah bank menyelesaikan semua analisis 6C+1S dan identifikasi seperti keuangan, hukum dan sebagainya bank harus memutuskan apakah akan menerima atau menolak permohonan pembiayaan dari calon nasabah. Keputusan pembiayaan merupakan rangkaian proses dalam mekanisme internal bank, yang meliputi berbagai aspek seperti teknis pembiayaan, kebijakan atau otoritas yang diberlakukan bank dan pengawasan atau pembinaan bank.<sup>48</sup>

### 6) Pengumpulan data tambahan

Proses pengumpulan data tambahan yang dilaksankan untuk memenuhi persyaratan tambahan yang dihasilkan dari disposisi komite pembiayaan. Memenuhi persyaratan ini merupakan masalah yang penting dan merupakan indikator utama tindak lanjut dari pencairan dana.<sup>49</sup>

<sup>47</sup> Rusdan dan Antoni, h.301.

<sup>&</sup>lt;sup>46</sup> Rusdan dan Antoni, h.291.

<sup>&</sup>lt;sup>48</sup> Rusdan dan Antoni, h.303.

<sup>&</sup>lt;sup>49</sup> Rusdan dan Antoni, h.307.

## 7) Pengikatan

Jika permohonan pembiayaan diputuskan oleh bank dan penawaran keputusan pinjaman *offering letter* diajukan dan disetujui oleh pemohon, para pihak harus mencapai kesepakatan. Penandatanganan kontrak menciptakan kesepakatan antara bank dan pemohon yang menimbulkan hak dan kewajiban para pihak, sedangkan bank berkewajiban untuk memberikan pinjaman atau komitmen pinjaman, dan pemohon atau calon nasabah berhak telah menerima uang pinjaman atau tarik *plafond* yang disediakan oleh bank.<sup>50</sup>

### 8) Pencairan

Proses selanjutnya pembiayaan adalah pencairan pembiayaan kepada nasabah. Sebelum melakukan pembiayaan proses pencairan harus dilakukan pemeriksaan kembali semua kelengkapan yang harus dipenuhi sesuai disposisi komite pembiayaan pada proposal pembiayaan. Apabila semua persyaratan telah lengkap, maka proses pencairan fasilitas dapat dilakukan.<sup>51</sup>

## 9) Monitoring

Pada saat pembiayaan sudah diberikan kepada nasabah. Maka sudah menjadi kewajiban bagi bank syariah untuk mengawasi kelancaran terselesainya pembiayaan hingga lunas. Sebab tujuan pemberian

<sup>51</sup> Rusdan dan Antoni, h.309.

<sup>&</sup>lt;sup>50</sup> Rusdan dan Antoni, h.308.

pembiayaan salah satunya adalah agar terhindar dari pembiayaan macet. $^{52}$ 

## c. Tujuan Pembiayaan

Secara syariah tujuan pembiayaan adalah untuk meningkatkan kesempatan kerja dan kesejahteraan ekonomi sesuai dengan nilai-nilai Islam. Muhammad membedakan tujuan pembiayaan menjadi dua kelompok, yaitu untuk tingkat makro dan untuk tingkat mikro. Secara makro, pembiayaan bertujuan untuk:<sup>53</sup>

## 1) Peningkatan ekonomi umat

Dengan adanya pembiayaan masyarakat yang tidak dapat mencapai ekonomi dengan baik dapat melakukan akses ekonomi. Dengan demikian dapat meningkatkan taraf ekonominya.

#### 2) Tersedianya dana bagi peningkatan usaha

Untuk pengembangan usaha membutuhkan dana. Dana tambahan ini dapat diperoleh dengan melakukan aktivitas pembiayaan.

## 3) Meningkatkan produktivitas

Untuk meningkatkan produktivitas masyarakat membutuhkan dana berupa pembiayaan karena upaya produksi tidak akan dapat berjalan tanpa adanya dana.

<sup>&</sup>lt;sup>52</sup> Rusdan dan Antoni, h.310.

<sup>&</sup>lt;sup>53</sup> Mustika Rimadhani, "Analisis Variabel-Variabel Yang Mempengaruhi Pembiayaan Murabahah Pada Bank Syariah Mandiri Periode 2008," *Jurnal Media Ekonomi* 19, no. 1 (2011): h. 31-32. Doi: https://doi.org/10.25105/me.v19i1.833.

### 4) Membuka lapangan kerja baru

Dengan dibukanya sektor-sektor usaha melalui penambahan dana pembiayaan, maka sektor usaha tersebut akan menyerap tenaga kerja.

## 5) Terjadi distribusi pendapatan

Masyarakat usaha produktif mampu melakukan aktivitas kerja, berarti mereka akan memperoleh pendapatan dari hasil usahanya.

Adapun secara mikro, pembiayaan diberikan untuk:54

### 1) Upaya memaksimalkan laba

Setiap usaha tentu tujuan yang diinginkan untuk menghasilkan laba usaha yang merupakan tujuan tertinggi dalam membuka usaha, Untuk dapat menghasilkan laba maksimal maka mereka perlu dukungan dana yang cukup.

## 2) Upaya meminimalkan risiko

Usaha yang dilakukan agar mampu menghasilkan laba maksimal, maka pengusaha harus mampu meminimalkan risiko yang mungkin timbul. Risiko kekurangan modal usaha dapat diperoleh melalui tindakan pembiayaan.

### 3) Pendayagunaan sumber ekonomi

Sumber daya ekonomi dapat di kembangkan dengan melakukan pencampuran antara sumber daya alam dengan sumber daya manusia serta sumber daya modal. Jika sumber daya alam dan sumber daya

.

<sup>&</sup>lt;sup>54</sup> Mustika Rimadhani. h.24

manusianya ada, dan sumber daya modal tidak ada, maka dipastikan diperlukan pembiayaan.

#### 4) Penyaluran kelebihan dana.

Mekanisme pembiayaan dapat menjadi jembatan dalam penyeimbangan dana penyaluran kelebihan dana dari pihak yang berlebihan kepada pihak yang kekurangan dana.

### d. Fungsi Pembiayaan

Peranan pembiayaan sangat penting dalam perekonomian. Menurut Rivai secara garis besar fungsi pembiayaan dalam perekonomian yaitu pembiayaan dapat meningkatkan daya guna *utility* dari modal atau uang, meningkatkan daya guna suatu barang, meningkatkan peredaran dan lalu lintas uang, menimbulkan gairah usaha masyarakat, sebagai alat stabilitas ekonomi dan sebagai jembatan peningkatan pendapatan nasional.<sup>55</sup> Adapun fungsi dari pembiayaan adalah sebagai berikut:

#### 1) Pembiayaan dapat Meningkatkan Daya Guna *Utility* dari Modal

Para penabung menyimpan uangnya di lembaga keuangan. Uang tersebut dalam presentase tertentu ditingkatkan kegunaanya oleh lembaga keuangan. Dengan cara menyalurkan uang tersebut untuk usaha-usaha yang bermanfaat, baik bagi pengusaha maupun bagi masyarakat.

#### 2) Pembiayaan Meningkatkan Daya Guna *Utility* Suatu Barang

<sup>&</sup>lt;sup>55</sup> Syukuri Ahmad Rifai, dkk, "Analisis Pengaruh Kurs Rupiah, Lajubinflasi, Jumlah Uang Beredar Dan Pertumbuhan Ekspor Terhadapntotal Pembiayaan Perbankan Syariah Dengan Dana Pihak Ketiga Sebagai Variabel Moderating 8, no.1 (2017):h.20," *Jurnal Muqtasid Ekonomi dan Perbankan Syariah* 8, no. no 1 (2017): h. 20. Doi: https://doi.org/10.18326/muqtasid.v8i1.18-39.

Dengan bantuan pembiayaan dapat memindahkan barang dari suatu tempat yang kegunaanya kurang tepat ke ketempat yang lebih bermanfaat. Dalam pemindahan barang-barang tersebut tentu memerlukan dana berupa permodalan yang disebut pembiayaan.

## 3) Pembiayaan Meningkatkan Peredaran dan Lalu Lintas Uang

Dengan adanya pembiayaan yang disalurkan melalui rekening-rekening koran, pengusaha menciptakan pertambahan peredaran uang giral dan sejenisnya seperti *sheque*, *giro bilyet*, *wesel*, *promes* dan sebagainya melalui pembiayaan.

## 4) Pembiayaan Menimbulkan Gairah Usaha Rakyat

Pengusaha akan selalu berhubungan dengan bank untuk memperoleh bantuan permodalan guna peningkatan usahanya. Bantuan pembiayaan yang diterima pengusaha dari bank inilah kemudian yang untuk memperbesar volume usaha dan produktivitasnya.<sup>56</sup>

### 5) Pembiayaan Sebagai Alat Stabilitas Ekonomi

Dalam keadaan ekonomi yang kurang sehat langkah-langkah stabilisasi pada dasarnya diarahkan pada usaha-usaha untuk antara lain:

- a) Pengendalian inflasi
- b) Peningkatan ekspor
- c) Rehabilitasi sarana
- d) Pemenuhan kebutuhan-kebutuhan pokok rakyat<sup>57</sup>

<sup>&</sup>lt;sup>56</sup> Veithzal Rivai dan Andria Permata Veithzal, *Islamic Finansial Management* (Jakarta: Raja Grafindo Persada, 2008), h.7-8.

<sup>&</sup>lt;sup>57</sup> Achmad Lubabul Chadziq, "Manajemen Pembiayaan Bank Syariah," *Jurnal Ekonomi Syariah* 2, no. 2 (2017): h.210. Doi: https://dx.doi.org/10.30736/jeda.v2i2.27.

#### 6) Pembiayaan Sebagai Jembatan Untuk Peningkatan Pendapatan Nasional

Dengan pendapatan yang terus meningkat berarti pajak perusahaan pun akan terus bertambah. Di lain pihak, pembiayaan yang disalurkan untuk merangsang pertambahan kegiatan ekspor akan menghasilkan pertambahan devisa bagi negara. <sup>58</sup>

### e. Manfaat Pembiayaan

Beberapa manfaat atas pembiayaan yang disalurkan oleh bank syariah kepada mitra usaha antara lain:<sup>59</sup>

## 1) Manfaat pembiayaan bagi bank

Pembiayaan yang diberikan oleh bank kepada nasabah akan mendapatkan balas jasa berupa bagi hasil, margin keuntungan, dan pendapatan sewa, tergantung pada akad pembiayaan yang telah diperjanjikan antara bank syariah dan mitra usaha. Pembiayaan berpengaruh kepada peningkatan profibilitas bank, hal ini dapat tercermin pada perolehan laba, dengan adanya peningkatan laba usaha bank akan menyebabkan kenaikan tingkat profibilitas bank.

### 2) Manfaat bagi debitur

Meningkatkan usaha nasabah seperti pembiayaan untuk membeli bahan baku, pengadaan mesin dan peralatan dapat membantu nasabah untuk meningkatkan volume produksi dan penjualan.

<sup>&</sup>lt;sup>58</sup> Veithzal Rivai dan Andria Permata Veithzal, *Islamic Finansial Management* (Jakarta: Raja Grafindo Persada, 2008), h. 9.

<sup>&</sup>lt;sup>59</sup> Viethzal Rival, *Islamic Banking* (Jakarta: Bumi Aksara, 2011), h.110-113.

### 3) Manfaat pembiayaan bagi pemerintah

Pembiayaan yang diberikan kepada perusahaan untuk investasi atau modal kerja akan meningkatkan volume produksinya, sehingga peningkatan volume produksi akan berpengaruh pada peningkatan volume usaha dan pada ahirnya akan meningkatkan pendapatan secara nasional.

### 4) Manfaat pembiayaan bagi masyarakat luas

Mengurangi tingkat pengangguran, pembiayaan yang diberikan untuk perusahaan dapat menyebabkan adanya tambahan tenaga kerja karena adanya peningkatan volume produksi, tentu akan menambah jumlah tenaga kerja.

### f. Jenis-Jenis Pembiayaan

Jenis-jenis pembiayaan pada dasarnya dapat dikelompokkan menurut beberapa aspek, di antaranya:<sup>60</sup>

#### 1) Pembiayaan menurut tujuan

- a) Pembiayaan modal kerja, yaitu pembiayaan yang dimaksudkan untuk mendapatkan modal dalam rangka pengembangan usaha.
- b) Pembiayaan investasi, yaitu pembiayaan yang dimaksudkan untuk melakukan investasi atau pengadaan barang konsumtif.
- 2) Pembiayaan menurut jangka waktu.
  - a) Pembiayaan jangka waktu pendek, yaitu pembiayaan yang dilakukan dengan waktu 1 bulan sampai dengan 1 tahun.

<sup>&</sup>lt;sup>60</sup> Rahmat Ilyas, "Konsep Pembiayaan Dalam Perbankan Syariah," *Jurnal Penelitian* 9, no. 1 (2015): h.193-195. Doi: https://doi.org/10.21043/jupe.v9i1.859.

- b) Pembiayaan jangka waktu menengah, yaitu pembiayaan yang dilakukan dengan waktu 1 tahun sampai dengan 5 tahun.
- c) Pembiayaan jangka waktu panjang, yaitu pembiayaan yang dilakukan dengan watu lebih dari 5 tahun.

Selain itu, pembiyaan dalam bank syariah juga diwujudkan dalam bentuk pembiayaan aktiva produktif dan aktiva tidak produktif. Adapun jenis pembiayaan yang bersifat aktiva produktif yaitu:

- 1) Pembiayaan dengan prinsip bagi hasil.
- 2) Pembiayaan dengan prinsip jual beli
- 3) Pembiayaan dengan prinsip sewa

Pembiyaan yang bersifat aktiva tidak produktif yang berkaitan dengan aktivitas pembiayaan berbentuk pinjaman, yaitu:<sup>61</sup>

1) Pinjaman qard atau talangan

### g. Produk-Produk Pembiayaan

Produk pembiayaan bank syariah secara garis besar terbagi ke dalam tiga katagori yang dibedakan berdasarkan tujuan penggunaannya, yaitu transaksi pembiayaan yang ditujukan untuk memiliki barang dilakukan dengan menggunakan prinsip jual beli, transaksi pembiayaan yang ditujukan untuk mendapatkan jasa dilakukan dengan menggunakan prinsip sewa serta transaksi pembiayaan untuk usaha kerja sama yang ditujukan untuk

<sup>&</sup>lt;sup>61</sup> Rahmat Ilyas, h.196.

mendapatkan sekaligus barang dan jasa dilakukan dengan menggunakan prinsip bagi hasil.<sup>62</sup>

#### 1) Prinsip Bagi Hasil

Pembiayaan dengan prinsip bagi hasil diimplementasikan ke dalam dua bentuk pembiayaan, yaitu:

- a) Pembiayaan *Mudharabah* adalah akad kerja sama antara bank selaku pemilik dana disebut *shohib al-maal* dengan nasabah selaku *mudharib* yang mempunyai keahlian atau keterampilan dalam mengelola suatu usaha yang produktif dan halal. Hasil dari penggunaan dana tersebut dibagi bersama berdasarkan nisbah yang telah disepakati bersama.<sup>63</sup>
- b) *Musyarakah* adalah Akad kerja sama di antara dua pihak atau lebih untuk suatu usaha tertentu yang masing-masing pihak memberikan porsi dana dengan ketentuan bahwa keuntungan akan dibagi sesuai dengan porsi dana masing-masing.<sup>64</sup>

### 2) Prinsip Jual Beli

Mekanisme jual beli merupakan upaya yang dilakukan dengan pola transfer of property serata tingkat keuntungan bank ditentukan di depan yang menjadi harga jual barang. Dalam praktik kegiatan usaha

<sup>63</sup> Moh Nurul Qomar, "Mudharabah Sebagai Produk Pembiayaan Perbankan Syariah Perspektif Abdullah Saeed," *Journal Of Islamic Banking And Finance* 2, no. 2 (2018): h.206. Doi: http://dx.doi.org/10.21043/1maliah.v2i2.4890.

<sup>&</sup>lt;sup>62</sup> Muhamad Turmudi, "Manajemen Penyelesaian Pembiayaan Bermasalah Pada Lembaga Perbankan Syariah," *Jurnal Stusi Ekonomi dan Bisnis Islam* 1, no. 1 (2016): h.99.

<sup>&</sup>lt;sup>64</sup> Sawitri Putri Nursakti, "Jaminan Hak Tanggungan Pada Produk Pembiayaan Murabahah Dan Musyarakah Di Bank Muamalat Indonesia," *Jurnal Ilmu Hukum* 14, no. 27 (2018): h.91. Doi: https://doi.org.10.5281/zenodo.1188360.

penyaluran dana perbankan syariah, produk yang berkaitan dengan akad jual beli, yaitu:<sup>65</sup>

- a) Murabahah adalah akad Pembiayaan suatu barang dengan menegaskan harga belinya kepada pembeli dan pembeli membayarnya dengan harga yang lebih sebagai keuntungan yang disepakati.
- b) *Salam* adalah akad Pembiayaan suatu barang dengan cara pemesanan dan pembayaran harga yang dilakukan terlebih dahulu dengan syarat tertentu yang disepakati.
- c) Istisna adalah akad penyediaan dana dalam rangka memindahkan hak guna atau manfaat dari suatu barang atau jasa berdasarkan transaksi sewa, tanpa diikuti dengan pemindahan kepemilikan barang itu sendiri.

### 3) Prinsip Sewa

Prinsip sewa yang dilakukan perbankan syari'ah diimplementasikan ke dalam dua bentuk produk, yaitu:

- a) *Ijarah* adalah akad penyediaan dana dalam rangka memindahkan hak guna atau manfaat dari suatu barang atau jasa berdasarkan transaksi sewa dengan opsi pemindahan kepemilikan barang.
- b) *Ijarah muntahiya bittamlik* adalah akad penyediaan dana dalam rangka memindahkan hak guna atau manfaat dari suatu barang atau jasa berdasarkan transaksi sewa dengan opsi pemindahan kepemilikan barang.

<sup>&</sup>lt;sup>65</sup> Muhamad Turmudi, "Manajemen Penyelesaian Pembiayaan Bermasalah Pada Lembaga Perbankan Syariah." h. 101. Doi: https://doi.org/10.31332/lifalah.v1i1.477.

### h. Landasan Hukum Pembiayaan

1) Al-Qur'an

Surah Ali Imran ayat 75<sup>66</sup>

۞وَمِنَ أَهَلِ ٱلْكِتُٰبِ مَنَ إِن تَأْمَنَهُ بِقِنطَارٍ يُؤَدِّةَ إِلَيْكَ وَمِنْهُم مَّنَ إِن تَأْمَنَهُ بِدِينَارٍ لَآ يُؤَدِّةَ إِلَيْكَ وَمِنْهُم مَّنَ إِن تَأْمَنْهُ بِدِينَارٍ لَآ يُؤَدِّةَ إِلَيْكَ إِلَيْكَ عَلَيْنَا فِي ٱلْأُمِّيِّنَ سَبِيلٌ يُؤَدِّةَ إِلَيْكَ إِلَيْكَ عَلَيْنَا فِي ٱلْأُمِّيِّنَ سَبِيلٌ وَيُقُولُونَ عَلَى ٱللَّهِ ٱلْكَذِبَ وَهُمْ يَعْلَمُونَ

Di antara Ahli kitab ada orang yang jika kamu mempercayakan kepadanya harta yang banyak, dikembalikannya kepadamu; dan di antara mereka ada orang yang jika kamu mempercayakan kepadanya satu dinar, tidak dikembalikannya kepadamu kecuali jika kamu selalu menagihnya. Yang demikian itu lantaran mereka mengatakan: "tidak ada dosa bagi kami terhadap orang-orang ummi. Mereka berkata dusta terhadap Allah, padahal mereka mengetahui.<sup>67</sup>

Dalam ayat ini menjelaskan diantara ahli kitab ada yang jika engkau percayakan kepadanya harta yang banyak, niscaya dia mengembalikan semuanya kepadamu dan tidak berkurang sedikitpun. Tetapi ada pula diantara mereka yang jika engkau percayakan satu dinar, yakni harta yang sedikit, dia justru tidak mengembalikkannya kepadamu, kecuali jika engkau selalu menagihnya. Yang demikian itu disebabkan adanya keyakinan mereka bahwa orang-orang selain mereka memang layak untuk dizalimi, dibohongi, dan dikhianati. Karena itu mereka berani melanggar hukum Allah seraya berkata, tidak ada dosa bagi kami terhadap orang-orang buta huruf, yakni selain golongan ahli kitab.

<sup>&</sup>lt;sup>66</sup> M Iqbal, "Ayat-Ayat Al-Qur'an dan Hadis-Hadis Tematik Tentang Uang Dan Pembiayaan," *Jurnal Ekonomi Islam* 1, no. 2 (2019): h. 272-273. Doi: http://dx.doi.org/10.30596%2faghniya.v4i2.3 223.

<sup>&</sup>lt;sup>67</sup> PT. Karya Toha Putra, Al-Qur'an QS Ali Imran/3: h.75.

Sebenarnya barangsiapa menepati janji dengan mengembalikan hak orang lain sesuai dengan waktu yang telah ditentukan dan bertakwa, maka sungguh dengan takwa itu ia akan memperoleh cinta Allah, karena Allah senantiasa mencintai orang-orang yang bertakwa. <sup>68</sup>

## i. Aspek-Aspek Pemberian Pembiayaan

Aspek-aspek penilaian dalam pemberian pembiayaan bank adalah sebagai berikut:

### 1) Aspek Hukum Atau Yuridis

Dalam aspek ini pihak bank melihat legalitas badan usaha serta izin-izin yang dimiliki perusahaan yang mengajukan pembiayaan.

### 2) Aspek Pasar dan pemasaran

Dalam aspek ini pihak bank melihat besar kecilnya permintaan terhadap produk yang dihasilkan oleh calon nasabah baik sekarang dan dimasa yang akan datang.

### 3) Aspek Keuangan

Dalam aspek ini yang dinilai oleh pihak bank adalah sumbersumber dana yang dimiliki untuk membiayai usahanya dan bagaimana penggunaan dana tersebut. Dan dibutuhkannya *cash flow* keuangan perusahaan untuk melihat pendapatan dan biaya-biaya sehingga dapat dinilai layak atau tidak usaha tersebut, termasuk keuntungan yang diharapkan.<sup>69</sup>

<sup>69</sup> Claudio Yosia Tumbel, "Aspek-Aspek Penilaian Dalam Pemberian Kredit Bank," *Jurnal Lex Privatum* 3, no. 3 (2015): h.45.

<sup>&</sup>lt;sup>68</sup> *Tafsir Kementerian Agama RI*, Diakses dari https://tafsirweb.com/1207-surat-ali-imran-ayat-75.html pada hari Jum'at, tanggal 11 maret 2022, pukul 21.18 Wib.

## 4) Aspek Teknis Atau Operasi

Aspek ini membahas tentang masalah yang berkaitan dengan produksi, lokasi dan *lay out*, seperti kapasitas mesin yang digunakan. Masalah lokasi usaha seperti kantor pusat, cabang atau pergudangan. Demikian pula masalah *lay out* mesin-mesin termasuk jenis mesin dan teknologi yang digunakan. Suatu usaha sebaiknya ditunda dulu apabila secara teknis tidak berjalan dengan baik meskipun menurut aspek pasar dikatakan layak dijalankan.<sup>70</sup>

## 5) Aspek Manajemen

Aspek ini digunakan untuk menilai struktur organisasi perusahaan, sumber daya manusia yang dimiliki serta latar belakang pendidikan dan pengalaman perusahaan dalam mengelola berbagai proyek yang ada.

#### 6) Aspek Sosial atau Ekonomi

Dalam kehidupan individual tidak terlepas sama sekali dari kehidupan sosial atau ekonomi masyarakat, karena masing-masing saling mempengaruhi. Dengan demikian, kehidupan sosial atau ekonomi masyarakat akan mempengaruhi pula kehidupan perusahaan.

#### 7) Aspek Analisis Mengenai Dampak Lingkungan (AMDAL)

Dalam aspek amdal digunakan untuk melihat lingkungan baik darat, air, udara termasuk kesehatan manusia apabila proyek tersebut dijalankan. Analisis ini dilakukan secara mendalam sebelum pembiayaan

<sup>&</sup>lt;sup>70</sup> Putri Maulani Fauzi, dkk, "Analisis Kelayakan Serta perancangan aplikasi website pada startup digital creative fotografi berdasarkan aspek pasar, aspek teknis dan aspek finansial," *Jurnal Intech* 5, no. 2 (2019): h.62. Doi: http://dx.doi.org/10.32923/asy.v4i2.999.

disalurkan, sehingga proyek yang akan dibiayai tidak akan mengalami pencemaran lingkungan disekitarnya.<sup>71</sup>

## j. Prinsip-Prinsip Kelayakan Pemberian Pembiayaan

Prinsip dasar dari penyaluran dana yang sehat secara umum adalah mengerti, memahami, menguasai dan melaksanakan prinsip 5C + 1S yaitu Character, Capacity, Capital, Condition, Collateral dan sesuai Svariah.<sup>72</sup> Terkadang prinsip 5C tersebut ditambahkan dengan 1C yaitu Constraint. Untuk bank syariah dasar analisis 5C belumlah cukup. Sehingga perlu memperhatikan kondisi sifat amanah, kejujuran, kepercayaan dari masingmasing nasabah.<sup>73</sup> Dapat disimpulkan dalam pemberian pembiayaan di lembaga keuangan syariah untuk menilai calon nasabah, bank menggunakan analisa 6C + 1S yaitu Character, Capacity, Capital, Condition, Collateral, Constraint dan Syariah. Prinsip 6C menurut Teguh Pudjo Muljono adalah sebagai berikut:<sup>74</sup>

#### 1) Character

Character adalah sifat atau perilaku seorang calon nasabah baik dalam kehidupan pribadi maupun lingkungan usaha. Tujuannya adalah mengetahui itikad baik calon nasabah dalam memenuhi moral, perilaku,

<sup>&</sup>lt;sup>71</sup> Claudio Yosia Tumbel, "Aspek-Aspek Penilaian Dalam Pemberian Kredit Bank." h.46.

<sup>&</sup>lt;sup>72</sup> Muhamad, Manajemen Pembiayaan Bank Syariah (Yogyakarta: UPP STIM YKPN, 2016), h.136.

<sup>&</sup>lt;sup>73</sup> Muhamad, h.198.

<sup>&</sup>lt;sup>74</sup> Teguh Pudjo Mulyono, *Manajemen Perkreditan Bagi Perbankan* (Yogyakarta: Komersil, 2007), h.11.

maupun sifat-sifat pribadi.<sup>75</sup> Adapun petunjuk untuk mengetahui *character* adalah:<sup>76</sup>

- a) Mengenal dari dekat
- b) Mengumpulkan keterangan mengenai aktivitas calon nasabah
- c) Mengumpulkan keterangan dan meminta pendapat dari rekanrekannya, pegawai dan saingannya mengenai reputasi, kebiasaan pribadi, pergaulan sosial dan lain-lain.

## 2) Capacity

Capacity adalah kemampuan yang dimiliki calon nasabah dalam menjalankan usahanya agar memperoleh laba yang diharapkan. Dalam prakteknya untuk menganalisis kemampuan membayar angsuran calon nasabah secara otomatis kondisi perekonomiannya pun dapat diketahui.<sup>77</sup>

Menerangkan tentang kemampuan dalam manajemen maupun keahlian dalam bidang usahanya, dilakukan dengan jalan mengetahui:<sup>78</sup>

- a) Angka-angka hasil produksi
- b) Angka-angka penjualan dan pembelian
- c) Perhitungan rugi laba perusahaan saat ini dan proyeksinya
- d) Data-data finansial di waktu-waktu yang lalu, yang tersermin didalam laporan keuangan perusahaan.

<sup>&</sup>lt;sup>75</sup> Mauludina Kanzul, "Prinsip Kehati-hatian dalam Sistem Pembiayaan BMT," *Jurnal Perbankan Syariah* 4, no. 2 (2020): h.12. Doi: https://doi.org/10.30762/1wadiah.v4i2.3083.

<sup>&</sup>lt;sup>76</sup> Henny Sri Astuty, "Prinsip 6C Character Capacity, Capital, Condition Of Economy, Collateral, dan Constraint dalam Wirausaha Mahasiswa," *Jurnal Economia* 11, no. 1 (2015): h.59. Doi: https://doi.org/10.21831/economia.v11i2.3223.

<sup>&</sup>lt;sup>77</sup> Mauludina Kanzul, "Prinsip Kehati-hatian dalam Sistem Pembiayaan BMT," h.13.

<sup>&</sup>lt;sup>78</sup> Henny Sri Astuty, "Prinsip 6C Character Capacity, Capital, Condition Of Economy,, Collateral, dan Constraint dalam Wirausaha Mahasiswa," h.59.

## 3) Capital

Capital adalah jumlah dana atau modal pribadi yang dimiliki calon mudharib. Capital ini untuk mengetahui sumber-sumber pembiayaan yang dimiliki nasabah terhadap usaha yang akan dibiayai bank. Dalam permodalan semakin besar modal pribadi yang dimiliki dalam perusahaan, maka semakin tinggi kesungguhan calon mudharib menjalankan usahanya dan bank akan merasa lebih yakin dalam memberikan pembiayaan. Adapun cara yang dilakukan bank untuk mengetahui capital sebagai berikut:<sup>79</sup>

- a) Dalam hal calon nasabah adalah perusahaan, maka struktur modal ini penting untuk menilai tingkat *debt to equity ratio*.
- b) Uang muka yang dibayarkan dalam memperoleh pembiayaan.

#### 4) Condition

Condition of economy adalah situasi dan kondisi politik, sosial, ekonomi, dan budaya yang memengaruhi keadaan perekonomian yang kemungkinan suatu saat memengaruhi kelancaran perusahaan calon mudharib.<sup>80</sup> Hal-hal yang perlu diperhatikan untuk melihat kondisi ekonomi yaitu:<sup>81</sup>

- a) Pemasaran kebutuhan
- b) Daya beli masyarakat
- c) Tersedianya bahan baku

-

<sup>&</sup>lt;sup>79</sup> Khaerul Umam, *Manajemen Perbankan Syariah* (Bandung: Pustaka Setia, 2013), h.235-236.

<sup>80</sup> Khaerul Umam, h.237.

<sup>81</sup> Khaerul Umam, h.238.

d) Peraturan pemerintah kemungkinan pengaruhnya terhadap produk yang dihasilkan.

#### 5) Collateral

Collateral berarti jaminan.<sup>82</sup> Yang merupakan barang yang diserahkan mudharib sebagai jaminan atau agunan terhadap pembiayaan yang diterimanya baik agunan berupa fisik maupun non fisik. Penilaian yang dilakukan terhadap agunan meliputi jenis, lokasi, bukti kepemilikan, dan status hukumnya. Dalam penilaian terhadap collateral dapat dilihat dari dua segi, yaitu:<sup>83</sup>

- a) Segi ekonomis, yaitu nilai ekonomis dari barang-barang yang akan digunakan.
- b) Segi yuridis, yaitu apakah agunan tersebut memenuhi syarat-syarat yuridis untuk dipakai sebagai agunan.

### 6) Constraint

Constraint merupakan batasan dan hambatan yang tidak memungkinkan suatu bisnis untuk dilaksanakan pada tempat tertentu.<sup>84</sup> Dalam kredit bank perlu mengetahui dan mempertimbangkan hambatan yang mungkin terjadi dilapangan. Bank perlu mengetahui tanggapan masyarakat setempat terhadap rencana investasi yang akan dilakukan oleh calon debiturnya, karena bisa saja masyarakat setempat menolak rencana investasi yang akan dilakukan tersebut.

<sup>&</sup>lt;sup>82</sup> Henny Sri Astuty, "Prinsip 6C Character Capacity, Capital, Condition Of Economy,, Collateral, dan Constraint dalam Wirausaha Mahasiswa," h.60.

<sup>83</sup> Khaerul Umam, Manajemen Perbankan Syariah, h.237.

<sup>&</sup>lt;sup>84</sup> Henny Sri Astuty, "Prinsip 6C Character Capacity, Capital, Condition Of Economy,, Collateral, dan Constraint dalam Wirausaha Mahasiswa," h.60.

## 7) Syariah

Syariah merupakan ketentuan hukum Islam yang mengatur aktivitas umat manusia yang berisi perintah dan larangan, baik yang menyangkut hubungan interaksi vertikal dengan Tuhan maupun interaksi horizontal dengan sesama makhluk. Prinsip syariah adalah aturan perjanjian berdasarkan hukum Islam antara bank dengan pihak lain untuk penyimpanan dana dan atau pembiayaan kegiatan usaha, atau kegiatan lainnya yang dinyatakan sesuai dengan syariah. Dalam operasinya bank syariah mengikuti aturan dan norma Islam, yaitu: Prinsip syariah mengikuti aturan dan norma Islam, yaitu: Prinsip syariah saitu pembiayaan kegiatan usaha, atau kegiatan lainnya yang dinyatakan sesuai dengan syariah.

- a) Bebas dari bunga (riba)
- b) Bebas dari kegiatan spekulatif yang nonproduktif seperti perjudian (maysir)
- c) Bebas dari hal-hal yang tidak jelas dan meragukan (gharar)
- d) Bebas dari hal-hal yang rusak atau tidak sah (bathil)
- e) Hanya membiayai kegiatan usaha yang halal.

## 3. Kredit Usaha Rakyat (KUR)

### a. Pengertian Kredit Usaha Rakyat (KUR)

KUR sebenarnya sudah cukup lama menjadi program pemerintah Indonesia dalam usaha melakukan penyetaraan perekonomian di nusantara. Pada awal peluncurannya KUR menjadi solusi terbaru dalam memihak

<sup>85</sup> Sofyan S Harahap, dkk, Akuntansi Perbankan Syariah (Jakarta: LPFE Usakti, 2010), h.5.

<sup>&</sup>lt;sup>86</sup> Sofyan S Harahap, dkk, h.4.

<sup>&</sup>lt;sup>87</sup> Veithzal Rivai, dkk, Commercial Bank Management (Jakarta: Raja Grafindo Persada, 2013), h.516.

pelaku UMKM di Indonesia.<sup>88</sup> KUR merupakan program yang dicanangkan oleh pemerintah yang diperuntuhkan bagi pelaku usaha disektor UMKM yang sumber modalnya dari perbankan.

KUR dapat diartikan sebagai sumber modal bagi para pelaku UMKM yang dapat dimanfaatkan untuk pengadaan fasilitas usaha yang akan digunakan sebagai proses produksi. <sup>89</sup> Pada dasarnya, KUR merupakan modal kerja dan kredit investasi yang disediakan secara khusus untuk unit usaha produktif melalui penjaminan kredit. <sup>90</sup>

Pengertian KUR dalam Peraturan Menteri Keuangan Nomor 135/PMK.05/2008 adalah kredit atau pembiayaan kepada UMKM dalam bentuk pemberian modal kerja dan investasi yang didukung fasilitas penjaminan untuk usaha produktif. KUR ini merupakan kredit tanpa jaminan *unsecured loan*. Pemerintah memberikan penjaminan terhadap risiko KUR sebesar 70% sementara sisanya sebesar 30% ditanggung oleh bank pelaksana. Penjaminan KUR diberikan dalam rangka meningkatkan akses UMKM pada sumber pembiayaan dalam rangka mendorong pertumbuhan ekonomi nasional. 91

<sup>&</sup>lt;sup>88</sup> Suryanto, "Analysis People's Business Credit In The Bank Rakyat Indonesia," *Jurnal Pemikiran dan penelitian Administrasi Bisnis dan Kewirausahaan* 4, no. 2 (2019): h.5. Doi: https://doi.org/10.18551/econeurasia.201912.

<sup>&</sup>lt;sup>89</sup> Riawan dan Wawan Kusnawan, "Pengaruh Modal Sendiri dan Kredit Usaha Rakyat (KUR) Terhadap Pendapatan Usaha," *Jurnal Akuntansi dan Pajak* 19, no. 1 (2018): h.4. Doi: http://dx.doi.org/10.29040/kap.v19i1.158.

<sup>&</sup>lt;sup>90</sup> Muhamad Agus Sudrajat, "Analisis Pengaruh Kredit Usaha Rakyat Terhadap Sustainability Profit Dengan Lokasi Usaha Sebagai Variabel Moderating Pada UMKM," *Jurnal Sosiologi* 2, no. 1 (2018): h.108.

<sup>91</sup> Muhamad Agus Sudrajat, h.108.

#### b. Jenis-Jenis Kredit Usaha Rakyat (KUR)

Jenis KUR yang diberikan oleh bank dilihat dari dua segi, yaitu:<sup>92</sup>

### 1) Dilihat dari tujuan penggunaan

- a) Investasi, digunakan untuk pembelian barang modal, seperti pembangunan atau pembelian tempat usaha, pembelian mesin atau peralatan, kerja atau kendaraan, pembelian barang modal, pembelian atau pengadaan objek pembiayaan dan lain-lain.
- b) Modal Kerja, digunakan untuk tambahan modal kerja usaha, seperti penambahan persediaan barang dagang, kebutuhan biaya untuk operasional usaha, pembelian atau pengadaan bahan mentah atau bahan baku usaha, dan lain-lain.

#### 2) Dilihat dari jumlah pembiayaan

- a) KUR Mikro yaitu KUR yang diberikan dengan *plafond* maksimal Rp.20.000.000,-
- b) KUR Ritel yaitu KUR yang diberikan dengan *plafond* diatas Rp.20.000.000,- sampai dengan maksimal Rp.500.000.000,-
- c) KUR Linkage Pola Executing taitu KUR yang diberikan Bank kepada
   Lembaga Linkage dengan plafond kredit maksimal Rp.
   2.000.000.000,- sedangkan plafond dari lembaga Linkage kepada end user dipersyaratkan tidak melebihi Rp.100.000.000,- untuk setiap end user.

<sup>92</sup> Muhamad Agus Sudrajat, h.108-109.

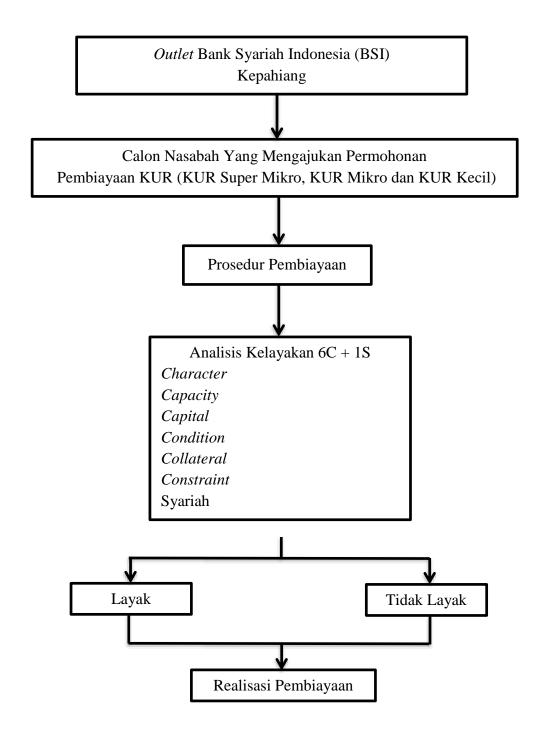
d) KUR *Linkage Pola Channeling* yaitu KUR yang diberikan Bank kepada Lembaga *Linkage* dengan jumlah *plafond* sesuai daftar nominatif yang diajukan dan layak menurut Bank, sepanjang limit pembiayaan kepada masing-masing *end user* tidak melebihi Rp.500.000.000,- dan jumlah *plafond* pembiayaan disesuaikan dengan daftar nominatif yang diajukan oleh lembaga *linkage*.

## B. Kerangka Berpikir

Menurut Sugiyono suatu penelitian yang baik tentu mempunyai paradigma penelitian. Paradigma penelitian diartikan sebagai pola pikir yang menunjukkan hubungan antara variabel yang akan diteliti yang sekaligus menunjukkan jenis dan jumlah rumusan masalah yang perlu dijawab melalui penelitian.

Gambar 2.1

Kerangka Berpikir Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Kredit
Usaha Rakyat (KUR) Pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang



#### BAB III

### **GAMBARAN UMUM**

### OUTLET BANK SYARIAH INDONESIA (BSI) KEPAHIANG

## A. Sejarah Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Sejarah Bank Syariah Indonesia yang disingkat BSI lahir dari hasil merger atau penggabungan 3 Bank syariah Badan Usaha Milik Negara (BUMN) sekaligus yaitu Bank BRI Syariah, Bank Syariah Mandiri dan Bank BNI Syariah. Dengan diawali penandatanganan *Conditional Meger Agreement* atau CMA antar 3 bank pada Oktober 2020. Pembentukan BSI merupakan strategi pemerintah menjadikan Indonesia sebagai salah satu pusat keuangan syariah dunia.

Bank Syariah Indonesia resmi mengantongi izin dari Otoritas Jasa Keuangan (OJK). Tepatnya pada tanggal 27 Januari 2021 perizinan pembentukan BSI keluar. Pemberian Izin Penggabungan Bank Syariah Mandiri dan Bank BNI Syariah kedalam Bank BRI Syariah Tbk, serta Izin Perubahan Nama dengan Menggunakan Izin Usaha Bank BRI Syariah Tbk menjadi Izin Usaha atas nama Bank Syariah Indonesia Tbk sebagai bank hasil penggabungan tercantum dalam surat dengan nomor SR-3/PB.1/2021.93

Penggabungan 3 Bank Syariah ini diresmikan pada tanggal 01 Februari 2021 oleh Presiden Indonesia Ir. H. Joko Widodo dengan merilis nama baru

<sup>&</sup>lt;sup>93</sup> Alif Ulfa, "Dampak Penggabungan Tiga Bank Syariah di Indonesia," *Jurnal Ilmiah dan Ekonomi Islam* 7, no. 2 (2021): h. 2–3. Doi: https://doi.org/10.29040/jiei.v7i2.2680.

Bank Syariah menjadi PT. Bank Syariah Indonesia Tbk atau BSI, yang berlangsung di Istana Negara Kepresidenan dan di hadiri oleh para Menteri serta Ketua-ketua Organisasi Masyarakat Islam baik secara langsung maupun virtual. Penggabungan ketiga Bank Syariah tersebut merupakan ikhtiar untuk melahirkan Bank Syariah kebanggaan umat, yang diharapkan menjadi energi baru pembangunan ekonomi nasional serta berkontribusi terhadap kesejahteraan masyarakat luas. Keberadaan Bank Syariah Indonesia juga menjadi cerminan wajah Perbankan Syariah di Indonesia yang modern, universal, dan memberikan kebaikan bagi segenap alam. Perbankan Syariah di Indonesia yang modern, universal, dan memberikan kebaikan bagi segenap alam.

Sebelum menjadi BSI bank ini dinamakan Bank BRI Syariah yang merupakan akuisisi Bank Jasa Arta oleh Bank Rakyat Indonesia pada tanggal 19 Desember 2007 kemudian disebut dengan nama BRI Syariah pada tanggal 17 November 2008. Kantor cabang Bank BRI Syariah di Provinsi Bengkulu berdiri pada tanggal 28 Desember 2011 yang diresmikan oleh pemerintah setempat setelah melihat segmentasi pasar dan prospek yang baik, bank BRI Syariah kembali membuka jaringan ke daerah Kabupaten Kepahiang yang diberi nama *Outlet* BRI Syariah yang didirikan pada tanggal 01 Januari 2013 yang kemudian sekarang disebut *Outlet* BSI Kepahiang pada tanggal 01 Februari 2021 yang berlokasi di Jalan Santoso, Kelurahan Kampung Pensiunan, Kabupaten Kepahiang. 96

<sup>&</sup>lt;sup>94</sup> Putri Ayu, *Mengenal Lebih Dekat Dengan Bank Syariah Indonesia*, Diakses dari https://retizen.republika.co.id pada hari Selasa, 15 Maret 2022, pukul 14.41 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>95</sup> *Informasi lengkap tentang Bank Syariah Indonesia*, Diakses pada https://www.bankbsi.co.id/company-information/tentang-kami pada hari Selasa, tanggal 15 Maret 2022, pukul 17.40 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>96</sup> Asep Setiawan, Kepala Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang, Wawancara, 15 Maret 2022, Pukul 13.21 Wib.

### B. Visi dan Misi Bank Syariah Indonesia (BSI)

1. Visi dari Bank Syariah Indonesia (BSI)

### **Top 10 Global Islamic Bank**

2. Misi Bank Syariah Indonesia (BSI)

Adapun misi dari Bank Syariah Indonesia (BSI)

a. Memberikan akses solusi keuangan syariah di Indonesia

Melayani >20 juta nasabah dan menjadi top 5 bank berdasarkan asset (500+T) dan nilai buku 50 T di tahun 2025.

b. Menjadi bank besar yang memberikan nilai terbaik bagi para pemegang saham

Top 5 bank yang paling profitable di Indonesia (ROE 18%) dan valuasi kuat (PB>2).

c. Menjadi perusahaan pilihan dan kebanggaan para talenta terbaik Indonesia

Perusahaan dengan nilai yang kuat dan memberdayakan masyarakat serta berkomitmen pada pengembangan karyawan dengan budaya berbasis kinerja.<sup>97</sup>

## C. Logo Bank Syariah Indonesia

1. Logo Bank Syariah Indonesia



 $<sup>^{97}</sup>$  Info Perseroan,  $\it Visi~dan~Misi$ , Diakses pada https://ir.bankbsi.co.id/vision\_mission.html pada hari Selasa, tanggal 15 Maret 2022, pukul 14.34 Wib.

## 2. Makna Logo

Logo BSI secara keseluruhan bernuansa hijau dan putih dengan tulisan BSI dan bintang berwarna kuning diujung sebelah kanan dari tulisan. Di bawah tulisan BSI disematkan kata "Bank Syariah Indonesia". Filosofi yang terkandung dalam bintang kuning bersudut 5 mempresentasikan 5 sila Pancasila dan 5 Rukun Islam. Tulisan BSI menjadi representasi Indonesia baik ditingkat nasional maupun ditingkat global.

## D. Slogan Bank Syariah Indonesia

Bank Syariah Indonesia (BSI) hadir bersatu untuk Indonesia yang merupakan salah satu tekad BSI dalam membangun perbankan syariah terbesar baik di Nusantara ataupun di mata dunia. 98

## E. Nilai Utama Bank Syariah Indonesia

Nilai yang terdapat pada Bank Syariah Indonesia ini merupakan nilai AKHLAK yaitu Amanah, Kompeten, Harmonis, Loyal, Adaptif, Kolaboratif.<sup>99</sup> Dijelaskan sebagai berikut:

#### 1. Akhlak

Memegang teguh kepercayaan yang diberikan. Seperti memenuhi janji dan komitmen, bertanggung jawab atas tugas, keputusan dan tindakan yang dilakukan, berpegang teguh kepada nilai moral dan etika.

<sup>&</sup>lt;sup>98</sup> Putri Ayu, *Mengenal Lebih Dekat Dengan Bank Syariah Indonesia*, Diakses dari https://retizen.republika.co.id pada hari Selasa, tanggal 15 Maret 2022, pukul 18.05 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>99</sup> Info Perseroan, *Nilai-nilai Perusahaan*, Diakses dari https://ir.bankbsi.co.id/corporate\_values.html pada hari Selasa, tanggal 15 Maret 2022, pukul 17.50 Wib.

## 2. Kompeten

Terus belajar dan mengembangkan kapabilitas. Seperti meningkatkan kompetensi diri untuk menjawab tantangan yang selalu berubah, membantu orang lain belajar, menyelesaikan tugas dengan kualitas terbaik.

#### 3. Harmonis

Saling peduli dan menghargai perbedaan. Seperti menghargai setiap orang apapun latar belakangnya, suka menolong orang lain, membangun lingkungan kerja yang kondusif.

## 4. Loyal

Berdedikasi dan mengutamakan kepentingan Bangsa dan Negara. Seperti menjaga nama baik sesama karyawan, pimpinan, BUMN, dan Negara, rela berkorban untuk mencapai tujuan yang lebih besar, patuh kepada pimpinan sepanjang tidak bertentangan dengan hukum dan etika.

## 5. Adaptif

Terus berinovasi dan antusias dalam menggerakkan ataupun menghadapi perubahan. Seperti cepat menyesuaikan diri untuk menjadi lebih baik, terusmenerus melakukan perbaikan mengikuti perkembangan teknologi, bertindak Proaktif.

## 6. Kolaboratif

Membangun kerjasama yang sinergi. Seperti memberi kesempatan kepada berbagai pihak untuk berkontribusi, terbuka dalam bekerja sama untuk

menghasilkan nilai tambah, menggerakan pemanfaatan berbagai sumber daya untuk tujuan bersama.<sup>100</sup>

## F. Produk Bank Syariah Indonesia

## 1. Penyaluran Dana (Financing)

## a. Pembiayaan atau Pinjaman Syariah

Pembiayaan atau *financing*, yaitu pendanaan yang diberikan oleh suatu pihak kepada pihak lain untuk mendukung investasi yang telah direncanakan, baik dilakukan sendiri maupun lembaga. Dengan kata lain, pembiayaan adalah pendanaan yang dikeluarkan untuk mendukung investasi yang telah direncanakan. Dalam pembiayaan atau pinjaman syariah ini nasabah wajib melunasi hutang tersebut dalam bentuk pembayaran langsung atau cicilan. Keuntungan bank didapatkan dari *margin* harga beli barang di toko dengan harga jual kepada nasabah. Transaksi semacam ini tidak tergolong riba selama bertujuan tolong-menolong dan mengikuti syariat Islam.

Dalam mendukung perkembangan usaha masyarakat, *Outlet* BSI Kepahiang menerbitkan produk pembiayaan untuk UMKM. Pembiayaan di *Outlet* BSI Kepahiang sebagai berikut:

<sup>101</sup> Rahmat Ilyas, "Analisis Kelayakan Pembiayaan Bank Syariah," *Jurnal Ilmu Syariah dan Perbankan Islam 4*, no. 2 (2019): h. 126.

<sup>&</sup>lt;sup>100</sup> PLN Tarakan, *Tata Nilai*, Diakses dari http://pln-t.co.id/tatanilai.php pada hari Selasa, tanggal 15 Maret 2022, pukul 19.13 Wib.

## 1) Pembiayaan KUR iB

## a) KUR Super Mikro

Merupakan produk pembiayaan terkecil dengan jumlah *plafond* dari Rp. 1.000.000,- sampai dengan Rp. 10.000.000,- lama masa *tenor* untuk investasi 12 sampai dengan 60 bulan dan untuk modal kerja selama 12 sampai dengan 36 bulan dengan margin 6% pertahun. Pembiayaan ini tidak menggunakan agunan apapun dan menggunakan akad *murabahah*.

## b) KUR Mikro

Merupakan produk pembiayaan yang termasuk paling unggul dipilih nasabah dengan jumlah *plafond* dari Rp. 10.000.000,- sampai dengan Rp. 50.000.000,- lama masa *tenor* untuk investasi 12 sampai dengan 60 bulan dan untuk modal kerja selama 12 sampai dengan 36 bulan dengan margin 6% pertahun. Dengan menggunakan akad *murabahah*.

# c) KUR Kecil

Merupakan produk pembiayaan yang termasuk unggul juga dipilih nasabah dengan jumlah *plafond* dari Rp. 51.000.000,- sampai dengan Rp. 500.000.000,- lama masa *tenor* untuk investasi 12 sampai dengan 60 bulan dan untuk modal kerja selama 12 sampai dengan 48

bulan dengan margin 6% pertahun. Dengan menggunakan akad murabahah.  $^{102}$ 

## 2) Pembiayaan Mikro iB

## a) Produk Mikro 25Ib

Merupakan produk pembiayaan pinjaman dengan besaran plafond Rp. 5.000.000,- sampai dengan Rp. 25.000.000,- lama masa tenor 6 sampai dengan 36 bulan.

#### b) Produk Mikro 75iB

Merupakan produk pembiayaan pinjaman dengan agunan bisa berupa Tanah dan bangunan, Tanah Kosong, Kendaraan, Kios. Pada produk Mikro 75iB calon nasabah bisa melakukan pembiayaan dengan pinjaman Rp. 25.000.000,- sampai dengan Rp. 75.000.000,- nasabah bisa memperoleh pinjaman sesuai kebutuhan dengan beberapa taraf pinjaman yang dapat diperoleh dengan jangka waktu peminjaman ditentukan oleh pihak bank yaitu 12 bulan, 18 bulan, 24 bulan dan 36 bulan.

## c) Produk Mikro 200iB

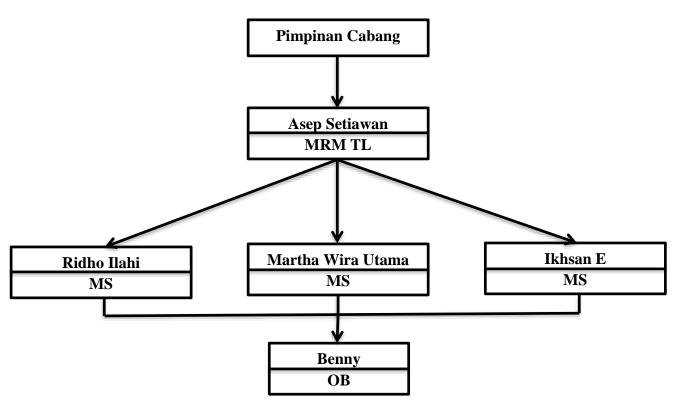
Merupakan pembiayaan yang diperuntukan bagi pedagang atau wiraswasta skala mikro yang ditunjukkan untuk usaha produktif dan usahanya sesuai prinsip syariah, dengan plafond mulai dari Rp.

 $<sup>^{102}</sup>$ Ridho Ilahi, Micro Staff Kredit Usaha Rakyat (KUR), *Wawancara*, 03 November 2021, pukul 11.17 Wib.

75.000.000,- sampai dengan Rp. 200.000.000,- jenis pembiayaan ini membutuhkan agunan atau jaminan.<sup>103</sup>

## G. Struktur Organisasi

Gambar 3.1 Struktur Organisasi *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang



Sumber: Dokumen Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Struktur organisasi merupakan suatu gambaran yang menunjukkan suatu pekerjaan yang harus dilakukan oleh setiap bagian atau anggota. Di *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang terdiri dari 1 *Micro Relationship Manager* 

<sup>&</sup>lt;sup>103</sup> Ridho Ilahi, Micro Staff Kredit usaha Rakyat (KUR), Wawancara, 07 April 2022, pukul 14.05 Wib.

Team Leader (MRM TL) 3 Micro Staff (MS) dan 1 Office Boy (OB). Berikut Job description serta tanggung jawabnya:

## 1. Micro Relationship Manager Team Leader (MRM TL)

Bertanggung jawab terhadap pencapaian, pemantauan dan pemeliharaan portofolio serta mengelola semua sumber daya yang ada di UMKS (Unit Mikro Syariah)

## 2. Micro Staff (MS)

Bertanggung jawab melakukan proses *marketing* dibidang bisnis mikro. Yang diawali *konvasing* mencari nasabah, survei, analisa serta *maintenance* angsuran nasabah.

## 3. *Office Boy* (OB)

Bertanggung jawab pada segi pembersihan ruangan kantor. Seperti menjadikan lingkungan kantor dan tempat kerja bersih, rapi dan nyaman selain itu juga bertugas melayani para pegawai kantor dalam membantu memudahkan pekerjaannya seperti menyediakan minuman, membantu melakukan fotocopy, dan melayani kebutuhan pegawai kantor lain. <sup>104</sup>

104 A son Soti

<sup>&</sup>lt;sup>104</sup> Asep Setiawan, Kepala Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang, Wawancara, 15 Maret 2022, pukul 13.52 Wib.

#### **BAB IV**

## HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

#### A. Hasil Penelitian

# Prosedur Pembiayaan Produk Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Setiap bank tentunya mempunyai prosedur-prosedur dalam melaksanakan kegiatan operasionalnya. Prosedur merupakan rangkaian kegiatan yang saling berhubungan satu dengan yang lainnya dengan adanya prosedur diharapkan dapat membantu seseorang agar dapat memahami cara melaksanakan atau membuat sesuatu dengan baik dan tepat.

Dalam rangka tetap menumbuh kembangkan perbankan syariah dalam mengoptimalkan UMKM. *Outlet* BSI Kepahiang terus berusaha mengatur strategi melalui perluasan pembiayaan syariah yaitu produk KUR yang merupakan produk pembiayaan yang paling diminati di *Outlet* BSI Kepahiang. Prosedur pembiayaan produk KUR pada *Outlet* BSI Kepahiang sebagai berikut:

## a. Proses pengajuan permohonan Kredit Usaha Rakyat (KUR)

Alur prosedur dalam pengajuan pembiayaan terdiri dari tahap demi tahap dengan setiap tahap dilakukan oleh petugas dengan tugas dan wewenangnya masing-masing. Dalam melakukan proses pembiayaan pengaju pembiayaan harus mengikuti prosedur dan melengkapi

persyaratan yang diberikan . Sebagaimana peneliti mengajukan pertanyaan berikut, yaitu: Bagaimana proses pengajuan permohonan Kredit Usaha Rakyat (KUR) pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff Outlet* BSI Kepahiang, yaitu:<sup>105</sup>

"Dalam proses pengajuan permohonan nanti akan ada calon nasabah yang datang kemudian kami pihak bank akan memberikan syarat-syarat untuk mengajukan permohonan pembiayaan itu apa saja. Untuk pengajuan permohonan pembiayaan ini calon nasabah juga bisa melalui Telephone atau lewat WhatsApp. Kemudian, di cek terlebih dahulu baru proses selanjutnya".

Berdasarkan jawaban dari Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff*, peneliti dapat menyimpulkan bahwa dalam proses pengajuan permohonan bisa dilakukan dengan dua cara. Pertama, calon nasabah mendatangi langsung ke bank. Kemudian akan diberikan syarat-syarat untuk pengajuan pembiayaan yang harus dilengkapi oleh calon nasabah. Kedua, calon nasabah bisa menghubungi nomor salah satu pegawai *Outlet* BSI Kepahiang serta langsung melengkapi persyaratan yang tertera pada brosur yang telah dibagikan saat ngampas. Kemudian akan dilakukan proses selanjutnya.

Kemudian peneliti melakukan wawancara kepada Bapak Martha Wira Utama yang juga sebagai *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang dengan pertanyaan yang serupa mengenai bagaimana proses pengajuan permohonan dan beliau menjawab:<sup>106</sup>

Martha Wira Utama, Micro Staff Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang, Wawancara, 09 Mei 2022, pukul 08.38 Wib.

Ridho Ilahi, Micro Staff Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang, Wawancara, 18 April 2022, pukul 14.52 Wib.

"Prosesnya itu yang jelas, calon nasabah datang ke bank, calon nasabah mengajukan permohonan dengan cara menemui salah satu pihak bank dan bertanya bagaimana cara mengajukan pinjaman ke BSI yang jelas calon nasabah bertanya dulu dan yang jelas punya usaha dan minimal usahanya sudah berjalan dua tahun. Kemudian sudah menanyakan usaha jelas ada jaminan atau agunan. Itu proses pengajuan yang jelas".

Dari jawaban diatas peneliti menyimpulkan dalam pengajuan permohonan pembiayaan, calon nasabah mendatangi salah satu pegawai *Outlet* BSI Kepahiang terlebih dahulu untuk menanyakan tahap-tahap dan syarat yang harus dilakukan. Selain itu calon nasabah harus sudah mempunyai usaha yang minimal sudah berjalan selama dua tahun dan ada jaminan.

Selanjutnya peneliti melakukan wawancara kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet* BSI Kepahiang dengan pertanyaan yang serupa mengenai proses pengajuan permohonan KUR, beliau menjawab:<sup>107</sup>

"Dalam pengajuan permohonan calon nasabah wajib melengkapi copy dokumen-dokumen yang dipersyaratkan dalam proses pembiayaan untuk diserahkan kepada bank. Kemudian kami memberikan informasi kepada calon nasabah untuk mengisi formulir aplikasi pembiayaan dengan diisi secara lengkap dan benar. Persyaratan yang telah diajukan akan diperiksa kelengkapannya seperti nama, usia, alamat dan lain-lain nya itu kan na itu tadi calon nasabah menyerahkan dokumen-dokumen syarat sama Micro Staff barulah nanti dokumen itu diserahkan ke saya, jika belum lengkap dikembalikan ke Micro Staff tadi agar calon nasabah yang mengajukan melengkapi, kalau misalkan sudah lengkap baru diproses hingga pencarian gitu".

Berdasarkan wawancara diatas peneliti menyimpulkan bahwa calon nasabah dalam mengajukan permohonan pembiayaan wajib melengkapi syarat-syarat wajib yang sudah menjadi ketentuan dalam pengajuan

<sup>&</sup>lt;sup>107</sup> Asep Setiawan, Kepala Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang, Wawancara, 10 Mei 2022, pukul 10.04 Wib.

pembiayaan kemudian mengisi data formulir permohonan pembiayaan untuk informasi awal yang berisi nama, usia, alamat, jenis produk yang diambil, jumlah pembiayaan, jangka waktu pembiayaan yang diinginkan dan tujuan pembiayaan yang diserahkan kepada *Micro Staff* kemudian akan di cek oleh Kepala *Outlet* BSI Kepahiang. Dalam pengecekan persetujuan, calon nasabah harus memenuhi hal-hal yang disyaratkan. Maka dari itu dilakukan pemeriksaan terlebih dahulu terhadap semua kelengkapan dan persyaratan yang telah ditentukan. Jika sudah memenuhi semua syarat maka pencairan baru dapat dilakukan.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari para informan di atas, maka peneliti dapat menganalisis dalam pemberian pembiayaan kepada calon nasabah dilakukannya pengajuan permohonan pembiayaan terlebih dahulu oleh calon nasabah. Dalam implementasinya pengajuan permohonan bisa melalui *telephone* atau datang langsung ke *Outlet* BSI Kepahiang.

## b. Syarat-syarat dalam proses permohonan Kredit Usaha Rakyat (KUR)

Dalam melakukan pembiayaan produk KUR, calon nasabah harus memenuhi persyaratan yang telah ditetapkan oleh pihak bank. Untuk mengetahui syarat-syarat tersebut peneliti memberikan pertanyaan, yaitu: Apa saja syarat-syarat yang harus dipenuhi oleh nasabah dalam proses permohonan Kredit Usaha Rakyat (KUR) pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan peneliti kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff*, yaitu: <sup>108</sup>

"Syarat-syarat untuk pengajuan KTP, Kartu Keluarga. Untuk tahap selanjutnya misal masih ada yang kurang dilengkapi seperti surat keterangan usaha, surat keterangan belum menikah bagi yang belum menikah, PBB ya Pajak Bumi Bangunan atau STTS kalau orang sudah bayar pajak".

Berdasarkan jawaban dari Bapak Ridho Ilahi selaku Micro Staff, peneliti dapat menyimpulkan bahwa syarat yang pertama dalam permohonan pembiayaan adalah adanya fotokopi KTP dan Kartu Keluarga kemudian jika berlanjut maka melengkapi syarat-syarat lainnya seperti surat keterangan belum menikah bagi yang masih single, surat keterangan usaha karena wajib memiliki usaha dan Surat Tanda Terima Setoran yang selanjutnya disingkat STTS yang merupakan bukti pelunasan Pajak Bumi dan Bangunan yang disingkat PBB.

Kemudian wawancara kepada Bapak Martha Wira Utama selaku Micro Staff dengan pertanyaan yang sama, yaitu: 109

"Kalau kelengkapan syarat-syarat seperti di brosur, ini kan di brosur ada KTP Suami-Istri, kartu keluarga, surat nikah atau keterangan belum menikah, NPWP yang NPWP ini kalau dia mau lebih dari lima puluh juta, surat keterangan usaha atau SKU, Rekening koran, jaminan ini disini ni bisa deposito, SHM tu sertifikat tanah, rumah bisa, BPKB juga bisa".

Berdasarkan jawaban Bapak Martha Wira Utama selaku Micro Staff, peneliti menyimpulkan bahwa syarat dalam pengajuan permohonan pembiayaan di *Outlet* BSI Kepahiang seperti syarat di BSI yang umumnya

<sup>&</sup>lt;sup>108</sup> Ridho Ilahi, pukul 15.04 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>109</sup> Martha Wira Utama, pukul 08.44 Wib.

karena sesuai dengan yang ada di brosur yaitu fotokopi KTP Suami-Istri jika sudah menikah jika belum menyerahkan surat belum menikah, fotokopi Kartu Keluarga, *plafond* dengan jumlah lebih dari Rp. 50.000.000,- wajib ada Nomor Pokok Wajib Pajak yang selanjutnya disingkat NPWP, Surat Keterangan Usaha yang selanjutnya disingkat SKU, Rekening koran yang merupakan ringkasan transaksi seseorang yang tercatat pada suatu rekening dan yang wajib agunan atau jaminan bisa berupa Sertifikat Hak Milik yang selanjutnya disingkat SHM, Buku Pemilik Kendaraan Bermotor yang selanjutnya disingkat BPKB atau uang yang disimpan dalam rekening yang memiliki jangka waktu tertentu yang mana uang tidak boleh ditarik oleh nasabah yang disebut Deposito.

Kemudian wawancara kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala Outlet BSI Kepahiang dengan pertanyaan yang serupa, yaitu beliau menjawab:<sup>110</sup>

"Kalau untuk syarat yang umum wajib melengkapi dokumen fotokopifotokopi KTP, kalau sudah menikah fotokopi suami istri, kalau belum ya fotokopi yang mengajukan saja, Kartu Keluarga, kalau misalkan cerai fotokopi akte cerai, fotokopi agunan. Kalau persyaratan umum nasabah harus WNI, umurnya 21 tahun maksimal 65, memiliki usaha sudah 2 tahun berjalan usahanya itu yang tidak bertentangan dengan syariat Islam, memiliki agunan yang pastinya kan seperti sertifikat rumah, tanah BPKB kendaraan, deposito juga bisa, kalau misalnya mengajukan pembiayaan lebih dari lima puluh juta itu nanti calon nasabah wajib ada NPWP".

Dari jawaban Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet* BSI Kepahiang peneliti menyimpulkan adapun syarat yang harus dipenuhi oleh calon nasabah, yaitu:

-

<sup>&</sup>lt;sup>110</sup> Asep Setiawan, pukul 10.11 Wib.

- Syarat umum dokumen pengajuan pembiayaan Kredit Usaha Rakyat
   (KUR)
  - a) Fotokopi Kartu Tanda Penduduk (KTP) Suami & Istri
  - b) Fotokopi Kartu Keluarga (KK)
  - c) Fotokopi akta cerai jika sudah becerai
  - d) Fotokopi Agunan
- 2) Syarat umum calon nasabah Kredit Usaha Rakyat (KUR)
  - a) Warga Negara Indonesia (WNI)
  - b) Umur minimal 21 tahun dan maksimal 65 tahun pada usia terakhir jangka waktu pembiayaan
  - c) Mempunyai usaha minimal berjalan 2 tahun
  - d) Usaha, usahanya yang akan diberikan pembiayaan adalah usaha yang tidak bertentangan dengan syariat Islam dan tidak termasuk daftar usaha yang tergolong negatif.
  - e) Harus memiliki agunan bisa berupa SHM, BPKB dan Deposito
  - f) Harus memiliki NPWP jika pembiayaan yang diajukan Rp. 50.000.000,-

Berdasarkan hasil dan jawaban dari para informan di atas, maka peneliti dapat menganalisis bahwa dalam pemberian pembiayaan calon nasabah yang mengajukan pembiayaan harus melengkapi semua persyaratan yang telah dipersyaratkan oleh *Outlet* BSI Kepahiang sehingga bisa dilanjutkan tahap selanjutnya.

## c. Isi perjanjian yang dilakukan antara Bank dan Calon Nasabah

Ada beberapa jenis akad yang menjadi dasar perjanjian dengan calon nasabah di BSI perjanjian pembiayaan ini berfungsi sebagai dokumen bukti yang sah bagi perusahaan. Sehingga peneliti memberikan pertanyaan yaitu: Apa saja isi perjanjian yang dilakukan antara pihak *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang dan calon nasabah?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff Outlet* BSI Kepahiang yaitu:<sup>111</sup>

"Untuk perjanjian itu SP3 namanya (Surat Persetujuan Pembiayaan) surat perjanjian ada di akad-akadnya pada surat perjanjian ada nama, palfond, angsuran".

Berdasarkan wawancara diatas peneliti menyimpulkan bahwa isi perjanjian antara *Outlet* BSI Kepahiang dan calon nasabah dilihat pada Surat Persetujuan Prinsip Pembiayaan atau disebut (SP3) yang didalamnya terdapat: Struktur fasilitas, tujuan penggunaan, harga beli, margin, harga jual, uang muka, total kewajiban nasabah, porsi pembiayaan bank, angsuran, jangka waktu, biaya-biaya, pengikatan, jenis agunan dan persyaratan.

Kemudian wawancara kepada Bapak Martha Wira Utama selaku

Micro Staff Outlet BSI Kepahiang, beliau menjawab: 112

"Isi perjanjiannya itu yang jelas sesuai dengan tujuan awal pembiayaan nasabah tadi, jika tujuan untuk modal kerja ya paling modal kerja kalau investasi ya investasi untuk apa. Perjanjian sesuai dengan ketentuan dan kebijakan prosedur yang ada di BSI. Kalau masalah perjanjian itu akad kreditnya yang jelas perjanjian itu nasabah ibaratnya hari ini tanda tangan tanggal 10. Perjanjian harus bayar tanggal 10 bulan depan. Ya itukan perjanjian namanya sesuai

<sup>&</sup>lt;sup>111</sup> Ridho Ilahi, pukul 15.15 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>112</sup> Martha Wira Utama, pukul 08.50 Wib.

dengan tanda tangan yang telah disepakati bersama antara nasabah dan pihak bank".

Berdasarkan wawancara kepada Bapak Martha Wira Utama tersebut dapat peneliti simpulkan bahwa isi perjanjian sesuai dengan tujuan melakukan pembiayaan dan harus tepat waktu seperti yang ada di Surat Persetujuan Prinsip Pembiayaan yang ditandatangani diatas materai Rp. 6.000,- oleh calon nasabah serta Pimpinan Cabang dan Kepala *Outlet*.

Kemudian wawancara kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala

Outlet BSI Kepahiang yaitu beliau menjawab: 113

"Perjanjian yaa perjanjian sesuai dengan tujuan, tujuan calon nasabah mengajukan pembiayaan itu untuk apa, disinikan pembiayaan menggunakan akad murabahah jadi perjanjiannya seperti pembiayaan murabahah".

Berdasarkan dari jawaban Bapak Asep Setiawan tersebut peneliti dapat menyimpulkan bahwa perjanjian sesuai dengan tujuan mengajukan pembiayaan yaitu untuk investasi atau modal kerja. Dalam Surat Persetujuan Prinsip Pembiayaan (SP3) Murabahah dalam perjanjiannya disetujui fasilitas pembiayaan Murabahah dengan persyaratan yang tertera Struktur fasilitas yaitu Murabahah, tujuan penggunaan bisa investasi atau modal kerja, harga beli, margin, harga jual, uang muka, total kewajiban nasabah, porsi pembiayaan bank, angsuran perbulan, jangka waktu berapa lama, biaya-biaya baik itu biaya administrasi, asuransi dan notaris, pengikatan, akad jaminan, jenis agunan dan persyaratan seperti *Account Officer Micro* wajib *maintance* nasabah minimal satu bulan sekali, *Account* 

<sup>&</sup>lt;sup>113</sup> Asep Setiawan, pukul 10.20 Wib.

Officer Micro wajib memastikan tidak terjadi side streaming pembiayaan pasca pencairan, atas pembiayaan yang diberikan BSI nasabah memberikan persetujuan kepada bank untuk menyampaikan atau melaporkan seluruh data atau informasi terkait pembiayaan yang diperoleh nasabah dan ditandatangani oleh Kepala Pimpinan Cabang, Kepala Outlet serta nasabah.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari para informan di atas, maka peneliti dapat menganalisis dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah dengan Surat Persetujuan Prinsip Pembiayaan (SP3) Murabahah dan memuat semua perjanjian antara pihak *Outlet* BSI Kepahiang dengan pihak nasabah.

## d. Jumlah minimal dan maksimal pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR)

BSI sebuah lembaga perbankan nasional yang menyalurkan KUR berupa pinjaman untuk modal kerja dan investasi hingga Rp. 500.000.000,-Program ini dari KUR BSI khusus diperuntukkan bagi pelaku UMKM untuk mengembangkan usaha. Sehingga peneliti memberikan pertanyaan berikut: Berapa jumlah minimal dan maksimal pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) di *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang yang disalurkan kepada nasabah?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab:<sup>114</sup>

"Kalau yang disalurkan dikepahiang ini 1 juta bisa tapi yang banyak itu minimal 15 juta kalau maksimalnya 500 juta".

.

<sup>&</sup>lt;sup>114</sup> Ridho Ilahi, pukul 15.25 Wib.

Berdasarkan hasil wawancara kepada Bapak Ridho Ilahi peneliti menyimpulkan bahwa jumlah pembiayaan KUR yang disalurkan di *Outlet* BSI Kepahiang berjumlah minimal Rp. 1.000.000,- tetapi yang paling banyak minimal Rp. 15.000.000,- dan maksimal Rp. 500.000.000,-

Kemudian wawancara kepada Bapak Martha Wira Utama selaku Micro Staff di Outlet BSI Kepahiang, beliau menjawab: 115

"Kalau disini jelas 5 juta sampai 500 juta".

Berdasarkan hasil wawancara kepada Bapak Martha Wira Utama peneliti menyimpulkan jumlah pembiayaan yang disalurkan di *Outlet* BSI Kepahiang ini sesuai dengan *plafond* pembiayaan KUR yaitu minimal Rp. 5.000.000,- dan maksimal Rp. 500.000.000,-

Kemudian peneliti melakukan wawancara kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab:<sup>116</sup>

"Minimal pembiayaan KUR sesuai dengan ketentuan itu 5 juta Cuma disini minimal nasabah meminjam itu bisa 1 juta, namun jarang juga karena tanggung kalau segitu, kebanyaan ya 15 juta kalau maksimalnya 500 juta".

Dari jawaban Bapak Asep Setiawan diatas peneliti menyimpulkan bahwa jumlah yang disalurkan di *Outlet* BSI Kepahiang ini minimal mulai dari Rp. 1.000.000,- namun jika sesuai dengan brosur minimalnya Rp. 5.000.000,- yang disalurkan yang paling banyak minimal nasabah mengambil pembiayaan Rp.15.000.000,- dan maksimalnya Rp. 500.000.000,-

<sup>&</sup>lt;sup>115</sup> Martha Wira Utama, pukul 08.57 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>116</sup> Asep Setiawan, pukul 10.28 Wib.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari para informan di atas, maka peneliti dapat menganalisis bahwa *Outlet* BSI Kepahiang dalam memberikan jumlah *plafond* kepada calon nasabah tidak sesuai dengan jumlah yang ditentukan di brosur. *Outlet* BSI Kepahiang memberikan *Outlet plafond* pembiayaan bisa minimal Rp. 1.000.000,- dan maksimal 500.000.000,-

#### e. Waktu proses persetujuan pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR)

Waktu proses adalah total waktu yang dibutuhkan untuk menyelesaikan suatu unit produksi yang telah terjadwal. Sebagaimana peneliti mengajukan pertanyaan berikut, yaitu: Berapa lama proses persetujuan pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) di *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang dilakukan?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, yaitu:<sup>117</sup>

"Proses persetujuan selama 5 sampai 7 hari sudah menyerahkan berkas, cek di BI Checking ada pinjaman dimana saja apakah pernah nunggak atau tidak, ada pinjaman di tempat lain, kalau pernah nunggak tidak bisa lanjut jika lolos lanjut survei ditempat usaha atau anggunan nanti jika survei dari kepala unit lolos, maka akan ada survei cabang lagi dari Bengkulu. Kemudian komite dulu, jika unit oke, cabang oke baru tanda tangan akad, kemudian pencairan".

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff*, peneliti menyimpulkan sebelum pencairan dibutuhkan waktu selama 5 sampai dengan 7 hari setelah menyerahkan berkas persyaratan dengan waktu itu dilakukannya pengecekan terlebih

<sup>&</sup>lt;sup>117</sup> Ridho Ilahi, pukul 15.29 Wib.

dahulu di BI *Checking*. BI *Checking* sendiri merupakan Informasi Debitur Individual disingkat dengan (IDI) historis yang mencatat lancar dan macetnya pembayaran kredit (kolektibilitas). Jika calon nasabah lulus dilihat dari BI *Checking* maka akan dilanjutkannya survei oleh kepala *Outlet* kemudian survei oleh pimpinan cabang barulah dilakukannya komite yang merupakan kebijakan pembiayaan bagi UMKM dilanjutkan tanda tangan akad baru tahap terakhir pencairan.

Kemudian wawancara kepada Bapak Martha Wira Utama selaku Micro Staff di Outlet BSI Kepahiang, beliau menjawab: 118

"Yang jelas ini tergantung, kalau syarat sudah lengkap biasanya 3 hari kerja rata-rata, hari ini mengajukan berkas, besoknya survei, besoknya lagi baru akad tanda tangan kalau sesuai. Jadi 3 harilah paling lama. Kalau meleset paling lama 1 minggu".

Berdasarkan wawancara kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff* dapat peneliti simpulkan bahwa waktu proses paling lama seminggu jika terjadi hambatan. Jika berkas semuanya sudah lengkap waktu proses bisa hanya tiga hari. Hari pertama menyerahkan semua berkas, hari kedua dilakukannya survei, hari ketiga akad tanda tangan dilanjutkan pencairan.

Kemudian wawancara kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala

Outlet BSI Kepahiang, yaitu beliau menjawab: 119

"Kalau proses biasanya itu seminggu karena ya kan pemeriksaan persyaratan sudah itu survei kalau misalkan persyaratan lengkap bisa hanya 3 hari sudah selesai bisa kita langsung survei lagi bersama kepala cabang Bengkulu".

<sup>&</sup>lt;sup>118</sup> Martha Wira Utama, pukul 09.00 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>119</sup> Asep Setiawan, pukul 10.31 Wib.

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet*, peneliti menyimpulkan bahwa waktu proses pembiayaan sampai tahap pencairan umumnya selama seminggu karena dilakukannya pengecekan seluruh persyaratan kemudian dilakukannya survei oleh Kepala *Outlet* BSI Kepahiang dan Kepala Cabang Bengkulu.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari para informan di atas, maka peneliti dapat menganalisis dalam tahap persetujuan hingga pencairan dibutuhkan waktu selama 3 hari apabila semua syarat calon nasabah sudah terpenuhi semua dan paling lama 1 minggu apabila tidak ada kendala.

## f. Memberi keputusan persetujuan pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR)

Keputusan adalah suatu pengakhiran daripada proses pemikiran tentang suatu masalah atau problema untuk menjawab pertanyaan apa yang harus diperbuat guna mengatasi masalah tersebut dengan menjatuhkan pilihan. Sehingga peneliti memberikan pertanyaan berikut: Siapakah yang memberi keputusan untuk persetujuan pemberian pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, yaitu:<sup>120</sup>

"Pimpinan unit dan cabang".

Berdasarkan hasil wawancara kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro*Staff dapat peneliti simpulkan bahwa yang memberi keputusan pemberian

<sup>&</sup>lt;sup>120</sup> Ridho Ilahi, pukul 15.37 Wib.

pembiayaan di *Outlet* BSI Kepahiang ada dua yaitu Pimpinan *Outlet* dan Pimpinan Cabang Bengkulu.

Kemudian wawancara kepada Bapak Martha Wira Utama selaku 

Micro Staff di Outlet BSI Kepahiang, yaitu: 121

"Yang memberi keputusan itu yang jelas pihak team leader MRM TL Pincapem".

Berdasarkan wawancara kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff*, peneliti menyimpulkan yang memberi keputusan pemberian pembiayaan adalah *Micro Relationship Manager Team Leader* (MRM TL) yang merupakan orang yang bertanggung jawab terhadap pencapaian, pemantauan dan pemeliharaan portofolio serta mengelola semua sumber daya yang ada di Unit Mikro Syariah.

Berdasarkan wawancara kepada Bapak Asep setiawan selaku Kepala

Outlet BSI Kepahiang, beliau menjawab: 122

"Naa kalau persetujuannya ini pertama bagian Micro Staff kalau cocok nanti kepala Outlet yang melakukan survei nanti terakhir baru kepala cabang di Bengkulu karena cabang BSI Kepahiang ini di Bengkulu".

Berdasarkan wawancara kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala Outlet dapat peneliti simpulkan bahwa yang memberikan keputusan pemberian pembiayaan ada tiga yaitu pertama Micro Staff, kemudian kedua Kepala Outlet BSI Kepahiang dan yang ketiga oleh Pimpinan Cabang Bengkulu.

<sup>&</sup>lt;sup>121</sup> Martha Wira Utama, pukul 09.04 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>122</sup> Asep Setiawan, pukul 10.35 Wib.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari para informan di atas, maka peneliti dapat menganalisis dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah pihak *Outlet* BSI Kepahiang melakukan 3 kali analisis sehingga dapat keputusan layak atau tidaknya calon nasabah. Keputusan diberikan oleh *Micro Staff*, Kepala *Outlet* BSI Kepahiang dan kepala BSI Kantor Cabang Bengkulu karena *Outlet* BSI Kepahiang berada dibawah BSI Kantor Cabang Bengkulu.

# 2. Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Produk Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Analisis kelayakan dalam memberikan pembiayaan merupakan faktor yang sangat penting bagi bank syariah dalam mengambil keputusan untuk menyetujui atau menolak permohonan pembiayaan kepada calon nasabah. Di *Outlet* BSI Kepahiang ini merupakan badan usaha yang hanya melakukan pembiayaan saja. Pembiayaan yang lebih unggul banyak diminati oleh masyarakat di *Outlet* BSI Kepahiang adalah produk KUR dengan jenis KUR Super mikro, KUR Mikro dan KUR Kecil.

KUR adalah kredit atau pembiayaan dalam bentuk pemberian modal kerja dan investasi kepada UMKM yang usahanya produktif dan layak *feasible* namun mempunyai keterbatasan dalam pemenuhan persyaratan yang ditetapkan oleh perbankan. Supaya pembiayaan yang diberikan tersebut lancar, maka pihak bank harus selektif dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah, dimana sebelum pembiayaan diberikan kepada calon nasabah maka pihak bank harus menganalisa pemberian pembiayaan tersebut untuk

menentukan kesanggupan membayar kembali sesuai dengan persyaratan. Oleh sebab itu, *Outlet* BSI Kepahiang haruslah memiliki prinsip dalam menganalisis kelayakan pembiayaan yang diajukan oleh calon nasabah.

## a. Analisis kelayakan pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR)

Analisis kelayakan pembiayaan yang tepat akan memberikan kemudahan dalam melakukan pembiayaan dan mengantisipasi terjadinya risiko yang mungkin terjadi dimasa yang akan datang yang akan mempengaruhi kinerjanya. Sehingga peneliti memberikan pertanyaan berikut: Bagaimana prosedur analisis kelayakan dalam pemberian pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) yang dilakukan pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, yaitu:<sup>123</sup>

"Proses analisis menggunakan analisis 6C sama Syariah yang sudah mencakup semua analisa usaha, karakter orang, analisa agunan, kemampuan bayar. Yang pertama karakter yang bisa dilihat dari BI Checking. Jika BI Checking kurang berarti karakternya tidak baik, pertama kali melihat historis. Misal pernah di BRI, kalau lancar selama di BRI baru lulus jika macet tidak lolos. Lanjut survei melihat usaha ternyata bukan usahanya berarti tidak bagus sering berhutang kepada tetangganya".

Berdasarkan jawaban dari Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff*, peneliti dapat menyimpulkan bahwa dalam menganalisis calon nasabah menggunakan prinsip 6C+1S yaitu *Character*, *Capacity*, *Capital*, *Condition*, *Collateral*, *Constraint* dan Syariah. Dari 6C+1S sudah mencakup semua untuk melihat kelayakan. Namun yang pertama kali dilihat dalam analisis

<sup>&</sup>lt;sup>123</sup> Ridho Ilahi, pukul 15.40 Wib.

kelayakan adalah *Character* dengan melihat historis, pengecekan di BI *Checking* dan usaha yang dijalani.

Kemudian wawancara kepada Bapak Martha Wira Utama selaku 
Micro Staff di Outlet BSI Kepahiang, beliau menjawab: 124

"Kalau kelayakan itukan kita lihat sesuai dengan 6C+1S Character, Capacity, Capital, Condition, Collateral, yang baru Constraint dan Syariah. Kalau masalah analisis kelayakan inikan yang jelas kita lihat layak dan tidaknya itu dari segi usaha, kalau usahakan kita lihat kalau usahanya emang mengcover jaminan mengcover kan biasanya orang-orang itu mampu tapi characternya kurang bagus pasti bakalan nunggak. Patokannya di 6C+1S".

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff*, peneliti menyimpulkan dalam menganalisis calon nasabah layak atau tidaknya menerima pembiayaan dilihat dari prinsip 6C+1S yaitu *Character*, *Capacity*, *Capital*, *Condition*, *Collateral*, *Constraint* dan Syariah. Walaupun semua sudah mengcover dengan baik jika *Character*-nya tidak baik maka tetap tidak layak diberikan pembiayaan.

Kemudian wawancara kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala

Outlet BSI Kepahiang, beliau menjawab: 125

"Di BSI Kepahiang ini dalam menganalisis kelayakan memberikan pembiayaan dari tahun kemarin menggunakan prinsip 6C sama Syariah, prinsip 6C itu kan Character, Condition, Collateral, Capital, Capacity dan Constraint".

Berdasarkan hasil wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Asep Setiawan selaku kepala *Outlet*, dapat peneliti simpulkan bahwa dalam menganalisis kelayakan di *Outlet* BSI Kepahiang ini menggunakan prinsip

<sup>&</sup>lt;sup>124</sup> Martha Wira Utama, pukul 09.09 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>125</sup> Asep Setiawan, pukul 10.40 Wib.

6C+1S yaitu sama dengan jawaban kedua karyawan *Micro Staff* menggunakan prinsip *Character, Condition, Collateral, Capital, Capacity* dan *Constraint* itu 6C dan 1S yaitu Syariah.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari para informan di atas, maka peneliti dapat menganalisis pihak *Outlet* BSI Kepahiang dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah melihat prinsip kelayakan yaitu 6C+1S yaitu: *Character, Condition, Collateral, Capital, Capacity Constraint* dan Syariah.

## b. Prinsip Character

Character adalah keadaan watak sifat seseorang baik dalam kehidupan sehari-hari maupun dalam lingkungan usaha. Character adalah sifat dasar yang terbentuk dari proses waktu yang lama sehingga telah menjadi kebiasaan yang terus berulang-ulang. Sehingga peneliti memberikan pertanyaan sebagai berikut: Bagaimana cara menganalisis character nasabah dan character yang baik itu seperti apa?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, yaitu:<sup>126</sup>

"Character yang baik itu jujur, apa yang disampaikan waktu wawancara sama dengan pemeriksaan. Misal dikatakan tidak pernah nunggak waktu dicek pernah berarti tidak bagus. Jika dibilang lancar dan dicek memang lancar, berarti bagus. Waktu proses sering bertanya gimana yang dia terus-terusan itu termasuk nasabah yang kurang bagus. Terus kalau cair nanti saya beri seperti nyogok itu nasabah tidak bagus".

<sup>&</sup>lt;sup>126</sup> Ridho Ilahi, pukul 15.48 Wib.

Berdasarkan jawaban dari Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff*, peneliti menyimpulkan bahwa dalam menganalisis *character* yang dilihat pertama kali adalah kejujuran calon nasabah. *Character* calon nasabah dianggap tidak baik apabila seorang calon nasabah tersebut terkesan memaksa tidak menunggu informasi yang diberikan dan ingin cepat-cepat, calon nasabah yang ingin menyogok dengan memberi imbalan kepada pegawai bank demi mendapatkan pembiayaan tersebut juga dianggap *character* tidak baik.

Kemudian berdasarkan wawancara peneliti kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab:<sup>127</sup>

"Sebagian orang berduit tetapi karakternya tidak bagus masa kita beri pinjaman. Salah satu cara kita melihat layak atau tidak biasanya orang yang akan mengajukan pinjaman mengatakan aku tidak bakalan nunggak, aku bakalan bagus dan ini..ini kalau orang ingin meminta pasti akan dikatakan yang bagus-bagus. Caranya biar kita tahu kita bisa crosscheck sama tetangga kiri kanan tanpa sepengetahuan nasabah. Kalau nasabah tahu nasabahkan malu. Karakter itu watak dia, tabiat dia bagus atau tidak itu akan tampak nasabah itu bagus atau tidak. Misal tampilan luar bagus, kita tidak tahu tampilan dalamnya. Kita bisa searching-searching cari datanya di Internet atau Sosmed jadi kita bisa pegang bahan juga".

Berdasarkan wawancara yang telah peneliti lakukan kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff*, dapat peneliti simpulkan bahwa *character* yang baik sangat penting karena walapun calon nasabah mampu namun *character*-nya tidak baik maka tidak akan berjalan dengan lancar. Cara melihat *character* calon nasabah bisa melakukan *crosscheck* yaitu

<sup>&</sup>lt;sup>127</sup> Martha Wira Utama, pukul 09.15 Wib.

memeriksa kembali jawaban dari calon nasabah dengan menanyakan kepada orang yang ada disekeliling calon nasabah yaitu tetangga tanpa sepengetahuan calon nasabah.

Kemudian wawancara kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala

Outlet BSI Kepahiang, beliau menjawab: 128

"Iya karakter untuk karakter ini memang sulit karena yang namanya manusia kan berbeda-beda otomatis sifatnya ini juga berbeda-beda. Cara kita menganalisis bisa kita check di BI Checking, di BI Checking bisa melihat pembayaran calon nasabah dia di bank lain. Kalau misal sebelumnya dia ini pernah minjam kan ya, selain itu untuk melihat atau menganalisis karakter ini mencari informasi dari lingkungan sekitar ada tetangga kanan, kirinya menanyakan biasanya orangnya itu seperti apa, apakah sering berbohong, ngutang pokoknya tentang kesehariannya la".

Berdasarkan hasil wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet*, peneliti menyimpulkan bahwa dalam menganalisis *character* calon nasabah cukup sulit karena sifat yang berbeda-beda. Dalam melihat *character* calon nasabah bisa melihat *history* sebelumnya di BI *Checking* karena di BI *Checking* ada Informasi Debitur Individual yang mencatat lancar dan macetnya pembayaran kredit. Selain itu untuk mengetahui *character* calon nasabah bisa bertanya kepada tetangga kanan dan kiri calon nasabah yang sudah cukup dalam mengetahui sifat asli dalam keseharian calon nasabah.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari para informan di atas, maka peneliti dapat menganalisis bahwa pihak *Outlet* BSI Kepahiang dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah yang pertama kali dilihat

<sup>&</sup>lt;sup>128</sup> Asep Setiawan, pukul 10.46 Wib.

adalah *character* dengan mengenal dari dekat seperti melihat kejujuran, mengumpulkan keterangan mengenai calon nasabah melalui *BI Checking* dan meminta pendapat dari orang sekitarnya untuk mengetahui kebiasaan pribadi calon nasabah. Dalam hal ini berarti pihak *Outlet* BSI Kepahiang memberikan pembiayaan telah menggunakan prinsip *character*.

#### c. Prinsip *Capacity*

Capacity merupakan kemampuan nasabah untuk menjalankan usaha dan mengembalikan pembiayaan yang sudah diterima dari bank. Sehingga peneliti melakukan wawancara dengan pertanyaan berikut: Bagaimana cara menganalisis faktor *capacity* atau kemampuan nasabah?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, yaitu:<sup>129</sup>

"Bisa dilihat dari wawancara misal dikatakan penghasilan 10 juta maka akan dilihat waktu survei apakah mungkin segitu penghasilannya atau tidak, biaya rumah tangga berapa pengeluarannya, bentuk penjualannya bagus atau tidak".

Berdasarkan jawaban dari Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff*, peneliti dapat menyimpulkan dalam menganalisis *capacity* atau kemampuan nasabah dapat dilihat dari usaha yang telah dijalaninya dan kebenaran jawaban dari calon nasabah apakah memungkinkan atau tidak. Bentuk atau cara penjualan apakah sesuai dan bisa menghasilkan. Selain itu juga dilihat dari biaya rumah tangga.

<sup>&</sup>lt;sup>129</sup> Ridho Ilahi, pukul 15.55 Wib.

Kemudian berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff*, di *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab:<sup>130</sup>

"Kemampuan nasabah bisa kita lihat dari rekening tabungan kalau dari pendapatan kan bisa juga melihat dalam menjual barang dalam sehari dapat berapa, kalau misalnya modal 500 ribu dari 500 ribu itu nanti bisa dapat berapa jadi gitu dalam melihat kemampuan nasabah".

Dari jawaban hasil wawancara diatas kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff*, dapat peneliti simpulkan bahwa dalam menganalisis kemampuan calon nasabah bisa dilihat dari rekening tabungan karena bisa melihat berapa jumlah pendapatan yang dihasilkan calon nasabah yang bisa ditabung, melihat kemampuan nasabah dalam mengelola uang dengan melihat berapa jumlah keuntungan yang bisa dihasilkan.

Kemudian berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab:<sup>131</sup>

"Dalam melihat kemampuan calon nasabah biasanya kita melihat usahanya. Misal pedagang na dalam sebulan itu bisa sampai berapa kali dia membeli barang, jika sering berarti itukan bagus, lancar berarti usahanya. Dilihat juga dari historisnya apakah usahanya sering mengalami kegagalan ataukah semakin berkembang dari waktu kewaktu sehingga membutuhkan dana untuk mengembangkan lagi gitukan. Seperti pedagang biasanya itu ada catatan harian seperti catatan bon-bon atau catatan pembelanjaan na dari situ juga bisa dilihat".

Berdasarkan jawaban wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet*, peneliti dapat menyimpulkan bahwa

<sup>&</sup>lt;sup>130</sup> Martha Wira Utama, pukul 09.22 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>131</sup> Asep Setiawan, pukul 10.51 Wib.

dalam menganalisis *capacity* calon nasabah bisa melihat kemampuan nasabah dari usaha yang dijalankan. Melihat dari seberapa sering membeli barang untuk usaha, catatan setiap pembelanjaan dan catatan hutang dari pembeli sehingga bisa melihat seberapa banyak dan lancarnya orang dalam melakukan transaksi jual-beli di tempat usaha calon nasabah.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari para informan diatas, maka peneliti dapat menganalisis bahwa pihak *Outlet* BSI Kepahiang dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah dengan melihat angkaangka hasil produksi serta melihat angka-angka penjualan dan pembelian hal ini berarti pihak *Outlet* BSI Kepahiang telah menggunakan prinsip *capacity* dalam memberikan pembiayaan untuk melihat kemampuan calon nasabah dalam menjalankan usahanya.

## d. Prinsip Capital

Capital merupakan jumlah dana atau modal yang dimiliki oleh calon nasabah. Maksudnya adalah jumlah modal yang dimiliki oleh calon nasabah atau jumlah yang disertakan dalam usaha yang dijalankan. Sebagaimana peneliti mengajukan pertanyaan berikut: Bagaimana cara *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang dalam menganalisa *capital* atau modal calon nasabah?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang , yaitu: 132

"Melihat inventory stock barang melihat warung yang besar berarti banyak stock barang".

<sup>&</sup>lt;sup>132</sup> Ridho Ilahi, pukul 16.01 Wib.

Peneliti menyimpulkan dari hasil wawancara kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff*, bahwa dalam menganalisa *capital* atau modal calon nasabah dilihat dari *inventory* yaitu persediaan barang seperti warung yang besar banyak *stock* barang berarti banyak persediaan dan modal yang dimiliki besar.

Kemudian wawancara kepada Bapak Martha Wira Utama selaku 
Micro Staff di Outlet BSI Kepahiang, beliau menjawab: 133

"Kapital atau modal ya kita melihat paling dari stock barang yang dimiliki kalau dijual kira-kira nanti berapa paling".

Dari hasil wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff*, peneliti menyimpulkan dalam menganalisis *capital* atau modal dari calon nasabah dilihat dari *stock* barang yang dimiliki dan dihitung jika diuangkan menjadi berapa, jumlah tersebut yang disebut sebagai modal.

Kemudian wawancara kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala

Outlet BSI Kepahiang, beliau menjawab: 134

"Modal na modal ini yang ada pada calon nasabah kita tu lihat stock barang ditempat usaha, kalau dijual sekitar berapa. Modal ini nanti termasuk ke kapasitas".

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet*, dapat peneliti menyimpulkan bahwa *capital* atau modal dari calon nasabah bisa dianalisis dari jumlah *stock* barang

<sup>&</sup>lt;sup>133</sup> Martha Wira Utama, pukul 09.27 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>134</sup> Asep Setiawan, pukul 10.57 Wib.

ditempat usaha dan jika diuangkan bakal menjadi berapa banyak. Modal bisa termasuk kapasitas karena merupakan fasilitas yang tersedia.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari para informan di atas, maka peneliti dapat menganalisis bahwa pihak *Outlet* BSI Kepahiang dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah dengan melihat *inventory* yaitu persediaan barang dalam hal ini pihak *Outlet* BSI Kepahiang telah menggunakan prinsip *capital* yaitu melihat modal.

#### e. Prinsip Condition

Condition adalah suatu kondisi perekonomian atau usaha calon nasabah penerima pembiayaan. Bisa dilihat dari kondisi politik, sosial, ekonomi, dan budaya yang mempengaruhi keadaan perekonomian yang kemungkinan pada suatu saat mempengaruhi kelancaran usaha calon nasabah. Sehingga peneliti memberikan pertanyaan sebagai berikut: Bagaimana cara *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang menganalisa faktor *condition* atau kondisi nasabah?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, yaitu:

"Melihat aktivitas ditempat usaha waktu survei apakah banyak yang belanja atau tidak, barang banyak tidak laku, barang lama. Jika waktu kesitu banyak yang beli berarti kondisi bagus. Ada barang yang lama berarti usaha tidak berjalan". 135

Peneliti menyimpulkan dari hasil wawancara kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff* bahwa dalam menganalisis *condition* atau kondisi calon nasabah bisa dilihat langsung waktu melakukan survei kepada calon

-

<sup>&</sup>lt;sup>135</sup> Ridho Ilahi, pukul 16.04 Wib.

nasabah ditempat usaha dengan mengamati kondisi pembeli apakah banyak pembeli atau tidak selain itu bisa melihat sesuatu yang dijual jika barang lama berarti sedikit peminatnya dan tidak laku berarti kondisi calon nasabah kurang baik karena usaha tidak berjalan.

Kemudian berdasarkan wawancara kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab: 136

"Sebenarnya kalau melihat kondisi ini melihat kondisi sehari-hari atau ekonomi termasuk yang ekonominya stabil atau tidak, kita lihat kedepannya nanti itu bakal menjadi stabil tidak, ada tidak peluang kedepannya".

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff*, dapat peneliti simpulkan bahwa dalam menganalisis *condition* melihat kondisi sehari-hari calon nasabah apakah termasuk ekonomi yang stabil atau tidak melihat naik turunnya pendapatan calon nasabah.

Kemudian berdasarkan wawancara yang dilakukan kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab: 137

"Kondisi nasabah tadi ya, kita lihat usahanya lancar atau tidak melihat prospek kedepan baik tidak, dalam menilai kondisi nasabah ini kita lihat kondisi yang sekarang dan kedepan bukan yang lalu. Kita lihatkan perekonomian calon nasabah kalau kurang stabil lebih baik jangan dulu dikasih. Pokoknya kita harus lihat prospek kedepannya".

Berdasarkan hasil wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet*, peneliti menyimpulkan bahwa dalam menganalisis kondisi ekonomi calon nasabah melihat kelancaran usahanya

<sup>&</sup>lt;sup>136</sup> Martha Wira Utama, pukul 09.32 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>137</sup> Asep Setiawan, pukul 11.02 Wib.

sekarang dan kedepannya apakah bakal ada harapan atau kemungkinan memberikan dampak yang baik apabila kondisi ekonomi calon nasabah tidak stabil maka belum bisa diberikan pembiayaan.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari para informan di atas, maka peneliti dapat menganalisis bahwa pihak *Outlet* BSI Kepahiang dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah dengan melihat daya beli masyarakat, ketersediaan bahan baku dan pemasaran kebutuhan calon nasabah. Dalam hal ini *Outlet* BSI Kepahiang telah menggunakan prinsip *condition* dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah.

## f. Prinsip Collateral

Collateral adalah agunan atau jaminan yang diberikan oleh calon nasabah kepada bank syariah atas pembiayaan yang diajukan. Sehingga peneliti mengajukan pertanyaan sebagai berikut: Bagaimana cara menganalisa faktor collateral atau jaminan dan apa saja jenis jaminan yang dapat diberikan calon nasabah untuk menerima pembiayaan?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, yaitu:<sup>138</sup>

"Cara melihat jaminan sesuai harga pasar didaerah calon nasabah. Misalnya agunan rumah luas 200M harga 250 juta. 250 juta dibagi luas tanah, luas bangunan berapa. Biasanya dari harga pasar 80% yang bisa diberi. Harga pasar 250 juta yang bisa diberikan pembiayaan 80% maksimal. Jika kendaraan juga seperti itu melihat harga pasar. Kalau agunannya BPKB Motor maksimal 25 juta kalau BKPB Mobil tergantung nama pemilik, jika nama sendiri, kondisi masih bagus 80% dari harga mobil, sertifikat 80% dari harga pasar".

<sup>&</sup>lt;sup>138</sup> Ridho Ilahi, pukul 16.08 Wib.

Berdasarkan jawaban dari hasil wawancara kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff*, peneliti menyimpulkan bahwa dalam menganalisis prinsip *collateral* di *Outlet* BSI Kepahiang ini dengan memberikan pembiayaan maksimal 80% dari harga pasar yang menjadi agunan atau jaminan kepada calon nasabah. Jika yang menjadi agunan berupa BPKB maka dilihat dari nama pemilik apakah milik sendiri atau milik orang lain dan melihat kondisi jika masih bagus bisa diberikan sebanyak 80%.

Kemudian berdasarkan wawancara kepada bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab: 139

"Menganalisa agunan itu ya yang sesuailah masa misalnya ingin meminjam 50 juta agunan Cuma BPKB Motor nama orang lain pula na itukan tidak bisa, yang jelas harus sesuailah. Kalau bentuk jaminan itu sertifikat rumah, tanah, kebun, BPKB, deposito itu bisa semua tergantung jumlah yang diajukan dan agunan yang paslah yang diberi".

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff*, peneliti menyimpulkan bahwa dalam memberikan pembiayaan agunan yang diberikan calon nasabah harus sesuai dengan yang diajukan calon nasabah pada bank. Bentuk agunan yang dapat diberikan berupa SHM baik itu rumah, tanah maupun kebun. Bisa juga BPKB dan Deposito semua bisa tergantung jumlah pembiayaan yang diajukan.

Kemudian berdasarkan wawancara kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab:<sup>140</sup>

<sup>&</sup>lt;sup>139</sup> Martha Wira Utama, pukul 09.38 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>140</sup> Asep Setiawan, pukul 11.06 Wib.

"Jaminan ya sesuai saja dengan berapa plafond yang diajukan calon nasabah kalau misalkan mau mengajukan 100 juta dengan jaminan sertifikat rumah lihat dulu rumahnya. Kira-kira mudah dijual tidak, maksudnya letaknya apakah strategis, mudahlah dijangkau, tidak banyak masuk gang-gang kira-kira dijual harga berapa kalau misalkan dijual harga sekitar 150 juta. Na bisa dikasih itu 80% dari harga paling tinggi la kita kasih. Kalau calon nasabahnya Cuma mengajukan sampai 10 juta na itu nggak perlu jaminan disini".

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet*, dapat peneliti menyimpulkan bahwa dalam analisis *collateral* dari calon nasabah ini pegawai *Outlet* BSI Kepahiang harus benar-benar melihat harga yang menjadi agunan jika dijualkan apabila suatu saat calon nasabah macet. Oleh karena itu dalam analisis *collateral* pegawai bank melihat secara langsung kondisi yang menjadi agunan. Untuk pembiayaan yang mengajukan dibawah Rp. 10.000.000,- tidak menggunkan agunan di *Outlet* BSI Kepahiang.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari para informan di atas, maka peneliti dapat menganalisis bahwa *Outlet* BSI Kepahiang dalam memberikan pembiayaan diwajibkan adanya agunan dari calon nasabah kecuali pembiayaan KUR Super Mikro dengan jumlah Rp. 1.000.000,-sampai dengan Rp. 10.000.000,- tidak menggunakan agunan. Agunan yang diberikan calon nasabah pembiayaan KUR Mikro dan KUR Kecil harus memenuhi syarat-syarat yuridis untuk dipakai sebagai agunan. Jumlah pembiayaan yang dapat diberikan kepada calon nasabah adalah 80% dari nilai agunan. Dalam hal ini pihak *Outlet* BSI Kepahiang dalam memberikan pembiayaan menggunakan prinsip *collateral*.

### g. Prinsip Constraint

Constraint merupakan batasan atau hambatan yang tidak memungkinkan suatu bisnis untuk dilaksanakan pada tempat dan waktu tertentu guna menghindari terjadinya pembiayaan macet karena kerugian usaha calon nasabah. Sebagaimana peneliti memberikan pertanyaan: Bagaimana cara Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang menganalisa constaint atau hambatan?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Ridho Ilahi Selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, yaitu:<sup>141</sup>

"Jika hambatannya masih bisa diperjuangkan masih bisa dibantu akan dibantu. Jika hambatannya tidak bisa lagi dibantu resiko besar, tidak bisa melanjuti nasabahnya ditolak".

Dari hasil wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff*, peneliti menyimpulkan dalam analisis dengan prinsip *constraint* jika calon nasabah yang mengajukan ada hambatan apabila masih bisa dibantu akan dilanjutkan pembiayaannya dan apabila hambatan yang dialami calon nasabah memiliki resiko besar maka pembiayaan tidak bisa untuk dilanjutkan.

Kemudian berdasarkan wawancara yang dilakukan kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab:<sup>142</sup>

"Hambatan, kita lihat usahanya kira-kira ada tidak hal yang memungkinkan membuat usaha calon nasabah terhenti karena tidak pas usahanya. Paling kita harus mampu mengidentifikasi kendala

\_

<sup>&</sup>lt;sup>141</sup> Ridho Ilahi, pukul 16.16 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>142</sup> Martha Wira Utama, pukul 09.45 Wib.

kalau dalam jangka pendek seperti apa memikirkan solusi jika hambatan atau kendala itu berlarut dalam jangka panjang".

Berdasarkan hasil wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff*, peneliti menyimpulkan dalam menganalisis *constraint* atau hambatan pegawai *Outlet* BSI Kepahiang bisa melihat usaha yang telah dijalani calon nasabah apakah kemungkinan bisa membuat usaha tersebut terhenti atau tidak. Sebagai pegawai bank yang melakukan analisis pada calon nasabah pegawai harus menyiapkan tindakan, mencari solusi apabila terjadi hambatan yang dialami oleh calon nasabah apakah masih bisa dipertahankan atau tidak.

Kemudian berdasarkan wawancara kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab: 143

"Menganalisis hambatan calon nasabah ini kita melihat usahanya itu cocok atau tidak maksudnya pas tidak usaha itu dilakukan ditempat itu".

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet*, dapat peneliti menyimpulkan bahwa dalam menganalisis hambatan dilihat dari jenis dan tempat usaha itu dilakukan apakah usaha yang dilakukan oleh calon nasabah dapat diterima oleh masyarakat sekitar atau menolak jenis usaha yang akan dilakukan tersebut karena suatu usaha yang tidak memungkinkan untuk dilaksanakan akan menjadi hambatan dikemudian hari.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari para informan di atas, maka peneliti dapat menganalisis bahwa pihak *Outlet* BSI Kepahiang dalam

\_

<sup>&</sup>lt;sup>143</sup> Asep Setiawan, pukul 11.13 Wib.

memberikan pembiayaan kepada calon nasabah dengan melihat tanggapan masyarakat setempat terhadap usaha calon nasabah dan pihak *Outlet* BSI Kepahiang masih memberikan pembiayaan kepada calon nasabah jika ada hal-hal yang mungkin terjadi dikemudian hari yang tidak terlalu besar risikonya. Dalam hal ini pihak *Outlet* BSI Kepahiang telah menggunkan prinsip *constraint* tetapi belum sepenuhnya.

### h. Prinsip Syariah

Prinsip syariah merupakan suatu usaha yang cara kerjanya dijalankan berdasarkan prinsip syariah. Sehingga peneliti mengajukan pertanyaan berikut: Bagaimana cara menganalisa penilaian syariah yang dilakukan *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, yaitu: 144

"Syariah dilihat dari segi usaha, jika menjual yang haram tidak bisa dibiayai, menjual barang bekas, pakaian bekas".

Peneliti menyimpulkan dari jawaban Bapak Ridho Ilahi selaku *Micro Staff* bahwa dalam menganalis pemberian pembiayaan dengan prinsip Syariah dilihat dari segi usahanya. Usaha yang tidak bisa diberi pembiayaan seperti menjual barang yang haram, menjual barang bekas yang sudah digunakan seperti pakaian bekas.

Kemudian berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff* di *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab:<sup>145</sup>

.

<sup>&</sup>lt;sup>144</sup> Ridho Ilahi, pukul 16.19 Wib.

"Kalau makanan dilarang tidak mungkin diproses, usaha warung remang-remang, pijat plus plus dak mungkin diproses itu larangan. Terus meminjam tujuan membuka koperasi itu tidak boleh, karena kalau bentuk koperasi. Koperasi itu berapa persen bunganya secara tidak langsung seperti rentenir. Tidak bisa pembiayaan didalam pembiayaan".

Dapat peneliti menyimpulkan dari hasil wawancara yang dilakukan kepada Bapak Martha Wira Utama selaku *Micro Staff*, bahwa dalam memberikan pembiayaan dilihat dari prinsip Syariah tidak bisa memberikan pembiayaan kepada calon nasabah yang memiliki usaha yang tidak jelas dan mengandung unsur negatif seperti: menjual makanan yang dilarang, usaha remang-remang, pijat plus-plus dan lainnya. Selain itu dalam memberikan pembiayaan tidak bisa memberikan pembiayaan didalam pembiayaan seperti calon nasabah mengajukan pembiayaan untuk usaha membuka koperasi karena koperasi menggunakan bunga yang tidak diketahui jumlahnya.

Kemudian berdasarkan wawancara kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab:<sup>146</sup>

"Melihat usahanya juga, sebenarnya ya ini ni bisa la ya kan kita pikir sendiri yang kayak usaha minuman keras na itu nggak mungkin diberi. Jualan-jualan yang haramlah na itu tidak kita kasih. Kayak pembiayaan dalam pembiayaan seperti meminjam uang usahanya memberi orang lain pinjaman lalu pakai bunga na itu tidak boleh karena tidak tahu juga didalam usahanya itu berapa persen bunganya".

Berdasarkan hasil wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet*, peneliti dapat menyimpulkan bahwa

<sup>&</sup>lt;sup>145</sup> Martha Wira Utama, pukul 09.49 Wib.

<sup>&</sup>lt;sup>146</sup> Asep Setiawan, pukul 11.19 Wib.

dalam analisis prinsip syariah di *Outlet* BSI Kepahiang memang dilihat dari usahanya. Calon nasabah yang bisa mendapatkan pembiayaan adalah calon nasabah yang memiliki usaha yang jelas terhindar dari yang haram dan tidak bisa memberikan pembiayaan untuk memberikan pinjaman kepada orang lain karena adanya tidak kejelasan didalam usaha tersebut.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari para informan di atas, maka peneliti dapat menganalisis bahwa pihak *Outlet* BSI Kepahiang dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah dengan melihat usaha yang bebas dari bunga (riba), bebas dari hal-hal yang tidak jelas dan meragukan (gharar), bebas dari hal-hal usaha yang tidak sah (batil) dan hanya membiayai usaha yang halal. Dalam hal ini pihak *Outlet* BSI Kepahiang dalam memberikan pembiayaan telah menggunakan prinsip syariah.

### i. Calon Nasabah Ditolak

Dengan banyaknya faktor yang harus diperhitungkan. Maka di *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang ada dua puluh lima calon nasabah yang ditolak. Bank memang tidak mungkin memberitahukan hasil analisa kepada calon nasabah satu per satu. Bank hanya akan memberitahu apakah pengajuan pembiayaan tersebut diterima, ditolak atau terima dengan penyesuaian nilai pinjaman. Sehingga peneliti mengajukan pertanyaan sebagai berikut: Apa yang menyebabkan pihak *Outlet* BSI Kepahiang menolak pemberian pembiayaan kepada dua puluh lima calon nasabah?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab: 147

"Ada banyak penyebab sehingga ditolak ada calon nasabah yang mengajukan tidak sesuai plafond yang diinginkan dan yang dijadikan sebagai jaminan kayak dulu pernah ada tu jaminan BPKB motor Cuma usahanya jualan es kecil-kecilan biasanya juga kalau jualan seperti itu tidak bisa terus menerus makanya jadinya ditolak. Karena sebelumnya pernah memberi yang seperti itu akhirnya susah bayar karena penghasilan tidak masuk setiap hari. Ada juga mau pengajuan Cuma calon nasabah sudah kelihatan sifatnya kurang bagus kelihatan suka berbohong dan kayak memaksa. Kapasitas calon nasabah tidak mendukung dengan jumlah plafond, usahanya kecil Cuma yang diajukan cukup besar tidak memungkinkan hanya jual gorengan tetapi pengeluaran besar, yang menjadi jaminan juga tidak mencukupi. Kemudian ada indikasi dugaan penyalagunaan kemaren pernah waktu survei tanya-tanya nanti mau untuk apa Cuma calon nasabah bilang untuk bayar hutang. Ada juga calon nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan, katanya tidak ada minjam tempat lain nggak taunya waktu di cek di BI Checking ada peminjaman di bank lain otomatis semuanya sudah terdeteksi dalam itu yang macet yang sedang minjam kelihatan semua. Dari dua puluh lima calon nasabah tiga karena kapasitas usaha, karena nilai jaminan ada sepuluh, Reject BI Checking ada empat, enam la karena dua kredit tempat lain jadi ketahuan di BI Checking. Tiga karena jenis usaha karena tidak cocok sama satu lagi karena usaha koperasi kemudian diantaranya karena karakter dan tujuan penggunaan".

Berdasarkan hasil wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Asep Setiawan peneliti dapat menyimpulkan bahwa dua puluh lima calon nasabah ditolak karena dari dua puluh lima calon nasabah tersebut ada tiga calon nasabah yang tidak memenuhi prinsip *capacity* yaitu kapasitas usaha, sepuluh nasabah tidak memenuhi prinsip *collateral* yaitu nilai jaminan, enam calon nasabah tidak memenuhi prinsip *character* yaitu *Riject BI Checking* dan tidak jujur, dua calon nasabah tidak memenuhi prinsip *constraint*, dua calon nasabah tidak memenuhi prinsip syariah yaitu tujuan

.

<sup>&</sup>lt;sup>147</sup> Asep Setiawan, 02 Agustus 2022, pukul 11.16 Wib.

penggunaan tidak jelas dan koperasi dan dua calon nasabah ada pinjaman di tempat lain.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari informan diatas, maka peneliti dapat menganalisis bahwa pihak *Outlet* BSI Kepahiang menolak memberikan pembiayaan kepada dua puluh lima calon nasabah tersebut. Peneliti melihat dari hasil wawancara dan data bahwa calon nasabah tidak memenuhi salah satu prinsip dari prinsip kelayakan pemberian pembiayaan yang dilakukan oleh *Outlet* BSI Kepahiang yaitu 6C+1S.

Berdasarkan dari hasil tersebut ada tiga calon nasabah KUR Kecil yang ditolak karena kapasitas usaha tidak memenuhi yang merupakan prinsip dari *capacity*. Sepuluh calon nasabah ditolak dengan tujuh calon nasabah KUR Mikro dan tiga calon nasabah KUR Kecil karena nilai jaminan yaitu tidak memenuhi prinsip *collateral*. Enam calon nasabah ditolak dengan satu calon nasabah KUR Mikro dan lima calon nasabah KUR Kecil karena *BI Checking* dan *character* yang tidak baik yang tidak memenuhi prinsip *character*. Dua calon nasabah KUR Kecil karena jenis usaha yang usahanya jualan kue dan baju disaat bulan ramadhan dan tidak memenuhi prinsip *constraint*. Dua calon nasabah KUR Kecil karena jenis usaha dan tujuan penggunaan, satu calon nasabah untuk usaha koperasi dan satu calon nasabah untuk kegunaan lain bukan untuk usaha sehingga tidak memenuhi prinsip syariah yang harus terhindar dari riba dan gharar. Dua calon nasabah KUR Kecil karena tidak memenuhi persyaratan yaitu ada pinjaman tempat lain.

### j. Calon Nasabah Membatalkan

Tidak semua pembiayaan yang diajukan akan diambil oleh calon nasabah. Seperti di *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang ada calon nasabah yang membatalkan pembiayaan yang sudah diajukan. Sehingga peneliti mengajukan pertanyaan sebagai berikut: apa yang menyebabkan calon nasabah membatalkan pembiayaan yang telah diajukan?

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan kepada Bapak Asep Setiawan selaku Kepala *Outlet* BSI Kepahiang, beliau menjawab: 148

"Biasanya calon nasabah membatalkan pembiayaan itu karena tidak sesuai dengan plafond yang mereka ajukan. Karena mereka merasa tanggung tidak bisa kesampaian yang ingin mereka dapatkan akhirnya mereka batalkan. Ya karena plafond yang diajukan cukup besar namun agunan yang diberikan tidak mengcover yang diajukan, oleh karena itu kami pihak bank menurunkan, agar sesuai sama perhitungannya".

Berdasarkan wawancara yang telah dilakukan pada Bapak Asep Setiawan dapat peneliti menyimpulkan bahwa calon nasabah membatalkan pembiayaan yang telah diajukan karena jumlah *plafond* yang diberikan tidak sesuai yang diajukan sehingga mereka merasa kurang.

Berdasarkan hasil dan jawaban dari informan di atas, maka peneliti dapat menganalisis bahwa dalam memberikan pembiayaan ini harus sesuai antara jumlah *plafond* yang diajukan sama yang dijadikan agunan karena keduanya harus seimbang. Jika tidak seimbang maka jumlah *plafond* yang diajukan akan diturunkan agar sesuai dengan nilai yang menjadi agunan, sesuai dengan prinsip *collateral*.

<sup>&</sup>lt;sup>148</sup> Asep Setiawan, pukul 11.45 Wib.

### B. Pembahasan

# Prosedur Pembiayaan Produk Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Pihak *Outlet* BSI Kepahiang dalam melaksanakan prosedur penyaluran pembiayaan produk KUR dengan jenis KUR Super Mikro, KUR Mikro dan KUR Kecil harus sesuai dengan kebijakan pembiayaan yang sehat karena untuk meminimalisir risiko yang dapat terjadi dikemudian hari dengan menggunakan rangkaian kegiatan yang saling berhubungan satu dengan yang lainnya agar melaksanakan sesuatu dapat dengan baik dan tepat.

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan dengan metode kualitatif dengan teknik wawancara. Untuk mengetahui prosedur pembiayaan KUR dengan jenis KUR Super Mikro, KUR Mikro dan KUR Kecil pada *Outlet* BSI Kepahiang peneliti mewawancarai tiga informan penelitian yaitu Kepala *Outlet* BSI Kepahiang Asep Setiawan dan dua Micro Staff yaitu Ridho Ilahi dan Martha Wira Utama.

Penelitian ini dilakukan dengan wawancara terstruktur dengan memberikan satu set pertanyaan yang sama kepada tiga informan. Dari hasil wawancara tersebut peneliti menemukan ada beberapa tahap dalam prosedur pembiayaan KUR dengan jenis KUR Super Mikro, KUR Mikro dan KUR Kecil yaitu ada beberapa tahap dimulai dari tahap pengajuan permohonan calon nasabah bisa mengajukan permohonan melalui *Handphone* atau langsung mengajukan ke bank dengan membawah persyaratan yang sudah dipersyaratkan kemudian pihak bank akan melakukan tahap pemeriksaan

persyaratan. Jika persyaratan calon nasabah sudah lengkap dan memenuhi kriteria maka dilanjutkan analisis usaha yang telah dijalankan oleh calon nasabah selama minimal sudah dua tahun berjalan. Selanjutnya bagian *Micro Staff* akan konfirmasi kepada Kepala *Outlet*, kemudian tahap pemberian keputusan jika *Micro Staff* setuju untuk dilanjutkan maka selanjutnya akan dilakukan survei oleh Kepala *Outlet* BSI Kepahiang kepada calon nasabah apabila kepala *Outlet* menyetujui untuk dilanjutkan maka akan dilakukan survei tahap ketiga oleh Kepala Pimpinan Cabang BSI Bengkulu jika disetujui maka dilanjutkan tahap akad perjanjian dan penandatangan dengan menggunakan Surat Persetujuan Prinsip Pembiayaan (SP3) Murabahah karena pembiayaan produk KUR di *Outlet* BSI Kepahiang menggunakan akad Murabahah kemudian tahap terakhir yaitu tahap pencairan yang uangnya harus diambil di BSI Cabang Bengkulu. Dalam proses pembiayaan hingga tahap pencairan di *Outlet* BSI Kepahiang ini membutuhkan waktu selama paling cepat tiga hari dan paling lama selama satu Minggu.

# 2. Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Produk Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Sebagai lembaga keuangan yang melakukan sebuah pembiayaan *Outlet* BSI Kepahiang sangat penting untuk melakukan analisis terhadap risiko-risiko yang mungkin akan terjadi seperti risiko pembiayaan bermasalah akibat kegagalan nasabah dalam melunasi pembayaran angsuran pengembalian pembiayaan. Untuk meminimalisir terjadinya risiko dalam menganalisis pembiayaan untuk mengetahui layak dan tidaknya calon nasabah mendapatkan

pembiayaan *Outlet* BSI Kepahiang menggunakan analisis 6C+1S, yaitu *Character, Capacity, Capital, Condition, Collateral, Constraint* dan Syariah. Analisis 6C+1S yang diterapkan pada *Outlet* BSI Kepahiang akan peneliti jelaskan satu persatu, yaitu sebagai berikut:

### a. Character

Character adalah sifat dari calon nasabah pembiayaan. Dalam memberikan pembiayaan analisis character adalah yang terpenting untuk dilihat karena character yang baik tidak akan menyulitkan bank dikemudian hari. Cara pihak bank dalam melihat kelayakan character dengan melihat kejujuran calon nasabah dalam menjawab pertanyaan dengan kebenaran yang sebenarnya dilapangan dengan cara melihat di BI Checking dan Crosscheck kepada tetangga yang ada dilingkungan tempat tinggal tanpa sepengetahuan calon nasabah.

### b. Capacity

Capacity adalah cara menilai kemampuan dari calon nasabah pembiayaan. Kemampuan calon nasabah dibutuhkan agar bisa mengelola usaha kedepannya. Pihak bank dalam melihat kemampuan nasabah untuk mendapatkan keputusan layak dan tidaknya dengan cara melihat kemampuan nasabah dari usaha yang telah dijalankan apakah penghasilan yang didapatkan bisa memungkinkan atau tidak. Seberapa lancar usaha dengan melihat seberapa sering membeli barang utuk usaha melalui catatan pembelian barang, melihat catatan dalam pengelolaan usaha seperti catatan

hutang dan pembelian oleh pembeli. Selain itu juga melihat biaya rumah tangga dan rekening tabungan calon nasabah.

### c. Capital

Capital adalah aspek keuangan atas usaha yang dijalankan calon nasabah pembiayaan. Dalam penilaian prinsip capital, pihak bank melihat inventory persediaan atau stock barang ditempat usaha. Jika stock barang tersebut diuangkan akan menjadi berapa, jumlah uang tersebut dianggap modal dari pihak Outlet BSI Kepahiang kemudian menyesuaikan dengan jumlah pembiayaan yang diajukan.

### d. Condition

Condition adalah penilaian atas kondisi umum calon nasabah maupun dari usaha yang sedang dijalankan oleh calon nasabah. Pihak bank dalam melakukan penilaian dengan prinsip condition dengan cara melihat langsung kondisi saat survei ditempat usaha dengan mengamati seberapa banyak pembeli yang datang kemudian melihat kondisi persediaan barang, apakah sudah lama atau barang baru. Jika barang lama berarti tidak laku kondisi usahanya tidak berjalan selain itu melihat kestabilan kondisi ekonomi sehari-hari apabila naik turun dan tidak sesuai dengan pendapatan atau tidak stabil maka belum bisa diberikan pembiayaan.

### e. Collateral

Collateral adalah agunan atau jaminan yang digunakan untuk berjagajaga seandainya calon nasabah tidak dapat mengembalikan pinjamannya. Dalam prinsip collateral yang dilakukan di Outlet BSI Kepahiang ini dalam mengajukan pembiayaan jenis agunan yang bisa digunakan SHM, BPKB dan Deposito. Jika yang menjadi agunan adalah SHM maka pihak bank akan melihat letak bangunan atau tanah apakah tempatnya strategis dan mudah terjangkau atau tidak. Dan apabila agunannya BPKB maka dilihat kondisi kendaraan dan nama pemilik. Jenis agunan tersebut akan diuangkan sesuai dengan harga pasar saat mengajukan pembiayaan dengan pembiayaan yang bisa diberi sebanyak maksimal 80% dari harga. Untuk pembiayaan KUR Super Mikro dengan *plafond* dibawah Rp. 10.000.000,- di *Outlet* BSI Kepahiang tidak menggunakan agunan atau prinsip *collateral*.

### f. Constraint

Constraint adalah batasan dan hambatan yang mungkin terjadi pada calon nasabah. Dalam prinsip constraint yang dilakukan oleh pihak bank di Outlet BSI Kepahiang ini dengan cara melihat jenis dan tempat usaha yang sedang dijalani apakah ada kemungkinan bisa membuat usaha terhenti atau tidak. Dalam melihat usaha calon nasabah pihak bank menyiapkan tindakan apabila terjadi hambatan yang dialami calon nasabah. Dengan pertimbangan apabila sekiranya masih bisa dipertahankan maka akan dilanjutkan.

### g. Syariah

Syariah merupakan komponen ajaran Islam yang mengatur tentang kehidupan seseorang baik dalam bidang ibadah maupun dalam bidang muamalah. Dalam melakukan analisis kelayakan melalui penilaian prinsip Syariah pihak *Outlet* BSI Kepahiang melihat dari segi usaha. Usaha yang dijalankan harus terhindar dari yang haram dan tidak mengandung unsur

negatif. Usaha yang tidak bisa diberikan pembiayaan seperti: menjual barang bekas, menjual makanan yang dilarang, pijat plus-plus dan koperasi karena tidak diketahui berapa persen bunganya dan mengandung unsur riba dan juga tidak bisa dilakukan pembiayaan didalam pembiayaan.

### h. Calon Nasabah Ditolak

Dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah tidak semua calon nasabah diterima atau layak untuk diberikan pembiayaan ada juga nasabah yang ditolak. Dalam memberikan keputusan ditolak pihak *Outlet* BSI Kepahiang telah melakukan analisis kepada calon nasabah sehingga menghasilkan keputusan ditolaknya calon nasabah apabila tidak memenuhi salah satu prinsip kelayakan 6C+1S yaitu *Character, Capacity, Capital, Condition, Collateral, Constraint* dan Syariah.

### i. Calon Nasabah Membatalkan

Calon nasabah membatalkan pembiayaan dikarenakan *plafond* yang diberikan tidak sesuai dengan yang diajukan hal ini karena memberikan pembiayaan ini harus sesuai antara jumlah *plafond* yang diajukan sama yang dijadikan agunan karena keduanya harus seimbang. Jika tidak seimbang maka jumlah *plafond* yang diajukan akan diturunkan agar sesuai dengan nilai yang menjadi agunan, sesuai dengan prinsip *collateral*.

Berdasarkan penjelasan di atas, maka dapat peneliti menyimpulkan dalam menganalisis kelayakan pemberian pembiayaan kepada calon nasabah *Outlet* BSI Kepahiang mengacu pada 6C+1S yaitu *Character, Capacity, Capital, Condition, Collateral, Constraint* dan Syariah. Akan tetapi, dalam

menjalankannya jenis KUR Super Mikro tidak menggunakan prinsip collateral.

Pembiayaan yang diajukan dianggap layak apabila calon nasabah dan usaha yang dijalankan memenuhi semua prinsip 6C+1S yaitu *Character* (karakter), *Capacity* (kemampuan), *Capital* (modal), *Condition* (kondisi), *Collateral* (jaminan), *Constraint* (hambatan) dan Syariah. Apabila calon nasabah tidak memenuhi salah satu prinsip kelayakan maka pembiayaan tidak bisa diberikan dan dikatakan tidak layak.

Melihat hal ini pada *Outlet* BSI Kepahiang dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah telah melihat syarat dan prinsip kelayakan yang ada. Menurut teori Teguh Pudjo Muljono untuk dapat melaksanakan kegiatan pembiayaan yang sehat dan layak menggunkan prinsip 6C+1S sehingga bisa dikatakan pemberian pembiayaan di *Outlet* BSI Kepahiang telah menggunakan prinsip kelayakan dan dikatakan layak.

### **BAB V**

### **PENUTUP**

### A. Kesimpulan

Berdasarkan hasil dari penelitian lapangan mengenai analisis kelayakan pemberian pembiayaan produk KUR pada *Outlet* BSI Kepahiang, maka diambil kesimpulan sebagai berikut:

- 1. Terdapat enam tahapan prosedur hingga pencairan. *Pertama*, tahap pengajuan permohonan calon nasabah bisa mengajukan permohonan melalui *handphone* atau langsung mengajukan ke bank dengan membawah persyaratan yang sudah dipersyaratkan. *Kedua*, tahap pemeriksaan persyaratan. *Ketiga*, tahap analisis usaha yaitu usaha yang dijalankan oleh calon nasabah minimal sudah dua tahun berjalan. *Keempat* yaitu tahap pemberian keputusan yang harus disetujui oleh *Micro Staff*, Kepala *Outlet* BSI Kepahiang dan Kepala Pimpinan Cabang BSI Bengkulu. *Kelima* yaitu tahap akad perjanjian dan penandatangan dengan menggunakan Surat Persetujuan Prinsip Pembiayaan (SP3) Murabahah. *Keenam* yaitu tahap pencairan yang uangnya harus diambil di BSI Cabang Bengkulu.
- 2. Dalam menganalisa kelayakan pemberian pembiayaan produk KUR. *Outlet*BSI Kepahiang sudah dikatakan sangat baik dan layak dalam menentukan calon nasabah yang layak dan tidak layak mendapatkan pembiayaan KUR dengan jenis KUR Super Mikro, KUR Mikro dan KUR Kecil. Karena *Outlet*BSI Kepahiang dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah telah menggunakan prinsip kelayakan yaitu mengacu pada prinsip 6C+1S yaitu

Character, Capacity, Capital, Condition, Colleteral, Constraint dan Syariah. Untuk pembiayaan jenis KUR Super Mikro tidak menggunkan prinsip collateral. Apabila calon nasabah tidak memenuhi salah satu dari prinsip tersebut maka calon nasabah dikatakan tidak layak diberikan pembiayaan dan ditolak, Dari calon nasabah yang ditolak dan membatalkan peminjaman karena plafond diturunkan disebabkan tidak memenuhi salah satu prinsip yaitu prinsip Collateral, Character, Capacity, Constraint dan syariah sehingga tidak layak.

### B. Saran

Dari hasil penelitian yang telah dilakukan terdapat beberapa saran dari peneliti untuk BSI khususnya *Outlet* BSI Kepahiang, yaitu:

- Diharapkan Outlet BSI Kepahiang bisa seperti bank lainnya. Pada prosedur pembiayaan tahap pencairan yaitu bisa langsung dari Outlet BSI Kepahiang tanpa harus mengambil ke BSI Kantor Cabang Bengkulu agar proses pencairan pembiayaan lebih cepat.
- 2. Diharapkan *Outlet* BSI Kepahiang dalam memberikan pembiayaan kepada calon nasabah lebih melihat prinsip *constraint* dalam memberikan pembiayaan agar bisa meminimalisirkan risiko tersendatnya pembayaran angsuran kedepannya.

### DAFTAR PUSTAKA

### **BUKU**

- Aditama, Roni Angger dan Mohammad Rofiudin. 2020. *Pengantar Bisnis Dilengkapi dengan Analisis Studi Kelayakan Bisnis*. Malang: AE Publishing.
- Andrianto dan M.Anang Firmansyah. 2019. *Manajemen Bank Syariah*. Surabaya: QiaraMedia.
- Anggito, Albi, dkk. 2018. Metodologi Penelitian Kualitatif. Bandung: CV Jejak.
- EvaY. 2020. Metode Dan Riset Desain Komunikas iVisual DKV. Yogyakarta: CV Budi Utama.
- Firman. 2018. Terampil Menulis Karya Ilmiah. Makasar: Aksara Timur.
- Habibi, Roni dan Raymana Aprilian. 2019. *Tutorial dan PenjelasanAplikasi E-Office Berbasis WEB Menggunakan Metode RAD*. Bandung: Kreatif IndustriNusantara.
- Harahap, Sofyan S, dkk. 2010. *Akuntansi Perbankan Syariah*. Jakarta: LPFE Usakti. Ismail. 2018. *Manajemen Perbankan*. Jakarta: Prenadamedia Group.
- Kasmir. 2012. Dasar-Dasar Perbankan. Jakarta: Raja Grafindo Persada.
- Muhamad. 2016. *Manajemen Pembiayaan Bank Syariah*. Yogyakarta: UPP STIMYKPN.
- Muhammad. 2005. *Manajemen Bank Syariah*. Yogyakarta: UPP AMPYKPN. Mulyono, Teguh Pudjo. 2007. *Manajemen Perkreditan Bagi Perbankan*. Yogyakarta: Komersil.
- Mustari, Muhamad dan M Taufiq Rahman. 2012. Pengantar Metode Penelitian.
- Nugroho, Setyawan Adhi. 2021. *Pemberdayaan Masyarakat Desa Berbasis Teknologi Tepat Guna di Daerah*. Indonesia: Guepedia.
- Rahayu, Sri, dkk. 2010. *Studi Kelayakan Bisnis Peternakan*. Bandung: Fakultas Peternakan Universitas Padjajaran.

- Rivai, Veithzal dan Andria Permata Veithzal. 2008. *Islamic Finansial Management*. Jakarta: Raja Grafindo Persada.
- Rivai, Veithzal, dkk. 2013. *Commercial Bank Management*. Jakarta: Raja Grafindo Persada.
- Rival, Viethzal. 2011. Islamic Banking. Jakarta: Bumi Aksara.
- Subagyo, Ahmad. 2021. Buku Manajemen PembiayaanMikro. Yogyakarta: CV Budi Utama.
- . 2007. *Studi Kelayakan Teori dan Aplikasi*. Jakarta: PTElex Media Komputindo.
- Sugiyono. 2014. Memahami Penelitian Kualiatatif. Bandung: Alfabeta CV.
- Sulasih, dkk. 2021. Studi Kelayakan Bisnis. Jakarta: Yayasan Kita Menulis.
- Umam, Khaerul. 2013. *Manajemen Perbankan Syariah*. Bandung: Pustaka Setia.
- Umrati dan Hengki Wijaya. 2020. *Analisis Data Kualitatif*. Makasar: Sekolah Tinggi Theologia Jaffray.
- Winarni, Endang Widi. 2018. *Teori Dan Praktik Penelitian Kuantitatif Kualitatif*, *PTK*, *R&D*. Jakarta: Bumi Aksara.
- Zulkifli, Sunarto. 2007. *Panduan Praktis Perbankan Syariah*. Jakarta Timur: Zikrul Hakim

### **JURNAL**

- Achmad Lubabul Chadziq. 2017. *Manajemen Pembiayaan Bank Syariah*. Jurnal Ekonomi Syariah 2, no. 2. https://dx.doi.org/10.30736/jeda.v2i2.27
- Aidil. 2014. Analisis Pinjaman Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada Bank BRI Kanca Tebing Tinggi Unit Serampah. Jurnal Ilmiah Accounting Changes Vol 2 No.1.
- Claudio Yosia Tumbel. 2015. Aspek-Aspek Penilaian Dalam Pemberian Kredit Bank. Jurnal Lex Privatum 3, no. 3.
- Henny Sri Astuty. 2015. Prinsip 6C Character Capacity, Capital, Condition Of Economy,, Collateral, dan Constraint dalam Wirausaha Mahasiswa. Jurnal Economia11, no. 1. https://doi.org/10.21831/economia.v11i1.7756

- M Iqbal. 2019. Ayat-Ayat Al-Qur'an dan Hadis-Hadis Tematik Tentang Uang Dan Pembiayaan. Jurnal Ekonomi Islam1, no. 2. http://dx.doi.org/10.30596 % 2faghniya.v1i2.3223
- Mauludina Kanzul. 2020. *Prinsip Kehati-hatian dalam Sistem Pembiayaan BMT*. Jurnal Perbankan Syariah 4, no. 2. https://doi.org/10.30762/1wadiah.v4i2.3083
- Moh Nurul Qomar. 2018. *Mudharabah Sebagai Produk Pembiayaan Perbankan Syariah Perspektif Abdullah Saeed*. Journal Of Islamic Banking And Finance 2, no. 2. http://dx.doi.org/10.21043/1maliah.v2i2.4890
- Muhamad Agus Sudrajat. 2018. Analisis Pengaruh Kredit Usaha Rakyat aTerhadap Sustainability Profit Dengan Lokasi Usaha Sebagai Variabel Moderating Pada UMKM. Jurnal Sosiologi2, no. 1.
- Muhamad Turmudi. 2016. *Manajemen Penyelesaian Pembiayaan Bermasalah Pada Lembaga Perbankan Syariah*. Jurnal Studi Ekonomi dan Bisnis Islam1, no. 1. https://doi.org/10.31332/lifalah.v1i1.477
- Mustika Rimadhani. 2011. *Analisis Variabel-Variabel Yang Mempengaruhi Pembiayaan Murabahah Pada Bank Syariah Mandiri Periode 2008*. Jurnal Media Ekonomi 19, no. 1. https://doi.org/10.25105/me.v19i1.833
- Putri Maulani Fauzi, dkk. 2019. *Analisis Kelayakan Serta perancangan aplikasi website pada startup digital creative fotografi berdasarkan aspek pasar, aspek teknis dan aspekfinansial*. Jurnal Intech 5, no. 2. http://dx.doi.org/10.30 656/intech.v5i2.1589
- Rahmat IIyas. 2015. *Konsep Pembiayaan Dalam Perbankan Syariah*. Jurnal Penelitian 9, no. 1. https://doi.org/10.21043/jupe.v9i1.859
- Rahmat Ilyas. 2019. *Analisis Kelayakan Pembiayaan Bank Syariah*. Jurnal Ilmu Syari'ah dan Perbankan IslamVol 4 No. 2. https://doi.org/1032923/asy.v4i2.
- Riawan dan Wawan Kusnawan. 2018. *Pengaruh Modal Sendiri dan Kredit Usaha Rakyat (KUR) Terhadap Pendapatan Usaha*. Jurnal Akuntansi dan Pajak 19,no. 1. http://dx.doi.org/10.29040/kap.v19i1.158
- Rusdan dan Antoni. 2018. *Prosedur Pembiayaan Bank Syariah*. Jurnal Pendidikan dan kajian Keislaman 11,no. 2.

- Sawitri Putri Nursakti. 2018. *Jaminan Hak Tanggungan Pada Produk Pembiayaan Murabahah Dan Musyarakah Di Bank Muamalat Indonesia*. Jurnal Ilmu Hukum 14, no. 27. https://doi.org.10.5281/zenodo.1188360
- Suryanto. 2019. *Analysis People's Business Credit In The Bank Rakyat Indonesia*. Jurnal Pemikiran dan penelitian Administrasi Bisnis dan Kewirausahaan 4, no.2. https://doi.org/10.18551/econeurasia.201912
- Syukuri Ahmad Rifai, dkk. 2017. Analisis Pengaruh Kurs Rupiah, Laju inflasi, Jumlah Uang Beredar Dan Pertumbuhan Ekspor Terhadap total Pembiayaan Perbankan Syariah Dengan Dana Pihak Ketiga Sebagai Variabel Moderating. Jurnal Muqtasid Ekonomi dan Perbankan Syariah 8, no 1.https://doi.org/10.18326/muqtasid.v8i1.18-39

### WEBSITE

- Info Perseroan. *Nilai-nilai Perusahaan*, Diakses dari https://ir.bankbsi.co.id/corporate \_values.html,diakses pada15 Maret 2022,pukul 17.50.
- Visi dan Misi, https://ir.bankbsi.co.id/vision\_mission.html diakses tanggal 15 Maret 2022, pukul 14.34.
- Informasi lengkap tentang Bank Syariah Indonesia, https://www.bankbsi.co.id/company-information/tentang-kami diakses 15 Maret2022,pukul 17.40.
- Muhammad Iqbal. 5 Produk Populer Bank Syariah di Indonesia, https://www.cnbcindonesia.comdiakses 15 Maret 2022, pukul 19.52.
- PLN Tarakan. *Tata Nilai*, http://pln-t.co.id/tatanilai.php diakses 15 Maret 2022, pukul 19.13.
- Putri Ayu. Mengenal Lebih Dekat Dengan Bank Syariah Indonesia, <a href="https://retizen.republika.co.id">https://retizen.republika.co.id</a> diakses 15 Maret 2022, pukul 18.05.

L

A

M

P

I

R

A

N



### KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) CURUP FAKULTAS SYARI'AH DAN EKONOMI ISLAM

lalan Dr. AK. Gami, No. 01 Kodo Pus 108 Telp (0772) 21010-7003044 Fax (0772) 21010 Hp. 082180121778 Curup 19119 Wabsitu / Pakultas Kyari als das Eksunoni Islam IAIN Curup, filicultas sysrials dan ekonomi islam stain curup biogapot com

LINESS BENE				
	_	 -		
EVADABLE ID	DENCARDAN		12	

Nama	Hinggila Kenata	San
NIM	(@631012	
1. 14	idul yang Diusulkan	
A CONTRACTOR		

No	Judul Proposal Skripsi	Keterangan
1	Anousis hetaujakan Pembertan Gembingaan kredit Usoha Rakya (Kur) Pada Bank Syaruh Indonesta (BSI) KCP bepahlang	f
2	Analisis faktor Penghambat forth Macyaranat di Dera Suro Nir dalam Wenggunakan Jassa Bank Syariah.	/

2. Usulan Dosen Pembimbing

Pembimbing I	Hay and the Hay and the control of
Pembimbing II	

Curup. 10 November 2021

( Angelo Renala Sai) NIM. (3651012

Dosen yang Menyetujui

1	Film awati, ME	()
2	JANACLUDIN PAHMAR M.A	101 ( 7/2)
3	Khairal Umam Khudon	· ()
4		<i>S</i> 1 ()

### Catatan

- 1. Setiap mahasiswa wajib mengajukan minimal 2 (dua) judul
- 2. Dosen pembimbing yang diajukan bukan pembimbing akademik
- 3. Dosen pembimbing yang diajukan hanya bersifat usulan
- 4 Apabila terjadi kesamaan judul antara mahasiswa maka yang disetujui adalah yang pertama kali mengajukan
- 5. Judul yang disetujui oleh minimal 3 dosen, yang terdiri dari:
  - Dosen pembimbing akademik
  - Dosen perbankan syari'ah
  - Ketua prodi perbankan syariah (jika ketua prodi sama dengan dosen pembimbing akademik, maka ganti dengan dosen perbankan syariah)



# KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI CURUP PRODI PERBANKAN SYARIAH JI. Dr. AK. Gard Kotak Pus 108 Telp. (0732) 21010-7003044 Fax (0732) 21016 Curup 39119

# BERITA ACARA SEMINAR PROPOSAL SKRIPSI Nomor: //in.J4/FS.02/PP.00.9/01/2022

	nari ini		Bulan	Jefferi, Tahun ,	. 2027. telah
Nama	: .Angote Fenete S	ori	1 18631012		
Prodi / Jurusan	: Perbonton Sy	mah	/ Sweet als & Fil	conomi Islam	2 4
Judul .	Analisis talayed	en Parkerien Pa yarieh Indonesia	(BS) Esp	inpahiong.	yne (Kerk)
Dengan Petugas	Seminar Proposal Skrip	osi sebagai berikut :	***************************************		
	: Salpl Harmayar	ša			
Calon Pmbb I	Hardrianta				
Calon Pmbb II	Ankrika .co. F.	59			
	lisis kedua calon pembi udiens, maka diperoleh				
				and the same	
1	ction panalities	bordehulu / Panal	bras nores u	incurring dan	Jugor apa.
- P.950	doen Panalition allition balogeton malihet yeng Sc	hand Light	Kan lear	da di wa	o Shya
3di-ba	hboh. L.S. nga	bior Syproh / or	skilkst.l.	S. unbuk alth.	.trker
4. Panak	ition torolchailu ta	ores di Conta P	briadoca cotado	f	
- 5.0	U-0 500 133	and Derbertan	los mit		
5. 5. 9th	yong maa dilil vonce digamber	an den eft y	ng arret	۲	
dalam rangka pe	i catatan tersebut di ata nggarapan penelitian si wajib melakukan perb	kripsi. Kepada saudara aikan berdasarkan kons	presenter yang pa sultasi dengan ked	roposalnya dinyatak lua calon pembimbir	an.layak dengan ng paling lambat
1.4 hoei cetolah o	eminar ini vaitu nada	tanggal bu	ian . Pabattori.tah	un 2024 apat	ria sampai pada
tanggal tersebut gugur.	saudara tidak dapat m	enyelesaikan perbaika	n, maka hak sau	dara atas judul prop	oosal dinyatakan
Demikin	n agar dapat dipergunal	can sebagaimana mesti	nya.		
	17			Curup, 19 Jan	upi - 2022
		Moderato		curup,Qav	Tribini 2022
		Ali			
V.		41		0	
11.		"Salp) Harma	yan	a. Stiling	
Calon Pemberatu	The state of the s			Calon Penthiniping I	•
1 / XIII	1)			TUH	
ARRY	W				
Honderallo	MA			Andriko , M-	- 39
	.,	*	1 3	NIP. 19890101.20	(Aby 180



### SURAT KEPUTUSAN DEKAN FAKULTAS SYARIAH DAN EKONOMI ISLAM

000 /In 34/FS/PP 00 9/01/2022 Nomor

### PENUNJUKAN PEMBIMBING I DAN PEMBIMBING II PENULISAN SKRIPSI

# DEKAN FAKULTAS SYARIAH DAN EKONOMI ISLAM INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI CURUP

Bahwa untuk kelancaran penulisan skripsi mahasiswa perlu ditunjuk dosen pembimbing I dan II Menimbang

yang bertanggung jawab dalam penyelesaian penulisan yang dimaksud, Bahwa saudara yang namanya tercantum dalam surat keputusan ini dipandang cakap dan mampu

serta memenuhi syarat untuk diserahi tugas tersebut.

Undang-undang Nomor 20 Tahun 2003 tentang Sistem Pendidikan Nasional; Undang-undang Nomor 12 Tahun 2012 tentang Pendidikan Tinggi

Undang-undang Nomor 14 Tahun 2005 tentang Guru dan Dosen, Peraturan pemerintah Nomor 19 Tahun 2005 tentang Standar Nasional Pendidikan,

Peraturan pemerintah Nomor 4 Tahun 2014 tentang Penyelenggaraan Pendidikan Tinggi dan

Pengelolaan Perguruan Tinggi

Peraturan Presiden Nomor 24 Tahun 2018 tentang 1AIN Curup,

Keputusan Menteri Agama RI Nomor: B.II/3/15447, tanggal 18 April 2018 tentang Pengangkatan Rektor Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Curup Periode 2018-2022;

Surat Keputusan Rektor IAIN Curup Atas nama Menteri Agama RI Nomor 0050/In.34/2/KP.07.6/01/2019 tentang Penetapan Dekan Fakultas Syariah dan Ekonomi Islam Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Curup

### MEMUTUSKAN

Menetapkan Pertama

Mengingat

Menunjuk saudara:

1. Hendrianto, MA 2. Andriko, M.E.Sy NIDN, 202168701

NIP 198901012019031019

Dosen Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Curup masing-masing sebagai Pembimbing I dan Pembimbing II dalam penulisan skripsi mahasiswa

Anggita Renata Sari NAMA

18631012 NIM:

PRODI/FAKULTAS

Perbankan Syari'ah (PS)/Syari'ah dan Ekonomi Islam Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada Bank Syariah Indonesia (BSI) KCP Kepahiang JUDUL SKRIPSI

Kepada yang bersangkutan diberi honorarium sesuai dengan peraturan yang berlaku;

Kedus Keputusan ini mulai berlaku sejak tanggal ditetapkan dan berakhir setelah skripsi tersebut dinyatakan Ketiga

sah oleh IAIN Curup atau masa bimbingan telah mencapai satu tahun sejak SK ini ditetapkan

Ujian skripsi dilakukan setelah melaksanakan proses bimbingan minimal tiga bulan semenjak SK ini Keempat ditetapkan

Kelima

Segala sesuatu akan diubah sebagaimana mestinya apabila dikemudian hari terdapat kekeliruan dan

kesalahan

Surat Keputusan ini disampaikan kepada yang bersangkutan untuk diketahui dan dilaksanakan Keenam

Ditetapkan di Curup

Pada tanggal 28 Januari 2022

7 Dr. Yuseri, M.Ag 1 NIB-197002021998031007 F

- Ka Biro AU: AK IAINComp
- Pembooling I dan II Bendahara IADI Curup

- Hernistan LAIN Curup Kepula Perpustahaan IAIN Curup Kepula Perpustahaan IAIN Curup Arap/Fakultus Syari'ah dan Ekonomi Islam IAIN Curup dan yang bersangkutan



### KEMENTERIAN AGAMA KEPUBLIK INDUNESIA INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI CURUP FAKULTAS SYARIAH DAN EKONOMI ISLAM

Jl. Dr. AK. Guni Kotak Pov 108 Telp. (0752) #1010-700504+ Fax (0752) #1010 Curup 59119 Website/facebook: Fakultus Syariah dan Ekonomi Islam IAIN Curup Emuil: fakultas.sei@iaincurup.ac.id

Nomor

:02.9.2/In.34/FS/PP.00.9/04/2022

Curup, 12 April 2022

Lamp Hal : Proposal dan Instrumen : Rekomendasi Izin Penelitian

Kepada Yth,

Pimpinan Bank Syariah Indonesia (BSI)

Di-

Kepahiang

Assalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Dalam rangka penyusunan skripsi strata satu (S1) pada Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Curup.

Nama : Anggita Renata Sari

Nomor Induk Mahasiswa : 18631012

Progran Studi : Perbankan Syari'ah (PS)
Fakultas : Syari'ah dan Ekonomi Islam

Judul Skripsi : Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR)

Pada Bank Syariah Indonesia (BSI) KCP Kepahiang

Waktu Penelitian : 12 April 2022 Sampai Dengan 12 Juni 2022 Tempat Penelitian : Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Mohon kiranya, Bapak/Ibu berkenan memberikan izin penelitian kepada mahasiswa yang bersangkutan.

Demikian surat rekomendasi izin penelitian ini kami sampaikan, atas kerja sama dan izinnya diucapkan terima kasih.

Wassalamu 'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh.

Dekan,

rusefri, M.Ag

197002021998031007

- BSI

Nomor

: 022 /SK/UNIT-KEPAHIANG/ 06 /2022

Kepahiang, 13 Juni 2022

Lampiran

: I lembar

Perihal

: Berakhirnya Penelitian

Kepada Yth. Rektor IAIN Curup Jl. Dr. AK Gani Curup Kab. Rejang Lebong

Assalaamu'alaikum Warohmatullahi Wabarakatuh

Semoga Allah SWT senantiasa memberikan taufik dan hidayah-Nya kepada kita semua, serta kemudahan dalam menjalankan aktivitas sehari-hari.

Sehubungan dengan Telah berakhirnya penelitian skripsi yang berjudul Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada Bank Syariah Indonesia (BSI) KCP Kepahiang yang dilaksanakan pada tanggal 12 April s/d 12 Juni 2022. Mengenai permohonan Izin Penelitian Mahasiswa Universitas IAIN Curup dengan nama sebagai berikut:

Nama .

: Anggita Renata Sari

NIM

: 18631012

Program Studi

: Perbankan Syariah

Melalui surat ini kami memberitahukan kepada Bapak/Ibu bahwa Telah selesai Penelitian Mahasiswa Universitas IAIN Curup dengan mengacu kepada ketentuan, peraturan dan tata tertib perusahaan yang berlaku.

Demikian hal ini kami sampaikan. Atas perhatiannya, Kami ucapkan terima kasih.

Wassalaamu'alaikum Warohmatullahi Wabarakatuh

PT. Bank Syariah Indonesia (BSI)

Karfor Unit Kepahiang

Asep Setiawan Unit Head

Tembusan:

I. Arsip



# KARTU KONSULTASI PEMBIMBING SKRIPSI

ANGELTA PENETA SPEL

NAMA NIM

SYNCIAH DAN EKONOM ISLAM / PERBANSAH SYNCIAH 18651012 FAKULTAS/ PRODI

PEMBIMBING II JUDUL SKRIPSI PEMBINBING I

ANDRIKO, M.E. SY RANBERIALI PENBUNYANI KREDIT USAHA PARYAT (KUR) PASA BANK SYAZIAH INDONESIA HENDERNTO, MA

(BSI) KCP KEPAHIANG

" Kartu konsultasi ini harap dibawa pada setiap konsultasi dengan pembimbing I atau pembimbing 2;

- berkonsultasi sebanyak mungkin dengan pembimbing I minimal 2 (dun) kali, dan konsultasi pembimbing 2 minimal 5 (lima) kali \* Dianjurkan kepada mahasiswa yang menulis skripsi untuk dibaktikan dengan kolom yang di sediakan;
- Agar ada waktu cukup untuk perbaikan skripsi sebelum diujikan diharaphan agar konsultasi terakhir dengan pembimbing dilakukan paling lambat sebelum ujian skripsi.



# KARTU KONSULTASI PEMBIMBING SKRIPSI

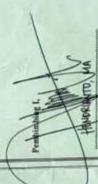
ANGOLTA REMATA SARU 18631012 FAKULTAS/ PRODI NAMA NIN

SYARINH & ECONOMI CLAM / FERRNICHA GYARIAH

PEMBIMBING II JUDUL SKRIPSI PEMBINIBING I

ANDERG M.E. BY PEMBERIAH PEMBAYAHH KREOT USAHA RANALISIS KELAYAKAH PEMBAYAHH KROOMESIA (BEL) KEP KEPANIMAG HENDRIAMED, MA

Kami berpendapat bahwa skripni ini sudah dapat diajukan untuk ujian skripsi IAIN Curup.



AKEND, M.E.S.

NIP. 19890101201903019

NIEN. 202168701



	Paraf Mahasiswa								
	Paraf Pembimhing II	FE (	18	*	To	OF C	F		
TAIN CURLIP	Hal-hal yang Dibicarakan	Hisngan Brysoan Arabis, gambang Ming Merya dal, tambanan podade, Kulang Budahasan	-Act Bas II dan Bas III - Revisi Pedoman Wawancara Persingkah Pertangaan	- Acc Mair BAB 1, II, III dan Pedeman Wawancara	- Data Grang wandercare (forthered) - Di BAB Wdan V huruf assing di Italic	Phile Sylether	Ace gods man		
	TANGGAL	of the	04 April 2022	13 Main. 2012	27 Mei 2022	31 Nei 2022	02 Juni 2021		
	ON NO	+	м	m	+	ın	9	7	00



### KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI CURUP

Jl. Dr. A.K. Gom, No. 1, Teljs. (0732) 21010-21759, Fax 21010 Curup 39119 erholt admin@mircurup.ac.sd

# SURAT KETERANGAN CEK SIMILARITY

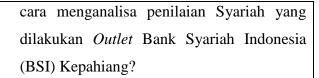
Admin Turn	itin Program Studi Parbonkan Syanah menerangkan bahwa telah
dilakukan p	emeriksaan similarity terhadap proposal/skripsi/tesis berikut:
Judul	: Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Isledil Usaha Rakyal (Fulk) Pada Bank Syaniah Indonesia (ESI) Kop Kepahlang
Penulis NIM	: Ariggita Renata Sari : 18631012
Dengan ting	kat kesamaan sebesar%
Demikian su sebagaiman	rat keterangan ini dibuat dengan sebenarnya dan untuk dipergunakan a mestinya
	Curup, 04 Juli 2022
	Admin Turnitin Prodi Perbankan Syanah
	C selvis m
	( TOLEHAM )

# PEDOMAN WAWANCARA DI OUTLET BANK SYARIAH INDONESIA (BSI)) KEPAHIANG

Pertanyaan Penelitian	Indikator
Bagaimana prosedur pembiayaan	1. Bagaimana proses pengajuan permohonan
produk Kredit Usaha Rakyat	Kredit Usaha Rakyat (KUR) pada Outlet
(KUR) pada Outlet Bank Syariah	Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang?
Indonesia (BSI) Kepahiang?	2. Apa saja syarat-syarat yang harus dipenuhi
	oleh nasabah dalam proses permohonan
	Kredit Usaha Rakyat (KUR) pada Outlet
	Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang?
Bagaimana analisis kelayakan	3. Apa saja isi perjanjian yang dilakukan
pemberian pembiayaan produk	antara pihak Outlet Bank Syariah Indonesia
Kredit Usaha Rakyat (KUR) pada	(BSI) Kepahiang dan nasabah?
Outlet Bank Syariah Indonesia	4. Berapa jumlah minimal dan maksimal
(BSI) Kepahiang?	pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) di
	Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI)
	Kepahiang yang disalurkan kepada
	nasabah?
	5. Berapa lama proses persetujuan
	pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) di
	Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI)
	Kepahiang dilakukan?
	6. Siapakah yang memberi keputusan untuk
	persetujuan pemberian pembiayaan Kredit
	Usaha Rakyat (KUR) pada <i>Outlet</i> Bank
	Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang?

- Bagaimana prosedur analisis kelayakan dalam pemberian pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) yang dilakukan pada *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang?
- 2. Terdapat beberapa prinsip yang menjadi acuan untuk menganalisis kredit atau pembiayaan. Prinsip pertama adalah *Character*. Bagaimana cara menganalisis *Character* nasabah dan *Character* yang baik itu seperti apa?
- 3. Prinsip kedua adalah *Capacity*. Bagaimana cara menganalisis faktor *Capacity* atau kemampuan nasabah?
- 4. Prinsip ketiga adalah *Capital*. Bagaimana cara *Outlet* Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang dalam menganalisa *Capital* atau modal calon nasabah?
- 5. Prinsip keempat adalah Condition.
  Bagaimana cara Outlet Bank Syariah
  Indonesia (BSI) Kepahiang menganalisa
  faktor Condition atau kondisi nasabah?
- 6. Prinsip kelima adalah *Colleteral*.

  Bagaimana cara menganalisa faktor *Colleteral* atau jaminan dan apa saja jenis
  jaminan yang dapat diberikan calon nasabah
  untuk menerima pembiayaan?
- 7. Prinsip keenam adalah Constraint. Bagaimana cara Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang menganalisa Constraint atau hambatan?
- 8. Prinsip ketujuh adalah Syariah. Bagaimana



- 9. Apa yang menyebabkan pihak *Outlet* BSI Kepahiang menolak pemberian pembiayaan kepada dua puluh lima calon nasabah?
- 10. Apa yang menyebabkan calon nasabah membatalkan pembiayaan yang telah diajukan?

## Kepala Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Nama Informan : Asep Setiawan

Kegiatan : Wawancara

Hari/Tanggal : Selasa, 10 Mei 2022

Pukul : 10.04-11.30 WIB



## Micro Staff Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Nama Informan : Martha Wira Utama

Kegiatan : Wawancara

Hari/Tanggal : Senin, 09 Mei 2022

Pukul : 08.38-09.54 WIB



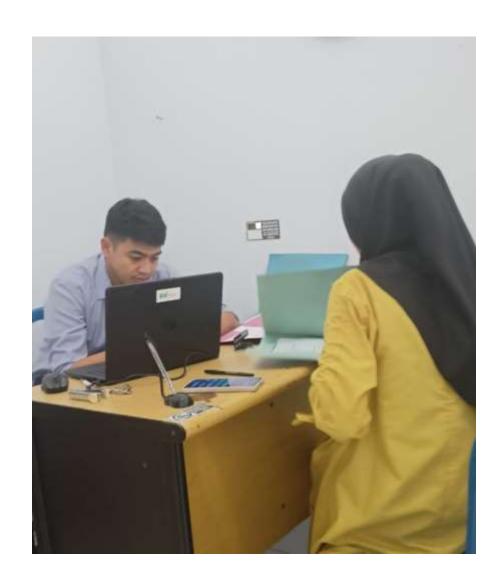
# Micro Staff Outlet Bank Syariah Indonesia (BSI) Kepahiang

Nama Informan : Ridho Ilahi

Kegiatan : Wawancara

Hari/Tanggal : Senin, 18 April 2022

Pukul : 14.52-16.22 WIB



#### SURAT BUKTI WAWANCARA

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Asep Schowan

Jabatan : Unit Head

Umur : 40 Tahun

Menerangkan dengan sebenarnya bahwa:

Nama : Anggita Renata Sari

Nim : 18631012

Fakultas : Syariah dan Ekonomi Islam

Prodi : Perbankan Syariah

Telah melaksanakan wawancara dalam rangka penyusunan skripsi yang berjudul "Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada Bank Syariah Indonesia (BSI) KCP Kepahiang" yang dilaksanakan pada tanggal 12 April 2022 sampai dengan 12 Juni 2022.

Demikian keterangan ini telah dibuat dengan sebenarnya untuk dapat digunakan sebagaimana mestinya.

Kepahiang, 10 Mei 2022

Narasumber

### SURAT BUKTI WAWANCARA

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Martha Wira Utoma

Jabatan : Witro Slaff

Umur : 28 Tahun

Menerangkan dengan sebenarnya bahwa:

Nama : Anggita Renata Sari

Nim : 18631012

Fakultas : Syariah dan Ekonomi Islam

Prodi : Perbankan Syariah

Telah melaksanakan wawancara dalam rangka penyusunan skripsi yang berjudul "Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada Bank Syariah Indonesia (BSI) KCP Kepahiang" yang dilaksanakan pada tanggal 12 April 2022 sampai dengan 12 Juni 2022.

Demikian keterangan ini telah dibuat dengan sebenarnya untuk dapat digunakan sebagaimana mestinya.

Kepahiang, 09 Mei 2022

Narasumber

#### SURAT BUKTI WAWANCARA

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : EIPHO ILLAMI

Jabatan : MICEO STAF

Umur : 20 Tohun

Menerangkan dengan sebenarnya bahwa:

Nama : Anggita Renata Sari

Nim : 18631012

Fakultas : Syariah dan Ekonomi Islam

Prodi . : Perbankan Syariah

Telah melaksanakan wawancara dalam rangka penyusunan skripsi yang berjudul "Analisis Kelayakan Pemberian Pembiayaan Kredit Usaha Rakyat (KUR) Pada Bank Syariah Indonesia (BSI) KCP Kepahiang" yang dilaksanakan pada tanggal 12 April 2022 sampai dengan 12 Juni 2022.

Demikian keterangan ini telah dibuat dengan sebenarnya untuk dapat digunakan sebagaimana mestinya.

Kepahiang, 18 April 2022

Narasumber

Ridle Mak

BSI KUR Modal Usaha Meningkat Bisnis Makin Melesat Mudoli, Copat & Berkah

4	200	10 to 61	EUR YUPERN	MORP (S)	West a	S. 50
				Jesestesi .		
	7600	7)	HARIFE THE			8
		1	1			
	~ 100.0W	680,002	221,809	152,330	111,43	90,664
	18,100,000	1604	46,05	384,215	234,657	151.325
800	HENER	SERVICE SERVICE	KUR MAN	O Marie		19
_	15.00E.000	129039	564,815	496,329	352,275	285,592
	20,000,000	1771379	886,417	108,439	463,705	386,656
	20,700,800	2,581,990	LYSMAN	917.639	764,551	\$75,984
	25,700,000	1,841,657	LYTERAN	1,716,877	939,400	muu
	11,000,000	4305327	1206001	132180	(114,211	766,640
	13,000,000	3.16350	2388,237	185316	1,414,132	1,016,968
	75,000,000	6034,650	130246	1,129,536	1,643,552	1,313,296
	10,000,000	6.885.304	13656	148,95	1,675,802	1,546,524
	95,000,000	7,745,879	1396,075	1797,974	2313,653	1,735,957
	100,000,000	1,606,60	4,62361	3,042,194	1,341,513	1,911,260

Section in	W Glas	WAY MAKE MEET	<b>加斯</b> 斯	<b>对学校</b>	1
-	40.000	111111111111111111111111111111111111111	Internal		
Plates.		Maziel N			
	1	2	3.	4	5
171,000,000	6.642.7TB	4,476,767	3,872,816	2,371,388	LMIAIS
175,000,000	30,758,304	5,540,076	3,002,742	7,995,629	2,436,600
151,090,000	12.505.564	6548393	4363291	1521.754	2,899,500
175,400,000	DUBLIES.	2,754,707	\$333,638	4,125,842	13634
700,000,000	(7,713,284	8,864,022	6,084,367	4,617,006	3,8450
718,900,000	21,536,803	11004151	7,65,481	5,071,257	4,000,000
200,000,000	5,6335	13,296383	9,06365	1,045,509	5,799,840
100,000,000	01.01.250	18.512220	TEACHER.	8215,760	6,766,483
40.00.00	14.00,572	11,731,200	12 148.775	1394,003	1,710,171
600,000,000	18.725.893	259625	13,689,872	10,580,00	8,699,761
50,00,00	1000100	0.9636	15,110,348	11,742,515	5,666,401

Syarat Pengajuan BSI KLIR

RIDHO JLLAHI 085382389694



BSI ₩ ₩ ===







BSIKUR Modal Usaha Meningkat Bisnis Makin Melesat

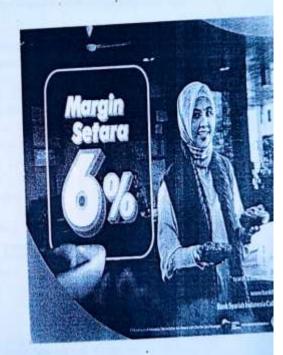
Mudah, Cepat & Berkah

Bebas Blaya Provisi

Proses Pembiayaan 2 Hari Cair \*

Syarat Mudah

Sesual Printig Systian



_	Tipe Freshik	No. CF	Nama Pelaksana Usaka	Rebailing Februik	119	Tyl Perceiven	Tyl X Tempe	fillel Kentrali	OS Policia
7	NUMBER OF STREET	51281790	BATNA	1042127917	1	01-66si-21	01-Met-25	300.000.005,00	90.025.061.06
- 0	NURSECUL RESIDENCE	51387481		1049425874	1	E1-Apr-21	06-491-24	M1.000.001,00	\$2,848.011,00
- 6	KUR KECK B MURASA	51267463		1049435874	1	21-Apr-21	01-Apr-34	2301000000000	78.995.342.05
- 3	BURNECK BINGRASA		MEGAWATI	1046590418	1	\$2.0m21	22-049-24	175-000-000-00	130.761.790,00
- 0	KUR KECK IR MAJKARA		RIDWAN APRIANTS	3048473681		89-Met 21	05-66a-27	135.000.000.00	12.400.011,19
1	FURNISCE, IS NUMBER		SATNA UTS	1016762604	1	SE-Aguit-25	SF-Agun-27	80.000.000.00	41.418.61279
- 3	KUR KEDL IS MURASA		IN GUSTIAWAN	1000819418		13 Am-21	09-tun-29	90,000,000,00	MARKALLER
	BURNMEND IS MURNE	- C.S.M. (1)	HASTIA ARISKA	1040653178	1	£5-00-25	D5-D40-Z2	55,000,000,00	25,394,305,00
	BUR MIKRO IS MURAE		NUMBER	TORRASEPEZ		State di.	05-Mar-23	50-000-000,00	4.299.040,701
10	EUR SECIL IS MURABA		<b>CHARRALAY</b>	1008760006		DE Hop-21	04-Nop-27	110,000,001,01	120.709.000,00
11	KUR KITCIL IN MURABA	5120000		103465003		84-Din-21	04.05± 25	200,000,000,00	SERMANUE
10	BUH RECILIS MURABA		DADE ANDONA SOAD	1041162548		04-April 41	14-April-25	19,000,000,00	18.150.577/09
11	EUR MIKRO IS MURAS	NIZMBRO	AGUSTIAN MARRADI	1048417459	3	06-Mar-21	05-44a-34	25.990.000,00	1638136530
.14	NUR MICHOEN BURNE	31290147	ZAPARI	1040894512		05-May-25	75 Nop 25	46.943.563,00	17.587.400,31
13	KUR KECIL IB MURABA	51298909	CON MENTANA SRAJA SPIAGA	1042518391		15 Aug-21	05-Hup-23	\$15,000,000,00	118.745.70(70)
18	KUR KECIL III MURABA	51288335	PETRE WIGHVARYTY	3033876307	*	75-Mar-21	25-Mar-23	200,000,000,00	6430630870
17	KUR KECIL IB MURABA	\$1289909	BARUL	1042798729	*	05-Mar-21	(S-Mar-23	300.000.000.00	33.102.694,00
18	TUR KECK IS MURASA	90.28885N	DODS INDRAWADA	3043058904		DE-Agum-25	06 April 25	159,047,970,75	350,486,065,07
19	BUR MIKIND IS MURAE	51288728	NURSANA	1097927798		06-148-25	06-347-24	50.000.000.00	12.457.208,00
20	NUM BE CHARM BUS	51267448	WELDAH NOWAH	1058309113	*	DE-Nop-J1	06-Nop-34	56,000,000,00	36431417,00
21	SUR MICRO III MURAF	31299129	NURHIDAYATI	1053642317	*	06-349-25	06-34123	30.000.000.00	36.131.462,00
22	SARUM BI ORNAL BUB.	31287900	AUUN	1033004594	- 6	06-Nop-21	06-Nop-26	40.846.050,99	30 975 820,18
26	BUR MICHO IS MUSIAE	51388393	HERMYANTO	1041295135	7	07-091-31	07-040-23	11.000.000,00	8.648.683,41
24	BUR MIKNO IN MURAE	54491720	BANTI YUSEFA	1001044837	7	97-Apr-21	07-Apr-Z3	10.000.000,00	11.047.040.00
2%	SARUM BI CICIONI FUR	51206307	EURATI	1033743657	1	07-Sep-21	01-lep-22	40.000,000,00	8286,712,29
26	EUR KECK IB MURABA	51288397	ERITATI	1093741857	7	07-Sep-21	01-Sep-22	60.000.000.00	12.366.504,00
2.9	KUN KECILIB MURMBA	51207307	PRISTI WENI PRATIWI	1041723366	7	07-Des-21	07-Des-13	60.000.000.00	35.794.200,36
28	BUR KECK IS MURABA	51289127	TATAN ISRAWAN	1046337006	7	01-feb-21	07-Feb-26	75-1000,000,000	64.204.405,07
29	KUR KECIL IR MUKANA	54501009	YOU HOVEANT!	1061131308	7	07-Apr-21	07-Apr-24	100.000.000,00	76.867,286.00
30.	KUR KECL IS MURASA	\$1289555	RECY RANDA	1047907888		87-Oic-21	OF CHI-24	200,000,000,00	11.666.755.00
31	SUR MIKTO IS MURAP.	51280894	MERLIN AZHAR	1050006987		28 Mar-23	(38-Mar-23	25.000.000/00	
.12	BUR MIKRO IS MURAS	51287941	LINA WATI	1047129358		06-141-21	09-14-29	85.00(L000,00	10.318.598.00
318	KUR MIKRO IB MURAE	51287261	BOY ARI SANOI	1042783673		(18-Des-21	08-Des-22	45.000,000,00	12,488,171,44
.34	<b>FUR SECULIS MURASA</b>	54439252	LIA NOVITA	1000373953		08-Feb-22	06-146-26	200,000,000,00	187.667.587.00
15	KUR KECIL IB MURABA	51290329	MUHARDE	1049582192		196-Apr-23	08 Apr-25	200,000,000,30	150.841.417.00
36	BUR MIKRO IS MURAS	11289192	EZEYULISMAN	1048761573		(99-MMP-21	09-Mar-23	50.000.000.00	20.517.641.00 79.150.411.00
57	BUR RECILIR MURABA	54444430	MIKZAN	1000388338		199 Ferb-21	09-Feb-25	100.000.000.00	75.027.667.00
38	BUR KECILIB MURABA		HAMIDA WATE	1046770494		09-Des-21	09-Des-24	120.000.000,00	125.046.156.00
39	BUR KECK IN MURABA		DEBRA PKATAMA SAKTI	3046769143		09-Dee-21	09-Des-34	200.000.000.00	50.305,898,17
40	BUR RECIL IS MURABA		OKTA NOVI FANTI	1043379538		10-44-21	10-149-23	100.000.000,00	5.224.207,00
#1	KUM SUPER MIKRO IS I		ACI KOMARI	1054104371		15-86-21	30-Mer-25	220,000,000,00	103.409.505.00
42	BUR RECILIE MURABA		NENI ASRAWCS	1020746657		10-Mar-21		20.000.000,00	1.414.362,09
43	BUE MIKEO IS MURAE		MENI VUFA	1032034407		10-Apr-21 10-Des-21	10-Apr-22 10-Des-24	100.000.000.00	62.525.000.00
44	BUR KECL IS MURAUA	51290373		7154163136			10-Apr-33	70.000.000.00	6.077.206.00
45	EUR KECILIE MURABA		RENI ULTA	1082034407		10-Apr-21		200,000,000,00	18.312.340.00
46	BUS RECY IS WITHOUT	1000	ATIANTA INC.	1049371376		10-Apr-21		20.941.107,50	13.199.213.39
47	BUR MIKRO IS MURA!		AND KURNIAWANSYAH	1014948351		11 Des-21		25.000.000,00	9,540,590,00
.48	BUS MIKES IS WITH	-	HASIUANDRI	1047968317		11-Feb-21 11-Sep-21		50,000,000,00	17335.917.00
+19	BUILDING IS WITHIN		UTAMINORO	3056925993				40.000.000.00	16.414.105.00
	RUN WARROUS WITHING	51288023		1048822207		11-Mer-31 11-April-21		25.000,000,00	7.603.179.00
	ATM WHENCH WITHOUT		ANIAN BUSTANI	1095517084		11-Jun-23		170,739,868,00	132.196.756,60
	BUR RECIL IS MURASA		JULIKA PALENTINA SITANGGA					200.000.000.00	134.572.890.00
	KUR KECI, III MURABA		HERI DICTOFFRIADI	1055796398		11-Agust-21 11-Feb-31		200,000,000,00	168.728.010,00
	NUM NECE IS MURASA		DIKA ARUNA PUTRA	1047953096				75.000.000,00	28.548.531,70
55	KUR KECIL IB MURABA		MUHAMAD MUMIM	10488149		13-Ap-21		90,000,000,00	70.348.17570
56	WERE KECK IN MURANA		BURLIAN SUSANTO			12-Mar-21		200.000.000,00	144.791.191,00
	KUR KECIL IB MURABA		EDY SUDARSONO	124543406		12-tep-21		15.000.000,00	22.911,740,00
18	BUILDING CHANN SITE		DHEOY WARPLONS	104548084		12-tep-21		60.000.000,00	39.282.990.00
59	<b>FUR RECILIR MURARA</b>		DHEOY WARFLORE	1038153672		12 Nop-21		105.000.000,00	82.854.803.79
	EUR EECK IB MURABA		ERRIA VENTI	104102796		12-100-21		80.000.000,00	57.282.426.18
84	BUR KECIL IB MURABA	2138000	PATIMAH	204104736				The same said	

61	NUM NEKRO IS MURAN	S1289822 KHARBUKLAH	1044910219	11	12-Mar-21	12-Mai-23	40.000.000,00	19412.863.00
-	KUR KECIL IR MURABA	S12894S1 YOAN TANAMAL	1021719902	12	12-010-21	12-041-22	76.162.256,37	20,792,820,11
230	BUR SECIL IS MURABA	SLIBTTER AGNES MINATA	1067974259	11	12-01/-21	12-0kt-25	105,000,000,00	87,490,371,00
64	KUR KECL III BIURABA	SZEZYNIKA HERWAN ETENEK	1041041266	11	12-10-21	13-m-23	60,000,000,00	17.007.279.17
-370	BUR REDLES MURASA	SIDBREE FIRE BASTIAN	1055895442	u	12-Aprel 21	13-Aprel-24	200.000.000.00	134.572.000,00
86	EUR MIKRO IS MURAE	SLIMBOO M TAUFRURRAHMAN	1040083479		15-Mar-21	15-Ma-26	15.000,000,00	6.168.893.12
67	BUILDING IS WITHOUT	51285412 VURAN	1017979223		13-540-21	13-540-23	15.000.000.00	6.180.175.00
**		S12894KI TAJAR WAHYUDI	1046834271		33-Me-21	13-Me-25	30,000,000,00	27.046.605.41
	NUR MINIO IS MUNAE		1043755558		18-486-21	13-Mei-22	10.000.000.00	4573,173,00
70	ATH PARISO IS WITHOUT	SCHWISE GUIDIANTO	1043519438		15-66-21	15-16-23	50.001.000.00	27,992,611,61
71	KUR MIKRO IB MURAE	SCHIPPERS PROPERTY AND ADDRESS	1045463307	11	19-149-21	13-Sep-26	50,000,000,00	33,766,306.00
77	KUR SERRO (I MURAS	SIZERPAR IONE ANDESTA	1040834271		13-May 21	23-Mar-25	90.000.000.00	83.708.817,14
7	KUR YECK IB MUNABA	51289A40 TAJAR WARRUS	202030999		th-ne-ti	D-to-B	40,212,790,10	26.235.590,54
74	KUR WIERO IS MURAS	SCHERE VULIASER PURWANTI SCHERE TULIASER PURWANTI	1026108948		13-jun-31	13-0/0-25	22.000.026.22	23,469,615,56
75	KUR MIKRO IB MURAP	S1288810 HERMAN PLANE	1049110427		18-60-23	DEAL D	25.000.000.00	10.064.040.00
79		3128656 GUSDANTO	1043751518		53-MW-25	13-Mes 22	20.000.000.00	3.023.015.00
27	KUR MIKHO III MURAE	S1287481 VULIABIH PORWANTI	2024209949		13-146-21	13-640-25	60.160.546.60	19.146.452.46
79	KUR KECIL IB MURABA KUR MIKRO IB MURAB	S1287404 ZULYANA	5541764558		13-Des-21	(3-0es-23	10.000,000.00	14.361.007.00
7.51		SCENORS M TAUREURANIANN	3040083479		13-46(-2)	13-Min-34	100.000.000.00	17,618,306,17
HO -	KUR YEDÇ IB MAUNANA	S1287552 SERFACE	1045181064		13 Sep-21	13-Sep-33	50.000.000.00	14510.003,00
877	KUR MIKRO IR MURAE		1041764058		13-040-21	15-0es-23	100.000.000,00	48.721.894.00
W2	KUR FEOL IS MURASA	51287404 ZULYANA	1050413396		13-Mei-21	13-Mei-23	10.005.000,00	\$7,000,281,00
10	KUR KECIL DI NASHARA	\$1288473 RINO ANDESTA	1053114906		23-06-25	13-14-25	200.000.000.00	158.097.007.00
84	KUR KEDL III MAMAMA	5129PBRI INDIA PUTBA	1048830915		13-Mai-21	13-Mei-25	200,000,000,00	296.182.605.12
79	KUR KECIL IR BAURABA	\$1287928 SUHINN			34-Sep-21	14-Sep-24	20,000,000,00	15.015.000.00
-	SUR MIKRO IS MURAE	51288048 REZAL MUNADI	1041810854		14-Agust-21	14 Agum 24	\$7,990,095,00	42.851.755.66
AL.	KUR KECK IR NAJRABA	S1288128 ZULPAN HENDRI	1009075611		100000000000000000000000000000000000000	16 Agust 24	(3.934.772.03	59.464.073.00
28	KUR KECIL IB MUHABA	51287930 X/MAIDI	1045128379		14-Agust-21	14-Sep-24	110.000.000.00	95.201.413,79
	KUR SECK IS MURASA	S1288948 REZAL MUNACE	1041810854		14-Sep-21 14-Jul-22	14-84-23	15.635.62.62	15.319.530.00
90	KUR MODIO (8 MURAS)	S1289641 REDI YARTONO	1011674108		14-Des-21	14-Dep-24	85.000,000,00	29.381.300,50
81	KUR MIRO IS MURA!	11287138 UPIKMAS	1047924401			14-Sep-22	40,000,000,00	9.314.449,54
-	SUR MIKRO IS MURAS	52926456 ZAHIWAN	1041427864		14-Sep-21 14-Feb-21	14-Feb-23	75.000.000,00	28.048.00L00
**	EUR KECIL III MURABA	55387346 ROSITA JUMITA	1048133707		34-34-21	14-86-32	30,000,000,00	8,979,107,00
34	EUR MIERO IS MURAS	S1289238 ISHAN YANTO	1054902513		14-Nop-21	18-Nop-14	300,000,000,00	54,574,340,33
-	RUR RECK IS MURAMA	S1288252 21A,KARNAN			14-14-21	34-34-23	74.700.583,69	27.926.805.01
99	KUR KECL IB MURABA	5128964) REDIYARTONO	1031674298		14-Sap-21	14-Sep-23	49.075.827,00	81.587.722.52
37	ALIR MINISTER IN MUNICIPAL	S1290179 LESTAN ANSAANS S1299485 MEI PUIA KESUMA SANTOSO	1097927615		3A-Fe0-21	14-Feb-26	200.000.000,00	138.274.895,00
-	KIR KECT III WORNEY		1050392402		14-Mei-21	14-Mwi-25	110.000.000.00	84,470,130,00
99	KUR KECL IS MURASA	S1289753 AHMAD DONE	1011674198		14-Mei-21	14-Mei-25	88.804.906,94	30.615 (011,17
	KUR KECILIR MURABA	S1289641 REDI YARTONO S1287244 REDI PRADIKA PUTRA	1050437996		14-Mel-21	14-Met-25	75.000.000.00	58,385,340,00
101	ABARTUM BI JOSH BUX	SIDESTET YOUANS	1043380784		14-jan-21	14-301-25	80,000,000,00	65,856,399,00
302		\$128690 MAGRI	1024261007		15-Jun-21	15-jun-24	34,064,304,00	28/08/15/264
108	KUR KECIL IB MURABA	SIZETES LUKMAN Z	1047063368		15-Des-21	15-Day-25	120,000,000,00	102,049,068,00
501	BUE RECULIE MUNABA	SIZERZZE RIAMAN	1045476568		15-Apr-21	15-Apr-24	105.351.377,00	100.024.134.27
	EUR MARQ II MURAE	SIZBRETE WINDA PURBAMASARI	3056840172		15-5ep-21	15-Sep-23	25.000,000,00	14,440,991,00
101		\$1296000 MASR!	1029263007		15-lan-21	15-Jun-24	101.206.580.00	NL005.570.56
100		STERRES ANANDA KUSUMA WARDANA	1046446007	15	15-Apr-21	15-Apr-23	25.000.000,00	11,331,057,80
	ICUR HEIGER MURANA	S12894BE ARZAIN ZAMHARI	1041445293	15	15-Nop-21	15 Aug-23	52,000,000,00	21,201,409,00
120		\$1290095 ANANG	1002150172	15	15-34-21	15-14-24	130,540,962,00	92.887.331,57
	KUR KECIL IB MUMABA	STORTTRE SINTA PARAMITA	1061057901	15	13-Apr-21	25-Apr-20	130.000.000,00	112,891,291,00
111		SIJETITA ADMARA DENSI	1050392179	15	15-Mei-21	15-Mei-14	50.000.000,00	35400.022,00
	SUB-SECULIS MURASA	SIZETZIAE KURAN ZUANDI	1043413632	15	25-Apr-21	IS-Apr-23	100.000,000,00	34.297.151.00
	NUR KECK-IB MURANA	SSZEPROS PERI PUTRA YANDI	1041564579	15	15-Apr-21	33-Apr-24	200.000.000,00	155,584,543,00
	AUR MIRRO IS MURAS	STERSORS MARTINA HASTATI	1042170689	16	16-08:21	38-010-25	40.000.000,00	52,482,725,00
	KUR KECLIE MURABA	SIDREDES MARTHA HASTATI	1042170689	16	16-016-21	18-016-25	98.000.000.00	48.618.305.00
	SANUM BLORISM BUS	SIZERCEN TINA SARI	1045047117	16	16-Agum-21	16-Agunt-22	25.000.000,00	5.279.64K/N
	KUR KECI, IR MURABA	SIZERIOS CHARUL SAKUR	1025942017	16	16-Agust-21	16-Agust-27	102.141.716.00	84.000.912,40
119	NUM RECILIE MUNABA	SIJBRETI NUSHARA DEWI	1047421801	16	16-Agust-21	16-Agust-25	105.000.000.00	10.333.342.00
120	KUR MERCIE MURAE	ST2800A AZRI FIRDAUS FARENANDRAH	1048837791	18	16-Mar-21	16-Mar-22	20.000,000,00	1.759.810,00
121	FUR MINIO IS MURAE	S1290229 MURYATI	1007924025	16	16-Non-21	16-Nop-22	+ 50.000.000,00	8409.124,64
111	KUR KECK IB MURABA	SCIBBALT HENSTYANNOSH	1041363343	16	16-OH-21	10-ON-34	60,000,000,00	28.804.383.94
125	NUR KECK IB MURABA	BIZINGST ANDRI MARETHA	1010043876	36	16-Nop-21	16-Nep-23	200.000.000,00	114.628.818.65
120	KUR KECK IB MURABA	STARROOT SUPPLIED	3097543087	16	19 Ole-21	16-010-25	100.000.000,00	38.241.094,22

	123 KUR HECK IS MURAN	SLIBBLIG STANMAGE HARTETT		1045-071877	16	16-Sep-21	16-5ep-22	15.000.000,00	15390,991,00
	IN KURKEDLIFMURAN	S1287030 JULIAWAN SAPUTRA		1046975993	16	18-0H-21	16-Okt-25	150,000,000,00	118.597.850.0E
	127 KUR KEDLIB MURABA	52927254 MUNANTO		1043794333	16	10-Apr-21	16-Apr-24	100.000.000,00	59-129-714-66
1	28 NURNEOL S MURANA	SLERBAZO WYWYN SURFACE		1045401524	16	36-Sep-21	16-5ep-23	FS (000,000,00	38.814.307.00
	28 KUR KECIL IB MURANA	\$1,269953 YI/DIRNO		3549525188	56	16-116-21	16-14-25	300,000,000,00	87.894.779.76
	DE HUR RECUIR MUNARA		AN	1048050018	36	16-54u-21	36-Mar-25	110.000.000.00	\$1.417.993.00
	III KUR KECI, III MURABA			1000431222	16	16-Dec-21	18 One 35	120.000.000.00	102 540 OH OC
	32 KLIK SECO, IS MURASA			1057957311	10	16-0W-23	19-010-23	105 000 000,00	85.575.485.0E
- 1	23 KUR KECI, IB MURABA			1000446829	11	16-749-25			
					17		16 Feb-28	109.000.000.00	PLMETILE
	34 KUR KECI, IB MURABA			3049535394	775	17-06-23	17-Jan-24	99.000.000,00	58.660.159,18
	35. KUR KECIL IB MURABA	3110000 HAPLINTH		1025125006		17-846-21	17-AAH-12	100,000,000,00	12.172.877.00
	36 KUR RECK IS MURASA			3096529845		17-(m-2)	17-inn-24	300,000,000,00	97.695.395.54
- 1	IT YUR KECK III MUKABA			105.231(3507	37	27-649-25	IF-fem-ZI	300.000,000.00	MERGS-#17,00
- 3	SE KUR MERO IS MUNUE	SAZBERET R WIENNA PERTING	HANIAGO	2040418691	38	18-401-21	18-Apr-25	, 17.254.546.00	14.540.625,50
3	ED BUR KECL IS MURASA	S1267451 2UL RRENTI		1007075711	38	IR Des 21	18-Dep-28	200,000,000,00	10.552.216.57
. 10	ID NUMBED INNUME	S1287646 AMHUUN		1012504653	18	38-Nop-25	16-9mp-22	27.856.521.39	8.998-207,15
- 1	IS RUR HEIGH IN MUMANA	SZSZESSZ SOKNIZATULO LAHAD	N.	1040451771	38	18 no 21	18-no-26	79.000.000.00	70.658.110.00
11	EZ BUR KECK IB MURABA	SZHOSESZ SOKNIZATULO LAHAD	10	1046451771	18	18-he-21	18-149-26	\$25,000,000,00	117,090,027,04
34	S KUR KECK IS MURASA	S1289290 YANSON		1048195829	18	18 Feb-21	18-Feb-24	100,000,000,00	72.513.702.51
11	MARIUM BI CRIMM RUB M	S128794B AMIRUDIN		1012508553	18	18 Nop-21	18-Mop-22	15.706.110.04	12,869,306,01
34	S NUMBER OF STREET	53287947 BAMBANG PLAWANTS	9	1012886479	18	18-Jun-21	18-749-26	141.008.511.42	133,079,009,18
14		SIZERONS HARTATI MANAN		1080009704	18	10-1411-21	18-101-26	50.000.000,00	41.159.804.00
24		SZSZBALO HELYA ELFIANY			55				
45				1042223871	38	18-Ail-21	18-44-25	150.000.000,00	108.19K.808,00
34	THE RESERVE OF THE PARTY OF THE	51287189 BUYUNG EYENDI		1032591578	T	18-Jun-21	18-Jun-25	43.669,827,00	37.111.879.51
34		S1287686 AMIRLIDIN		3012508553	18	18-Nop-21	16-Nop-31	77.671.676,48	35.249.432,79
13	O NUR NECIL 28 MURABA	51287278 UULHERWAN		1029939507	18	18-April-21	18-Agunt-23	110,000,000,00	18,640,704,66
15	LINE MICHO IS MURAE	51288080 YUGIMIN		1045435608	18	18-MH-21	18-666-25	50,000,000,00	45375.449.64
18	2 KUR KECIL 19 MURABA	3.1286937 R WIENNA PERTIWI O	HANIAGO	1040418691	18	18-Apr-21	18-Apr-25	130,823,779,00	115.346.614,56
15	BUILMIND B MURAE	S1288087 HERAWATI PLOPITA S	ARI	1059468789	18	18-Des-21	18-Des-24	50,000,000,00	40.953.213.00
15	ASSESSMENT BUTCH HURS	S1288229 YOZ: SAPL/TRA		7154161834	18	18-Sep-21	18 Sep-25	105.000.000,00	96.163.567,00
130	NUR KECL IB MURABA	S1288011 (RI YANTO		1052969095	28	18-Jun-21	18-Jun-23	155.000.000,00	76.645.552,00
234	ASSESSMENT OF MUNICIPAL PROPERTY.	S290581S RENI HUSWI		1059470047	18	18-Dep-21	18-0es-25	180,000,000,00	253,888,110,00
157	NUR KECK IB MUNABA	S1289796 DISULUDIN		1059502758	18	18-Des-21	18-Des-25	200.000.000,00	170.982.787,70
134	EUR RECULIS MURASA	SIZERISE SANTI WIDARA		7154007304	18	18-Feb-21	38 Feb-23	100,000,000,00	44,212,144,00
TSI		SC2R7548 RIZA HERAWATI		1060024697	700	18-Jan-21	18-Jan-25	200.000.000.00	163.880.499.00
260	The second second second	S1287335 RICO ROLITO			19				
	STRING STRINGS	51288029 ZENDRA HERYANTI				1936-21	19-14-24	119.161.648,00	504.561.648.00
					19	19 Apr 21	19-Apr-27	40,320,912,00	16.202.003.01
	KUR KEDI IB MURABA	51288029 JENDRA HERYANTI		55333333	19	19-Apr-21	19-Apr-27	94,078,932,00	E1313.394.66
264		52925488 KHAITULISWANDI		BOWN HORSE	19	19-Mei-21	19-Mer-25	85.000.000,00	49.408.155.79
264	BUR MIRRO III MURAF	E1288771 NOSHYULIANTI		1041120618	19	19-Jun-21	19-hin-26	35.000.000,00	23.689.754,62
355	RUR KECIL IB MURABA	S1288407 AHMAD FAUZI		1046422248	19	19-Mar-21	19-Mar-26	110.000.000,00	88.233.315,00
10	EUR KECK IN MURANA	S1388771 ROS YULIANTI		1041120618	19	19-Jun-21	19-hm-26	60.000.000,00	41.563.413.56
357	SANUM SI DERMI RUR	S1286856 ASPIRIN		1046484823	19	19-Nop-21	19-Nop-22	20.000.000,00	5.001.034,00
358	BARUM SI ORRIM RUR	SIZECTOY DEKL HARUMANDA		1049064628	19	19-Mar-21	19-Mar-23	30.000.000.00	12310570,00
386	KUR SUPER MINIO IN	ST289448 NURUL SCHWAN		1045201445	19	19-Sep-21	19-5ep-22	. 10.000.000,00	2.406.613.00
130	KUR KECIL IS MURABA	SIJBERIJ CORRI		1044587021	19	19-Mel-21	19-Mm-24	100,000,000,00	65,768,417,49
171	ASSESSMENT OF THE PARTY HERE	SIZEPEZA IMAM KURNIAZII			19	19-Apr-21	19-Apr-23	90,090,954,00	72.771.818.27
	ATTRACTOR OF WITH ARM	S4500075 AMIR HENDI			19	19 Apr-21			
	KUR KECIL IB MURABA	S4450072 SYAMUL NUAL			19		19-Apr-26	100.000.000,00	86.519.413,00
	KUR KECIL IB MURABA	TIJBERG HERNI			59	19-740-21	19 Feb-24	#5.000.000,00	60.627.250,00
	FUR MIERO IS MURAS				19	19-Des-21	19-Des-24	100.000.000,00	EL 700.362,46
	ATTACK MANAGEMENT OF THE PARTY.	SLIBBTZT JON KARANI			19	19-Nop-21	19-Nep-22	25.000.000,00	7.477.341,0E
	BUSH MIKRO IS MUSIKA	S1288840 YUNITA AULUA		1049030815	19	19-Mar-21	19-Mar-14	50.000.000,00	28.362.514.00
		51299494 DOM HAWAN		1060525656	19	19-Feb-21	39-Feb-22	25.000.000.00	2,140,958,00
	KUR HECK IR MUMABA	51287702 NURZAKA		1058879987	19	19-Nop-21	19-Hop-24	79.000,000,00	55.354.849,00
13%	KUR RECILIE MURABA	SAMSONIC LESTANI		1000241188	19	15-710-21	19-Feb-25	300,000,000,00	158.300.860,00
LAG	NUR RECY, IN MUNICIPAL	51288902 HEARS		1041859277	19	19-Des-21	19-Des-28	100,000.000,00	81.700.982.46
181	FUR RECUIR MUNABA	SENSANCY SRI SITI SONA		1042606093	19	19-Dec-21	19-Dep-24	300,000,000,00	130,353 586,30
182		SSERTERO SUPRIZAL		1049000727		18-Mar-21	19-Mar-23	\$0,000,000,00	30.517.645,00
110	Annual Control of the	SAKSBERR ERLAN BAKTE		1060546858		19-Feb-21	19-Feb-24	55.000.000,00	
		SEZWING SUGANANAN							41.312.567,00
		ELIZETHER SARUCE GUNAWAN		1046001447		19-Feb-21	19-740-24	75.000.000,00	47.252.385,00
				1046158772		25-Mily-21	20 Nog-18	150.000.000,00	103.200.300.11
		SIZEROGES CONSUPRAVETNO		1045120747		20 No -21	30 Hop-25	81.035.149.00	65.842.037.91
-87	KUR KECILIB MURABA	SEBROREF HOFF HAVAYI		1054561379	att .	21-0xi-21	20-Okt-26	150.000.000,00	129.356.607.98

1	DE KUN KECLIE MUNANA	SZSZMIKZ ALBERT SUNYACH	305909.1346	30	35-Des-21	20-Ove-26	300.000.000,00	149.994.286,00
-	IN KUR HECK IS MURASA	SIZMMIS ASAAAWATI	3059562795	201	J3-Hop-21	25-Mop-28	75.000.000,00	68,724,811,64
1	190 AUR KECIL IB MURABA	SIZERBEE HENDY PREADS SEMBIRING	1059570947	20	33-Nup-21	20-Nup-28	150,000,000,00	120 320 412 62
	THE WIRE MINISTER AND THE MALIENA	51287994 SAN	1054777621	20	10 Aup-21	20-Mup-23	50.000.000,00	\$4.949.003.00
1	SQ NURMINO B MUNIC	S1286794 WILLY DYAFTIAN	3049079735	20	18-Owe-21	20-Dep-28	27,000,000,00	10.129.028.05
	SE KUR KECU IS MURASA	SIZEBROT ART RANDOM HARM	3046568816	22	26-May 21	20-Mar-28	67,958,456,00	64.795.109.00
1	SH RUM RECY, IN SMUMARA	STERRES EAVERNANDALI	3048150618	20	24-run 21	20-sun-26	105,000,000,00	90,997,034,00
	THE WAR MAKING IS MUTUAL		1060071809	20	20-(40-2)	20-inn-24	\$11,000,000,00	13,738,125,06
3	THE RUR MIKED IS MURAL	S1289401 ARG RUSMAN	1038911955	200	27-045-23	20-14-25	41.111.240.00	\$4,577.697.28
	ST. KUR MIKRO IS MURAE	S1200160 NING MAS	1038257974	20	21-049-01	20 Oes-22	25-000,000,00	6.956.254.01
1	THE NUMBER OF ANUMAN	SLIBBRES HAN ANDRA IV	1040000179	20	19-16-21	20-140-24	10.000.000,00	44,390,311,75
1	ON RUN VECULIE MAURABA	\$1288543 ZAPKIRI	1041818807	20	20 644-21	20-Apr-24	\$5,000,000,00	36.001.146.23
3	DO NUR NECK IS MURABA	BIZMEDO MARZUNI	1040833486	10	27-het-21	30 441-24	#5-005.000,00	45.000.058,00
2	SE BURKECK OF MURANA	S1288973 HSW ANCHES ST	1048980176	30	19-64-21	35-54-24	75.000.000.00	85.100.095,30
2	DE NOR KEEK, IR MURABA	SLIKTRON SISTEMUTTI	1041362579	10	37 April 31	10 April 34	100,000,000,00	73.849.195.40
21	IS NUR SECULIE MURANA	S2526677 APRIVENI	1042709658	10	26-Sep-21	10-54p-25	55-000-000-00	\$1,715,000,117
31		S128ELDS MIDWE TANK	3044324534	201	18-16-21	30.00.04	75.000-000.00	45,796,799,07
2		SSZBRESA RAHMAD FERDIANSAN	3046443367	20	22-mn-21	20-ram-24	25.000.000.00	1654039554
20		\$1286715 T0M6	1047049013	28	20 Non-21	25-Nop-26	15.000.000.00	64.082.538.00
20		SIZEMET UN NAVAN	3045170906	20	25-Nup-21	20-Myp-25	10,000,000,00	7.981.775,00
20		STERFTST SURLYANTS	1040363626	20	20-Des-21	20-may-22	55.830.538.66	60 500 538.66
20		S1288985 KHAWUL EFFENCE	1047105877	20	30-am-21	20.00-26	70,000,000,00	42.953.136,71
23		SIZETIEL AGUSTEN NOVANTA	1045472406	28	23-jan-21	20-346-28	99.000.000.00	67,665,616,54
21		SIZETIRE DEDY KURNIAWAN	1043147273	20	26-OW-21	20-OH-24	76.429.805,00	61.078.617.03
11		52027088 YESLAMBAN		1800			88.182.526,00	PL050-000,12
11		S128844 JASRUN D	1040428875	20	27-Agust-21	20-Agust-26 30-Aug-27	75,000,000,00	65.768.639,75
			Applicated streets	20	18-Mei-21	1000	100000000000000000000000000000000000000	
23		S1280782 (RI YASMAN	1890000121	20	33-049-31	30-Des-26	200,000,000,00	148/018/615,00
	SARUM BI CROWN RUS &	STURBLES RONALDO	1048366953	20	15 Mei 21	20-Mei-25	20.000.000,00	16.458.557,34
239		S128998T CFNEFITRIANI		20	17-Agunt-21	20 Agost-28	50.000.000,00	41.755.071,76
	F KUR RECILIE MURANA	54509231 M YUMUS	1001270384	20	39-Apr-21	20-Apr-28	100.000.000,00	96,819-81370
	E KUR MIKRO IB MURAE	S1289750 EDI SUNARTO	1048174988	20	20-Feb-21	20-Feb-22	25 000,000,00	5.102.4HL00
711		S1289997 EFNI FITRIANI	31054252419	211	17-Agunt-21	20-Aprel 28	55,000,000,00	45.330.534,41
220	S KUR MIKRO III MUKAE	51289529 RONALDO	1049966953	20	15-Mei-21	20-Mel-25	35,000,000,00	28/99.027,00
121	RUN SECULIS MURABA	31280764 PONIMAN	3010764234	20	24-31-21	20-Jan-25	100.415.793,00	78.207.896.09
111	AUR KECL III MURABA	S1289948 MILDI ARI DKSAWIJAYA	1053839367	30	10-Agust-21	30 Agust-26	150.000.000,00	130,944,947,60
221	NUR RECIL IS MURADA	SIZBRZYF AZIZA HUSMI	3048914547	20	17-Nop-21	20-Nep-28	110.000.000,00	68.560.344,00
22	KUR MKRO IB MURAE	51289998 IKSAN HERPENDI	3059074667	30	26-Okt-21	20-OM-25	50,000,000,00	38.748.316/00
223	NUR RECULIS MURABA	51289714 RELIEM FIRMANDO	50446060RS	20	20-14-21	20-Jul-23	200,000,000,00	135.865.367,17
220	KUR MIKRO IS MURAE	51290204 IN SARTIKA	1049062148	20	20-Mar-21	30-Mar-24	50.000.000,00	32,478,010,00
227	KUR KECIL IS MURABA	51290287 ZALNAH	1046445253	20	18-Mei-21	30-Mei-25	150,000,000,00	124049.315,30
226	NANHUM BLJCCH NUR	S1290335 SARJONO	1021659149	20	20-Nop-21	20-Nop-25	163,723,799,00	118,341,811,30
329	SARUM BICISHM BUX	S1289971 SITI YUNIANA	1039588344	20	20-Ois-21	20-Okt-22	50,000,000,00	12.988.155,79
230	KUR RECK III MUKAKA	SIZERRIA PUNKATI	1050788578	20	20 Mei-21	20-Met-24	200.000.000,00	122.440.095,00
293	MIRRO 25 IB MUR	51289897 SUDIRMAN	1038678864	30	22-Oin-21	20-Okn-23	55.000.000.00	28.631.018.46
282	KUR MIKRO IS MURAS	SIZBERT RIPALD AGUSMAN	1046424634	20	20-Noo-21	30-Nop-22	\$0,000,000,00	17.779.715.00
211	KUR KECS IE MURARA	SIZEZZE HARRY PRANATA	1049728558	20	38-Apr-23	20-Apr-27	700.000.000.00	148.367,528,51
234	PURKEDLIE MU	SZSUSSS4 DIANDRITA	1042829629	20	20-Mar-21	20-Mar-29	120.000.000.00	18.529.000.00
285		52926002 DOKA AFRIANI	1058957492	30	20-Mop-21	20-Noo-23	102.000.000,00	69.213.296.00
236		54S10157 SITI ZUBAIDAH	1061262072	20	20-Okt-21	20-010-24	200,000,000,00	360,397,306,00
237		S1287178 EPON RUSMI CAHRAWATI		20	20-Feb-21	20-Fath-23	105.000.000,00	45.494.027.00
130	A THE STATE OF STREET	51288367 HENDWZEN		n	21-AMI-21	21-Mel-23	40.000.000,00	21.584.091.15
	KUR YECL III MURABA	SIJWIDS DUNAIDA	3046481832		21-Min-21	21-Mei-25	75.000.000,00	70.210.215.05
	NUM MIXIG IS MUSAS	SIJING67 HUNDAUJW		n	21-Mei-21	21-Mei-27	50.000.000,00	27.196.467,54
	KUR MIKRO IS MURUE	S1387044 TOHANA		31	25-Agust-21	21-Aprel 23	34.115.580,23	8.985.211.14
	BANUM BI OTHER BUTA	S1288979 NGATINEM	1021690291	n	21-Mar-21	21-Mar-23	30.731.779,00	9.025.093,47
	KUR MIKKO IS MURAS	51288008 PONISIA	1014170401	11	25-66-25	21-141-22	31.442.776,93	5.283.404,66
244	KUR MIKRO IS MURAE	S1289072 DYAMSULMAARE	1040818274	n	21-MH-21	21-Mei-24	35.134.323,00	19.852.709.52
245	BUR KECK IB MURABA	S1289706 EDCAPOO TRASLANADI	100/108903	n	21-041-21	21-041-24	\$1,000,000,00	14.172.177,00
246	KUR MIKNG IS MUNAE	51288308 PONITIN	1014170401	n	21-509-21	21-hin-22	31,442,776,59	1.302.003.37
247	KUR MIKRO IS MURAS	53287591 YOSEPHA SUPARTIMAN	1058080639	n	21-Apr-21	21-Apr-24	10.000.000.00	33.332.230,00
248	KUR KECIL IE MURABA	S1289072 SYAMSUL MAKRE	1040918274	n	23-666-23	21-Mei-24	+105-413-425-00	58371.811,77
249	FUR RECKUR MURANA	SIZERTEL HANDANG		n	21-Mei-21	23-MH-23	110.000,000,00	54.718.428,00
		SIZEROSO DESEY KANYA WIJAYA	1000002433		21-ian-21	Ti-tan-bi	150.000.000.00	130.073.640.00
								The second secon

	291	KUR KECL IB MURAB	A: SIZBREEL NOMON	309946449	138	31-Dev-21	21-Des-25	200.000.000,00	170,962,767,00
		KUR KECIL IS MURAB		305448040	21	21-14-21	31-14-21	180,000,000,00	109,600,125,00
		NUR KECIL IB MURAN		1045176513	32	23-Sep-21	22-5ep-24	65.539.577,00	58.502.847,80
	254			1043034783	22	32-101-21	22-109-24	130.000.000.00	73.472.017.60
	235		Commence of the Commence of th	1033979512	22	33-Mer-31	22-Mer-24	46.628.554,00	16.726.868.62
		NUR MINO III MURA		1043655995	23	22-661-23	22-Apr-25	90,000,000,00	20,270,350,09
		KURNECK IS MURAS		1097909038	22	22:0ep-23	22-Sep-23	110,000,000,00	87.766.701,43
		KUR KEDLIB MURABA		1043505668	22	22-Hop-21	22-Nop-23	10.281.217,00	42.197.236,61
		KUR VECIL IB MURABA	The state of the s	51194220845	22	22 04 21	22:00:24	51,714,120,09	39.214.120.99
	260			1039793052		22-Nop-21	23-Nnp-25	87,535,464,00	79.330.021,45
	265			1041046108		H-lep-H	22-Sep-24	150.000.000.00	105.952.819.00
	262			1046127044		22-Apr-25	22-Apr-25	185.441.879.00	179,909,538,01
		BUR SECIL IS MURABA		1052633347		12-649-23	22-Jun-25	60.000.000.00	47.494.075.00
		NUR SECIL IS MURADA		1035753196		22-hbs-21	32-Mm-25	89,810,875,41	73,544,400,14
	260			1/198904247		23-344-21	22 (14) 24	, so con crito co	46,751,252,10
	900			2060576293		22-549-21	23-Feb-25	100.000.000.00	79.150.433.00
	266	Market and the state of the state of		1018886258		21-16-21	25-145-25	68.698.471.00	0.01.09.77
	267			1009454833		23-Agunt-21	23 Agum 24	42.519.392.54	10.469.001,09
	208	RUR MIRRO IB MURAE					23-Mar-24	25.000.000.00	16.481.543.00
		KUR MIKRO IB MURAE		1049962138		23-Mar-21 23-Mar-21	23-Mar-25	150,000,000,00	116.778.185.00
		BUR RECIL IS MURASA	51268824 M/SKUN			23-Mai-21	23-Mai-24	96.417.491.50	93,998,160,01
		KUR KECIL IB MURABA	5128R35R BASRI	3046408779				53,000,000,00	34.365.547,86
		KUR KECIL IB MURABA	5128919 USMAN	1045075881		23-Sep-21	23-Sep-25	63.496.580.31	55.420.309,94
		KUR KECIL IS MURASA	SSZRMIZH DOM: GUSTI	1045981753		25-Mms-21	25-Nup-23		15.147.430.53
		NUMBER OF WARREST	\$120070W SLITHISNO	1009454833		IN-Agust-21	23-Agust-24	21.265.218.17 80.000.000.00	58.197.971.00
		EUR KECIL III MURANA	51287321 HABIBA	1058868457		23-Nop-21	23-Nop-23		115.190.425,45
		KUR KECIL (B MURARA	51289933 VERA WATI	1042244399		23-Nop-21	23-Nop-24	170.000.000.09	
	277	KUR MIKAD IB MURAE	51289616 YONARDI	1049118534		23-Mar-21	23-Mar-25	50,000,000,00	33,377,928,00
		KUR KECIL IB MURABA	51288377 ERMIYATI	1043843709		23-Mei-21	23-Mei-25	200,000,000,00	149.366.629,45
	279	EUR KECILIB MURABA	51287002 ARBUDIANSYAH	1038600059	21	23-Jun-21	23-Jun-23	\$2,191,475,91	39.888.617,94
	280	KUR KECIL IB MURABA	51287791 CICI ADE ORTAVIA	1041455458	23	23-Mop-21	23-Nop-21	100.000.000.00	46.921.749,00
	181	KUR MIKRO IB MURAE	51287791 CICI ADE OKTAVIA	3041455488	23	23-Nop-21	23-Nop 23	50.000.000,00	23.460.937,00
	282.	SUR MIKRO IS MURAS	S1287877 ASSF SASPUSH	5030703916	23	23-Des-21	23-Des-J2	45.532.461.70	13.805.447,00
	283	ABARUM BLJCEN RUN	52920944 ARIEF ENDRIYON	7154153677	23	23-Feb-21	23 Feb-26	300.000.000,00	167.667.587,00
	284 1	NATUR BLORISM PUR	S1289455 MINI INDARTI	1058165235	23	23-0ki-21	23-Okt-23	50.000.000,00	80.253.550,00
	285 (	EL/R KECIL IB MURABA	\$2927015 CNGRI WISNU SAFTRA	1045154067	23	23-Mar-21	23-Mar-25	75,000,000,00	50.315.470,71
	196 (	SUR MINRO IS MURAE	SIZE7SIP AMBI	1044709526	23	23-34-21	28-Jul-22	40.000.000.00	E.886.148.00
	387	KUR KECILIB MURABA	52926295 EMELYANI	1046124533	23	23-Okt-21	21-Dkt-24	60,000,000,00	40.202.562,00
	288 8	NUR MIKRO IB MURAE	51288051 REKI MARLISNO	1047094131	23	23-Oes-21	23-Dec-22	20,000,000,00	6.561.199,00
	209	EUR KECIL IB MURABA	SCHROLE MUHAMAD IRPAN NURSE	AB 1058105925	23	23-Clm-21	23-06-25	200.000.000,00	155.463.547,00
	290 (	CUR KECIL IE MURABA	51289234 AZWANDI	1049130969	23	23-Mar-21	23-Mar-23	105.000.000,00	48.595.000,00
	291 1	IUR KECIL IB MURABA	S1288950 ZAINUUOIN	1058966106	23	23-Nop-21	23 Nop-23	70,000,000,00	48,077,548,00
		SARUM EI CHHIM RUI	S1288944 DARMAN	1058945761	23	23-Nop-21	23-Nop-25	50,000,000,00	43.106.156,00
		ASSAUM BILICIS RUS	52926062 ENI NURLETI	1049947972	23	23-Apr-21	29 Apr 25	150.000.000.00	113.132.408,00
		UR KECLIE MURABA	\$3288864 AUKIVATI	1059554618	23	23-Des-21	23-Des-25	170.000.000,00	145.395.076,00
		LUR RECIL IE MURIARA	51299067 DWI RESSY OKTIYANA	1049880282	23	ZI-Apr-Z1	23-Apr-25	200,000,000,00	150.841.417.00
		UR KECIL IR MURABA	51287946 YOKI SAPUTRA	1049970872		24-Apr-21	14-Apr-25	130,000,000,00	98.041.900,00
		UR NECK IS MURASA	52927061 AD AFRIANI	1043918067		24-Mei-21	24-Mei-22	75-000-000-00	9.129.590,00
			51289852 ISNAN GUSTARI		24	24-34-21	24-10/-25	135-262-673.00	128.351.393.38
		UR RECIL IB MURABA	S128E219 EMITSHARON	1044197328		24-Agust-21	24-Agust-24	50,000,000,00	41.277.502,42
		UR MIKRO III MURAE	A CONTRACT OF THE PARTY OF THE	1042258925		24-Jun-21	24-Jun-23	120,000,000,00	75,826,952,32
		UR KECILIB MURABA	S1286791 LAIU SURYANI					30,000,000,00	29.881.711.00
		THE WHIND IN WHITHIN	51288579 NANANG KOOM	1057286438		24-Sep-21	14-Sep-23	75,000,000,00	7.209.176,87
		THE WINDS IN WHITE	\$1288642 HWANTO		24	24-Sep-21	14-5ep-22	200000000000000000000000000000000000000	77.728.942.00
			51288975 SUKARMAN	1048503182		24-Mar-21	24-Mar-25	105.000.000,00	
			B1287444 FEFTI HERVENI	1032760933		24-Apr-21	24-Apr-25	80,000,000,00	54.677.833,00
			54463074 REKA DANIATI	1060630697		24-Feb-21	24-feb-24	50.000.000,00	38.563.998,00
			51288490 ANDRI HELNALDO CHANOR			24-Mar-21	24-Mar-27	115-000-000,00	98.745.276.82
	307 KI	UR KECIL IB MURABA	\$1289775 EDY SUPARCE	1014324708	24	24-Mw-21	24-5561-22	200.000.000,00	24.345.778,00
	308 KI	UR KEIDLIB MURIABA	51290205 NAVANG	1047405803	24	24-Mar-21	24-Mari-25	125.000.000,00	\$3,444,849,00
j	909 KI	UR RECILIB MURABA	55286919 NOVIETA MAYASARI	1033677494	24	24-14-23	14-10-25	160,000,000,00	113.163.494,56
= 1	110 WI	JR KECIL IB MUMAGA	SLIBBBIG SATRAWAN	1049919847	24	24-Apr-21	24-Apr-25	101.000.000,00	76.173.476,00
1	111 81	IR MIERO IS MURAS	S1289097 DEADNI VANRI	1049035328	24	24-Mar-21	24-Mar-23	50.000.000,00	20.517.641,00
1	12 ML		51287195 SAMMOI	2019675228	24	34-lun-21	243/11-25	102.967.984,58	86,921,433,46
			S1288567 RIAN PRAWDTO	2044689897	24	24 ian 21	24-Jan-24	300.000.000,00	100,471,864,86

314	KUR KECK IS MURASA	51289(34 JAWAW)	1045562607	28	24-5ap-25	24-Sep-28	W.000.000,00	Address Control
995	KUR KECL IS MURABA	S1280856 UMAN SAFE	3057272178	24	24-Sep-21	18-Sep-23	100.000.000.00	51-396-377,00
816	<b>BURKECILIS MURABA</b>	31288178 OAHURE	1048389633	24	24 Feb-21	24.futs-21	150.000.000.00	63.847.712.00
317	KUR KECIL IB MURABA	\$1289339 BANA	1054000951	24	24-14-21			54,796,394,00
318	KUR KECIL IS MURASA	\$3288005 FEMI SYAHPUTAA	1093001943	10.5	34-han-21	34-14-34	250.000.000,00	107,184,822,00
819	NUMBERS OF STREET	STANSOF IMANIAR KARTIKA SARACHI	1052915826	-		24-510-23	200.000.000,00	100,690,893,00
	NAME AND ADDRESS OF THE PERSONS ASSESSED.	STERRES WINNESS AND PLOURNESS	200000000000000000000000000000000000000	100	24-pun-21	24-Jun-23	200-000,000,00	109.690.895,00
			1046111396	S	35 May -33	35-Nep-24	E32.494.544,00	111.008.976.60
	KUR MIKRO IO MUNAN	S128888 MARYONO	1040565874	23	25-Apr-25	25-April 25	50,000,000,00	34.429.316.41
	NUM KECIL IS MUNASA	SIZERIES MARRONO	1040000874	21	39-Apr-21	25-Apr-25	70,000,090,00	656.45.0
929	NUR KECK HEMURABA	\$5387231, JON KENEDI	1004029071	26	38-361-21	26-jan-36	\$4305,845,00	35.328.779.80
124	YOR RECIL IS MURABA	52920102 MISDIANA	1000134795	215	36-341-25	24-ran-36	\$50,000,000,00	LIB. PROGRAMO
H25	BUT MINNE IS BEITHAD	S1289449 MARDIANA	309#184979	26	Ja-Ove-III	16-00-D	\$0.000,000,00	21.854.574.00
326	KUR RECS, IB MURABA	SUBERDOO NEHDRI WIRAHAYA	1048479912	27	27-0ks-21	27-CHI-36	75 (500 (500 (50	
827	NUR YECK IS MURASA	SIZERBRA SAPRIN NOPILADI.	1014004020	211	27-Mar-21	27.660-23	99.000.000.00	56.190.795.20
329	<b>FUR KECK IS MURASA</b>	\$1290379 NOVAN SATIMAWAN DUTKA	1040590503	27	37-May-25	17-Non-14		40,000,000
1129	EUR VECS, 19 MURANA	ALEMENT INVALS	1010074582			AND SHOW IN	100.000.000.00	DRAWFOREST
830	ELS MIKEO IS MURAL	S1289221 ARJES AFATTAN	200	100	37-Mm-21	27 AAH-34	55.500.030,43	25/002/195640
100		31289080 HALMANANI	1049342507	88	IP/M#121	27-6Ab-24	50.000.000,00	34,238,981,00
	The state of the s		1042710489	150	27-749-21	27 Febr 23	150.00E.000,00	55.846.601,00
312		SSZROWNI MONIFETRIA	3034548133	38	38 (an 2)	38 mm 32	75.000.000,00	3.879.846.00
333	KUR MAKKO IB MIJIRAR	31289572 TITI HARVANI	1010814306	29	29-Mar-23	29-Mar-24	46.276.377.13	23.802.095.55
334	NUM YECK IS MURASIA	S1289S72 TITI HARRANI	1016834366	29	29 Mar 21	29 Mar 24	67.808.122,16	54.275.417.00
								BE-127-558-112-56

## Calon Nasabah Yang Ditolak

No	Nama Nasabah	Tanggal	Plafond	Usaha
-1	Hamida Wati	4-Mar-21	200,000,000.00	Usaha Gorengan
2	Suprizal	8-Mar-21	150,000,000.00	Steam Motor
_	Amsi	23-Mar-21	200,000,000.00	Warung Manisan
-4	Hartati	31-Mar-21	250,000,000.00	Warung Manisan
5	Dahniar	5-Apr-21	100,000,000.00	Koperasi
6	Warsiyem	14-Apr-21	80,000,000.00	Kuliner
7	Titik Setiawati	16-Apr-21	50,000,000.00	Gorengan
8	Mahibah	20-Apr-21	50,000,000.00	Minuman ES
9	Kisno Joyo	26-Apr-21	75,000,000.00	Warung Manisan
	Widia Sari	28-Apr-21	200,000,000.00	Fashion
11	Farita	29-Apr-21	100,000,000.00	Kue Kering
12	Ratna Juita	3-May-21	50,000,000.00	
13	Saprin Nopriadi	6-May-21	120,000,000.00	Steam Motor
_	Joni Erwan	6-May-21	50,000,000.00	Makanan Keliling
15	Yohana	31-May-21		Warung Manisan
16	Tamra	2-Jun-21	40,000,000.00	
17	Zainab	2-Jun-21	50,000,000.00	Minuman
18	Usman	7-Jun-21	100,000,000.00	Warung Manisan
19	Jasrun	10-Jun-21	75,000,000.00	Sayur Keliling
20	Eni	19-Jul-21	100,000,000.00	Warung Manisan
21	Evan Suanda	11-Oct-21		Warung Manisan
22	Juraini	8-Nov-21	120,000,000.00	Baju
23	Upikmas	17-Nov-21	50,000,000.00	
	Rasidin	8-Dec-21	75,000,000.00	
-	Eriyati	20-Dec-21	50,000,000.00	Company of the Compan

## Calon Nasabah Yang Membatalkan

No	Nama Nasabah	Tanggal	Plafond	Usaha	Keterangan
1	Naya Wati	12-Apr-21	120,000,000.00	Warung Manisan	Batal
2	Asmara Densi	5-Jul-21		Warung Manisan	Batal
3	Zalnah	28-Jul-21	150,000,000.00		Batal
4	Mursi Afattah	23-Aug-21	100,000,000.00	Gorengan	Batal
-5	Harry	10-Sep-21	250,000,000.00	Warung Manisan	Batal
6	Hendrizen	11-Oct-21	100,000,000.00	Steam Motor	Batal
7	Eri Yasman	15-Oct-21	50,000,000.00	Sayuran	Batal
- 8	Yuyun Siswandi	18-Nov-21	75,000,000.00	Warung Manisan	Batal

# PLIKASI PERMOHONAN PEMBIAYAAN **MIKRO IB**



The state of the s	Mariner #	Marie Procession
	Murabahah	Model Kerja Eonsumsi
Mikro Usaha	- Company of the Comp	Barang Model Kerja Sewe
KUR Super Mikro	(arah)	Investes:   Lannya
XUR Mikro	TBMI	TI menu
XUR Keck	DMM	
- Interest to the		Detail Tujuan pembiayaan
rotai Pembiayaan yang dimirita: Jimgka Waktu Pembiayaan		
III TO THE PARTY OF THE PARTY O		The second secon
THE RESIDENCE OF THE PARTY OF T	DAT/	A PEMOHON
TE NEEDWAND IN HOUSE WINDS	Name of Street, or other Party of Street, or	
ama Isasuai E-KTP1		Tipe Pendapetan
ama Pangolan		Mana stuber over a
una Kelamin Laki-laki	Perempuan	Bidang Usaha
ETIS ASSESSMENT		Alamet Tempet Useha
IO. E-KTP	bin thin	RT/HW [ ] / [
ertuku tifd : 10f L	The Latestan	Desa/Columbah :
Seumur Hd	140	Kecamatan Kode Des .
empat Lahir	blo TT the	Kots
inggil Lahir	Jen CTTTT #	No. HP
Codkun Terakhir		Nomat NPWP
		Lama Usaha
Como Pasangan		Contact Rate-rate per Bulan
Porchasilan Pasangan		Kauntungan Rata-rata per Bulan:
Tanogal Lahir Pasangan: 19	bin thin	Jurnish Seluruh Usaha: Jurnish yang Ditemet
the English C		The state of the s
Jumlah Tanggungan I		Apakah Anda Mamiliki Rakening Tabungan Bank Syariah Indonesia 7
CARLON TEMPOLITINGS AL		□ va. □ Tidak
Alumat Securi E-KTP/SIM/Paspor		Seigh Tehun thin
	RT/RW /	
Desw/Katurshall		serrice their years doe official datam keadage sadar serta tangs toka
Committee Committee	Kode Pos	and which encountries. Salariustrive sava setturu dan menden
Kola I		and the state of t
No. Telp Rumah		FT. Bank Syanon Industrial IV. menyelidis semua keterangan yang diperlukan, Satiap perubahan data yang sebegaimana tersebut dalam aplikasi ini akan saya sampaikan ke
Non HP		PT. Bank Systah Indonesia Tok.
Status Tempat Tanggal Sapt Ini	TI A	
Milk Sendiri Milk Kelua		Pernohon Suernitatri Pernohon
Larne Menumpati Tempet Tinggal Sae	inc	Palliabali
Tanggal Tenima   I light	T bin the	
No Aplicaci	<b>经国际指出</b> 国际部	
Ling/Area		######################################
THE REAL PROPERTY AND ADDRESS OF THE PERSON NAMED IN COLUMN TWO IN COLUMN TO THE PERSON NAMED IN COLUMN TWO IN COL		
Hama/Kode AOM		
Huma/Kode AGM		

## Surat Persetujuan Prinsip Pembiayaan (SP3) Murabahah Mikro IB

No. 006/SP3/Outlet-KPH/9350/0319

Bengkulu, Tanggal 13 Maret 2019

Kepada Yth ... Bapak/Ibu OTY DAMITRI Jl. Unib Permai IV C Blok VI No. 31 Kota Bengkulu

Perihal Surat Persetujuan Prinsip Pembiayaan (SPPP)

Assalamu'alaikum Wr. Wb.,

Menindak lanjuti surat permohonan Bapak/ibu, terlanggal 06 Maret 2019 perihal permohonan Fasilitas Pembiayaan KUR Mikro iB untuk Investasi (Pembelian Alat Penunjang Usaha)

Pada perinsipnya kami dapat menyelujui Fasilitas Pembiayaan *Murabahah* tersebut dengan persyaratan sebagai berikut :

a. Struktur Fasilitas : MURABAHAH

Tujuan Penggunaan : Investasi (Pembelian Alat Penunjang Usaha)

Harga Seli : Rp. 25,000,000

Mergin : Rp. 2,789,300,- 
Harga Jual : Rp. 27,789,300,-

Uang Muka : Rp. 0

 Total Kewajiban Nasabah
 :
 Rp. 27.789.300, 

 Porsi Pembiayaan Bank
 :
 Rp. 25.000.000, 

 Angsuran
 :
 Rp. 771.925, 

 Jangka Waktu
 :
 36 Bulan

Blays - blays :

1. Biaya Administrasi : Rp. 0

Biaya Asuransi : - Asuransi Jiwa : Rp. 122.775,
 - Asuransi Kerugian :Rp.0

3. Biaya Notaris : Rp. 0

Pengikatan :

- Akad Jaminan : ....

Jenis Agunan yang diikat :

Jenis Agunan

1 Satu unit kendaraan Sepeda Motor, Merk HONDA, Jenis/ Type SEPEDA MOTOR, Warna hHITAM, Tahun Pembuatan 2016, No Rangka MHIJM2119GK095842, No Mesin JB21E-1087145, No Polisi BD-3084-CP, No STNK 13221546, No BPKB M-06749598 Atas Nama Atin Thalia

Satu unit kendaraan SEPEDA MOTOR, Merk HONDA, Jenis/ Type SEPEDA MOTOR, Warna HITAM, Tahun Pembuatan 2013, No Rangka MH1KC4110DK001605, No Mesin KC41E-1001392, No Polisi BD 3485 CA, No STNK 17851124, No BPKB J-02479647 F Persyaratan / Covenant

- 1 AOM wajib maintance nasabah minimal satu bulan sekali
  - 2. AOM wajib memastikan tidak terjadi side streaming pembiayaan pasca pencairan
- pembiayaan pasca pencairan

  Atas pembiayaan yang diberikan PT. Bank BRISyariah (Bank), dengan ini kami sebagai Nasabah memberikan persetujuan kepada Bank untuk menyampalikan atau melaporkan seluruh data dari/ atau informasi terkait pembiayaan yang diperoleh Nasabah dari Bank kepada pihak-pihak yang berkepentingan atas pembiayaan tersebut termasuk namun tidak terbatas pada pihak Otoritas Jasa Keuangan (OJK), Bank Indonesia (BI), Badan Pemeriksaan Keuangann(BPK) serta pihak ketiga lainnya yang berkepentingan dengan pembiayaan tersebut sesual dengan peraturan perundang-undangan yang bertaku.

Demiklari SP3 ini kami sampaikan, apabila Bapak/ibu setuju dengan kondisi persyaratan tersebut di atas, maka sebagai tanda persetujuan permohonan ini ditendatangani di atas meterai Rp. 6.000,- (Enam Ribu Ruplah) dan dikembalikan kepada kami paling lambat 14 (Empat Belas) hari katender sejak tanggal surat ini. Apabila dalam masa tersebut tidak ada tanggapan dari Bapuk/Ibu maka PT. Bank BRISyariah setiap saat dapat membataikan dan merubah kondisi serta persyaratan tersebut di atas.

svessalamu alakum W. Wb.

Hormat kami,

PT BANK BRISYARIAH

**DENNY PUTRA** 

ASEP SETIAWAN

Pinca/Pincapem/MMM

Unit Head

Setelah mempelajari dan menelili isi Surat Persetujuan Prinsip Pembiayaan (SP3) ini, kami SETUJU/ TIDAK SETUJU (dengan catatan pertu/ tidak pertu dibicarakan kembali). \*)

Menyetujui,

Meteral Rp. 6000

Oty Damitri Nasabah

# SURAT PERNYATAAN TENTANG FASILITAS KUR MIKRO IB

Yang bertanda tangan di bawah is	ni :				
Nama	+				
Idenitas (KTP/SIM/Lainnya)					
Alamat / Tempat Tinggal					
Menyatakan dengan sesungguhny  X Saya belum pernah mene Saya pernah/sedang*) me Saya pernah/sedang*) me	rima fasilitas Kre merima fasilitas K	dit Usaha Rakyat redit Usaha Raky	yat (KUR), deni	gan rincian : engan rincian :	
		- Torontolog	12-15 PEN	Tanggal	Ban

No	Jenis Pembiayaan	Jenis Fasilitas Pembiayaan	Plafond Pembiayaan	Jangka Waktu Pembiayaan	Tanggal Realisasi	Tanggal Jatuh Tempo	Bank Penyalur KUR Mikro
	2	3	4	5	.6	7	8
X	×	x	Х	X	Х	X	X

Demikian, surat ini Saya buat dengan sebenar-benarnya secara sadar dan tanpa tekanan dari pihak manapun

- Mempertanggungjawabkan secara hukum.
   Untuk segera melunasi KUR Mikro iB Bank Syariah Indonesia Tbk saya.
- Tunduk pada ketentuan yang berlaku di Bank Syariah Indonesia Tbk.

April 2022 Hormat Saya

Nasabah

Keterangan

coret yang tidak perlu

ilsi dengan Jenis KUR yang pernah/sedang dinikmati oleh nasahah

: Modal Kerja atau Investasi Kolom 2

Fasilitus Baru / Perpanjangan (Top-Up)

#### **PROFIL PENULIS**



Nama Anggita Renata Sari. Tempat tanggal lahir, Suro Ilir 19 Agustus 2000, anak dari seorang Ayah yang bernama Darmawi dan Ibu yang bernama Aspawati, ia merupakan anak pertama dari 2 bersaudara.

Menempuh pendidikan dari Sekolah Dasar Negeri (SDN) di SD Negeri 09 Suro Ilir melanjutkan Sekolah Menengah Pertama (SMP) di SMP Negeri 01 Ujan Mas, kemudian melanjutkan Sekolah Menengah Kejuruan (SMK) dengan mengambil jurusan Multimedia. Selanjutnya melanjutkan di Perguruan Tinggi (PT) Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Curup dengan mengambil program studi Perbankan Syariah Fakultas Syariah dan Ekonomi Islam.

Penulis juga aktif di dunia organisasi. Dalam organisasi Internal, penulis aktif di Himpunan Mahasiswa Program Studi Perbankan Syariah (HMPS-PS) menjabat sebagai Sekretaris Umum II periode 2019-2020 dan aktif di Unit Kegiatan Khusus KSEI FOKES sebagai Wakil Ketua Umum.